

合作·赢未来

宁波金融机构与新锐企业成功互动

主持人



陈荣军

金融机构与新锐企业合作的新机遇在哪儿？在新的经济形势下，企业与银行，两者如何发挥优势，形成合力？新锐企业渴望什么样的金融创新和融资模式？银行如何服务好新锐企业？

6月25日，宁波市人民政府金融工作办公室、宁波市金融研究院、宁波市青年联合会、宁波市青年企业家协会、宁波晚报在报业集团联合举办了“合作赢未来·宁波金融机构与新锐企业互动面对面”活动。各行业的精英济济一堂，以新形势下，宁波金融机构与新锐企业如何“有效互动”为主题，展开了积极的探讨，既客观阐述了当前银企合作面临的瓶颈，又提出了银企合作的新思维，现场不时“碰撞”出思想的火花，而理性、乐观、向上的气氛更是贯穿始终。

主持人的话

企业离不开金融，金融依托于企业

宁波晚报编委陈荣军，作为本次研讨会的主持人，以“银行与工商企业是社会发展的生力军，是市场经济中一个矛盾的两个方面”为开场白，引出本次研讨会的主题。陈荣军认为：“银企双方有相互依存共同发展的一面，合作得好双方就如虎添翼互利共赢；同时，两者又有相互对立的一面，各有利益、各有使命，合作得不融洽就会给双方带来损害。双方如何展开良好的合作，实现各自预期的目标，助推经济发展，关键是相互透彻的了解。”

陈荣军说：“此次研讨会，就是搭建银企面对面沟通了解的平台，以期望对双方合作赢未来有所助力。此次的银企面对面交流，除了产生即时沟通效果外，

宁波晚报作为强势、高效的传播平台，还将把银企需求、供给信息及互动的其他内容择要传递给广大读者。”

市金融工作办公室

企业要控制负债率，保持流动性，尽可能利用中长期资金来源

宁波市人民政府金融工作办公室副主任王勉认为，当前我市企业在融资时，要注意以下几点：控制负债率，保持流动性，这是关乎企业“生死存亡”的底线，不能把“子弹”都打出去了。同时，要尽可能利用中长期的资金来源，利用资本市场的渠道，引入机构投资者，有条件的积极筹备上市等。另外，眼下正是企业并购重组的好时机。

企业

期望与金融“无缝对接”

研讨会上，企业纷纷表达出与金融

无缝对接的强烈愿望。同时，他们也对在银行打交道过程中碰到的问题、困惑，对与金融机构合作的期望和前景“一吐为快”。

企业要做精做实自己的品牌

宁波市青联副主席、市青企协会会长、培罗成集团总经理陆宏国坦言，今年正值培罗成集团30周年，作为一个以服装为主导产业的集团公司，要克服服装企业固有的科技含量较低的特征，惟有做精做实自己的品牌。但是，企业现在向银行的融资成本上升确实是一个绕不开的问题。

浙江省商务人力资源交流服务中心宁波分部总经理庄根来介绍，目前中心已经与13家企业组成了大联盟，共同搭建了信息化平台，为了更好的发展，正在尝试转型升级，但在这过程中存在融资成本的问题。虽然政府和金融机构推出了许多利好政策，但我们企业与其的互动较为欠缺，期望在今后得到改善。

下转T03版

嘉宾



王勉



胡宗玮



陆宏国



庄建军



李晓明



卓国良

人民币：全球贸易和投资新选择

中国银行，您的跨境人民币业务优选银行



中国银行跨境人民币业务

中国银行跨境人民币业务，传承百年国际业务精髓，把握全球经济金融脉搏，保持海内外市场领先地位，以遍布全球的清算网络、丰富的金融产品和精湛的专业技能，为您量身打造综合性跨境及离岸人民币服务方案，为您的全球贸易和投资活动提供新的选择，注入新的活力。



中国银行 BANK OF CHINA 宁波市分行 NINGBO BRANCH