

鸟儿来窗台安家，生下6个蛋

一对老夫妻悄悄拍下动人瞬间

□记者 沈之莹

退休教师陈女士今年67岁，她和老伴都是摄影爱好者，在过去的一个月里，夫妇俩拉上房间窗帘，连客厅也很少去走动——他们这么做是为了两只鸟。今年4月初，两只黄嘴大鸟来到她家窗台筑巢安家，生下6个蛋，从那时起，两位老人用相机悄悄记录下不少动人瞬间。昨天，陈女士给本报新闻热线87777777打来电话，小鸟已经长出羽毛，看样子快要飞走了，也不清楚这是什么鸟，希望明年它还能来。

筑巢一周后，生下6个鸟蛋

陈女士家住海曙丽园馨都小区，跟老伴夏先生同是退休教师，退休后，夫妻俩迷上了摄影。

昨天上午，记者来到她家时，夏先生出门游泳去了，陈女士轻手轻脚带着记者来到客厅。

只听到不远处的窗台边传来一阵悦耳的鸟鸣声，仔细一看，鸟窝里有群灰毛黄嘴的小鸟挤成一堆，伸着脖子张着大嘴，等着一旁的大鸟喂食。

陈女士记得，这两只大鸟是4月5日来窗台

筑巢的，她和老伴很兴奋，为了不影响鸟儿生养孩子，夫妇俩拉上房间的窗帘，连客厅也很少去，“怕惊到它，弃巢而去。”

鸟巢所在的位置非常隐蔽：前方是两盆花，左侧是墙壁，后方是窗户。只花了短短5天左右工夫，两只大鸟便把鸟巢打造完毕，“我看到大鸟在巢穴里不停转身，趁它飞走时偷偷看了一眼，里面啄得非常光滑，真是太聪明了。”

在筑巢一周后，大鸟生下了第一个带花纹的鸟蛋，之后每天一个，一共生下6个。

一个月左右，孵出5只小鸟

拍摄中途，陈女士和老伴去了趟上海的女儿家，家中托邻居照看。为了不打扰鸟儿生养，她特地嘱咐邻居不要去给花儿浇水。

前几天，夫妇俩从上海回到宁波，惊喜地发现，小鸟已经破壳而出，长出了灰色的绒毛。6个蛋有5个孵化出小鸟并活了下来。

每天，两只大鸟会叼着蚯蚓前来喂食。为了记录下这些动人瞬间，陈女士和老伴拿了把椅子坐在客厅里，距离窗台4米左右，

悄悄地用长焦距镜头进行记录，有时一坐便是一个上午。

至于鸟儿为什么会选择她家窗台生儿育女，陈女士分析，可能跟家里的那盆杜鹃花有关。今年，她给杜鹃花施了3次肥，花儿开得很盛，增强了窗台一角的隐蔽性。

陈女士告诉记者，在这个小区住了7年，还是第一次有鸟儿来她家窗台安家：“人跟动物和谐相处，环境才会好。”

它叫乌鸫，在宁波蛮常见

陈女士家中飞来的是什么鸟？爱鸟人士告诉记者，这是乌鸫，在宁波很常见，看幼鸟的样子，过不了多少天就要离巢了。乌鸫叫声多变且有金属质感，在宁波常见鸟类中称得上是歌唱家，它能模仿一些鸟的叫声。

居民的窗台因为僻静、遮风挡雨，能躲避天敌，成为鸟儿理想的育儿之地，近几年，在窗台筑巢最常见的是斑鸠和乌鸫。市民在窗台发现鸟巢，尽量不要去干扰它，否则会让鸟类感到不安全而弃巢。



乌鸫在给幼鸟喂蚯蚓。 陈女士供图

真情回馈消费者5月16日、17日、18日于金港大酒店六楼展厅举办翡翠、和田玉直销展会

工厂直销买翡翠实在太划算16日原价三折正式开“抢”

“喂，是翡翠主办方吗？那个冰种翡翠手镯也太实惠了，竟然只要原价三折，我想要两件。”“工厂直销直供高端翡翠、和田玉、碧玉，将展售上千件A货精品，省掉中间商层层转售的利润，让消费者以真正实惠的价格买高档翡翠。以工厂直销的消息一发出，很多消费者都想为自己“抢”一件，还令不少去实体店买翡翠的消费者后悔不已”。这几天热线电话15658262116一直没停过。主办方提醒这次机会千载难逢，一定要把握机会抓紧。

活动1 现场买就送 价值98元黄龙玉手链一支

活动2 现场购买满3000元，隔日下午三点凭票就能参加一次抽奖活动（周六及周日抽10名，奖品为价值460元的翡翠手链或翡翠挂件）

特别提醒：本次翡翠和田玉直销展时间为5月16日17日18日（周五、周六、周日）地点在宁波市江北区扬善路51号金港大酒店六楼

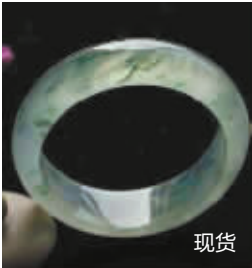
●工厂直营优惠，免去重重中间商利润，便宜非常多，原价三折直接从工厂买到天然A货翡翠、和田玉绝对能让你荷包省下不少钱。

●CMA权威认证，支持网上查核检定证书，坚决打击假货。

咨询热线打爆 消费者等抢

自公布宁波市江北区扬善路51号金港大酒店六楼举办“翡翠、和田玉、碧玉 直销展会，在消费者中引发强烈回响，热线电话响个不停，尤其是在高峰时段，接线员吃饭都没顾上。”

来电消费者中，很多人知道这是工厂直销直售，能省掉中间商的重重转售后，均表示希望能够给自己买一件超值翡翠，专等周末去翡



现货

翠、和田玉直销展会上抢购。王女士准备给自己和孩子各买一件翡翠挂件。“我转了好几个地方，价格都比较贵”王女士见到翡翠、和田玉直销展会的消息后喜上眉梢地说。

经了解，除给妻子、孩子选购的，还有给老人选购的。此外，不少追求新潮的年轻人也加入了热烈咨询的行列。

工厂卖翡翠 万元翡翠超低价卖

当然，消费者最关心的自然是这些翡翠的价格。主办方工作人员介绍，一方面这次活动所有翡翠来自翡翠工厂，去除所有中间环节。另一方面，这次活动是一次“普及活动”，让更多消费者能轻松圆翡翠梦，价值上是超值的低价。据介绍，水头很好的玻璃种翡翠手镯，这次以原价三折的价格能买入冰种精品翡翠手镯，这次折扣也在原价3-4折左



现货

右。而新疆和田玉挂件，这次仅约原价3.5折可拥有，碧玉精品挂件，这次也在原价三折就可拿下。

翡翠样式多 老中青皆宜

这次翡翠直销展会，都有什么产品？笔者了解到首批翡



现货

翠已经抵达宁波，主办方正在紧锣密鼓的进行前期准备工作。

据介绍，这次直销展会活动，共展售三千件以上的A货翡翠、和田玉玉及和田碧玉，其中包括手镯、挂件、平安扣、吊坠、手把件等等，老少皆宜，可以满足各个年龄层的需求。品质上，兼有玻璃种、冰种、糯种、豆种等各等级。

本次活动主办方孙主任介绍，这次的翡翠饰品满足各个层次消费者需求，“手镯、佛、豆荚、生肖吊坠、翡翠耳钉等精美饰品适合配戴，而像传统的观音吊坠、平安扣、寿星、龟、鹤等挂件则更适合紧跟时尚潮流的男士。此外，现场还有翡翠手链，可以送给朋友或是孩子佩戴。”

全部为A货划算又放心

经整理热线发现，很多消费者对“翡翠直销展会”热情期待，恨不得能马上买到手。特别是喜欢周末购物的“老淘们”，听说这次活动后非常开心。“如果2000元就能买到个水



现货

头不错的镯子，确实太实惠。

莫先生当起了义务讲解员逢人便讲。他说，自己到时要第一个到扬善路51号金港大酒店六楼，给家人和自己抢几件。

主办方孙主任告诉笔者，翡翠直销展会的所有翡翠，全部经过珠宝玉石权威鉴定机构，每款翡翠产品都有唯一对应编码和证书，让消费者划算又安心。



现货

高端翡翠、和田玉直销展会仅限

本周 五六日（5月16日、17日、18日）仅三天

活动地点：宁波市江北区扬善路51号**金港大酒店六楼**

活动热线：15658262116

乘坐1路4路8路 19路20路331路370路 541路 到外滩站下车步行50米

乘坐8路11路13路 508路 到车站路站下车步行50米