

降幅大 优惠多 新车云集 车展频频 “年中冲量季”到了,购车正是好时候

转眼又是6月底,之于车市,是一个不大不小的“节点”:一方面车商希望在年中会有一波“小冲量”,另一方面也要在传统淡季到来前做好充分准备。所以,对于客户来说,眼下是不错的购车时机。



车商推出“大尺度”优惠,就想“年中冲量”

一家合资品牌的车商坦言,与平常月份相比,淡季的销售降幅会达30%,所以现在推出一系列活动是完全必要的。厂方虽然对于年中没有明显的考核,但是作为车商自己,必定要核对销售进度,及时调整销售策略。虽然也有车商表示,自家品牌的“淡季效应”并不明显,但是落实在行动上,却丝毫不敢轻慢,“各门各派”都抛出了给力的优惠。

剑光明荣威在本月初推出了荣威350“0元购车计划”,零首付、2年按揭零利率、送新车全险、免购置税、送5000元油卡,再享受免费安装DVD导航、1年保养免费。这种“大尺度”的优惠,一周内就引来了200多批咨询客户;在上周末展厅举办的专场活动中,受到了客户的热捧,当天现场购车超过30台。

据剑光明荣威的相关负责人介绍,在平时的销售中,荣威350就是当仁不让的主力车型,针对荣威350的优惠力度会持续到6月底。并且本周日会在展厅推出“玩转世界杯,疯狂抢特价”活动,荣威350、550等全系“冰点”促销。

广汽本田骏达店的市场经理告诉记者,整个6月份,广汽本田全系车型享受置换、按揭优惠,甚至包括了刚上市不久的第三代飞度。现在,第三代飞度的订单供不应求。而在从前,仅仅是某款车型能享受到置换、按揭优惠。现在,店里最吃香的当数凌派和雅阁。尤其是凌派在6月份推出了“世界杯纪念版”,加装了一些实用配置,价格则维持不变,对于讲求个性和舒适度,且又受“预算”束缚的客户,诱惑不小。本月22日,还将

举办“广本狂欢购物节”,厂方会与车商一起“并肩作战”,优惠相当给力。

宁波凯迪汽车的“年中冲量”,主要瞄准主力车型SRX进行,作为一款原装进口车型,外形非常个性,拥有张扬的美式豪华风格,在宁波拥有一大批拥趸,在同级车中也拥有不错的性价比,一直是中型SUV中一个不容忽视的角色。前不久刚刚完成改款的SRX在内饰和配置上又进行了升级,其入门级车型价格不足43万元,对于预算不多的客户绝对是个福音。据宁波凯迪的销售顾问透露,SRX在日常销量中占比达到了六成,而且到6月底之前来店购车,谈价空间会相当大。

新车和车展,是刺激车市神经的“兴奋剂”

新车也一直是车商和厂方用来刺激车市神经的“兴奋剂”。比如凯迪拉克一款加长版的ATS L车型,会在8月份的宁波国际车展上亮相。作为ATS的粉丝来说,国产版ATSL的上市,意味着质的飞跃,其入门级的指导价预计在27万元左右,与进口版ATS入门级价格30.8万元相比,在价格上显得相当平民化。也就是说,对于预算有限却想拥有豪华品牌的客户而言,门槛一下子放低了。

除了新车,车展也一直是车商集客、留客的有效方式,继6月中旬的麦德龙SUV专场后,众多车商将会云集6月27日至28日的洛兹广场车展。场地优势、抱团造势,吸引客户、推广品牌、拉动销售,一直是车商参加车展的理由。而本报的“风向”车展就一直具备了这样的气场,届时又将搅动年中车市。 记者 包佳

我国电动汽车驶入产业化发展快车道

如果你面前摆上一台燃油汽车和一台纯电动汽车,你会更愿意选择哪一台?

也许10年前,多数人会毫不犹豫选择前者,经济、实用而且技术成熟,为什么不呢?不过,10年后的今天,如果面对同样问题,人们的选择结果恐怕会大相径庭。

多年来,随着全球油价不断升高和环境恶化问题的日益严重,民众环保意识正急剧提升,加上科技进步、政府激励、电动车产品日益丰富以及基础设施的完善,正有越来越多的中国消费者在购买汽车时,更愿意选择电动汽车作为未来的出行工具,而电动汽车也必将在未来几年里大批量进入中国家庭。

也许正是因为看到了中国电动汽车市场的巨大商机,跨国公司电动汽车纷纷试水中国市场。2014北京国际车展上,各大汽车品牌总共带来了70多款电动汽车,争奇斗艳,竞相展示自己在电动车领域的新设计、新技术和新概念。

去年7月1日起正式实施的《纯电动乘用车技术条件》(以下简称《条件》)中,也对电动汽车的实用性做了具体规定:比如后备箱容积不得低于0.45立方米,以及动力电池组总质量与整车整备质量之比不高于30%的国家标准;比如电动汽车的“双八十”国家标准,即最高车速不低于80公里/小时,续航里程须大于80公里等。

可以看出,一系列国家政策的出台,我国已经从宏观层面打出节能减排、摆脱原油依赖性的组合拳:一方面,通过百公里油耗的强制性标准,迫使传统汽车公司开发高效能、低油耗、低排放的汽车;另一方面,从务实的角度,进一步降低电动车准入门槛,从而推动电动车在我国的全面产业化进程。可以这样说,中国的电动汽车已经驶入产业化发展的快车道。 辛华

全新米其林高性能轮胎 全新搭载1.5T直喷增压发动机 6速自动挡 全新高级滑动岩内饰

比亚迪 2014 款 S6, 全新搭载 1.5T 直喷增压发动机和 6 速自动挡, 瞬间爆发强劲动力, 配备智能手表钥匙, 掌控自由随心。开阔的超大空间超越而来, 让你享受极致自由的驾驭体验。荣获 C-NCAP 五星安全评级, 伴您一路安心畅行! 让您和 2014 款 S6 一起征服下一个巅峰!



宁波中腾比亚迪 4S 店 宁波市鄞州区雅戈尔大道 248 号 联系电话: 0574-56677777

激情世界杯 荣威也疯狂

激情世界杯,荣威也疯狂,在这个全民看世界杯的日子,剑光明荣威邀您参与本周日展厅“玩转世界杯,疯狂抢特价”活动,荣威350、550等全系冰点促销,价格低到您不敢想象,42寸液晶电视等奖品拿到您手软。年中冲量,仅此一天,赶快报名:88245555 剑光明荣威4S店。末班车不等人,赶上了就是幸运儿,失去了

不再回来,遗憾的事情我们只留给昨天,本周日6月22日,一个激情开启的日子,来宁波剑光明感受足球世界杯带给我们的魅力,如果您还没有报名参加,那就请立即致电给我们,世界杯不留遗憾。激情闪耀,决胜场外,6月22日,我们在鄞州大道西段777号剑光明荣威华东旗舰4S店等您。



活动地址: 鄞州大道西段777号 (靠近机场路)
活动日期: 6.22(星期日)
导航也搜“万金路公交站”
抢购热线: 8824 5555

活动给力促销:

- 1.荣威全系震撼抄底价,承诺低于宁波国际车展价格
- 2.现场游戏活动送500元车价抵用券
- 3.现场订车抽奖礼品:42寸液晶电视、电冰箱、家庭影院、家用烤炉,重磅礼品,百分百中奖。
- 4.活动期间,凡预约到店赏车客户赠送精美小礼品一份
- 5.猜世界杯胜负,再送原厂车模一个
- 6.活动现场设休闲区,客户当天到店均可免费享受可口水果、清凉饮料、精美点心等,观看时实精彩赛事,体验世界杯激情氛围。

宁波剑光明饕餮世界杯,谁能最终“捧杯”!机会全在你手中,即刻拨打:88245555报名领世界杯好礼吧。

荣威350,家庭三厢轿车最佳选择 世界500强上海汽车实力出品,欧系品质,甬城热卖6年,上万家庭的满意选择。

★大车身:拥有同级内最大的车内空间,储物空间达29处

★大安全:全系碰撞安全,高分通过

★大动力:1.5L高效发动机,动力绰绰有余,油耗仅6毛

★大实惠:全系8折优惠,更能选择“0”元购车计划

上汽集团荣威品牌全新旗舰店

地址:宁波市鄞州区鄞州大道西段777号

(石碶街道靠近机场路)导航可搜“万金路公交站”

销售热线:8824 5555 服务热线:8813 8111