

上接T03版

# 合作·赢未来

## 宁波金融机构与新锐企业成功互动

### 针对新锐企业金融创新产品频出

中国建设银行宁波市分行公司业务部总经理李晓明向与会企业介绍,2011年7月,高新区管委会和建设银行宁波市分行面向宁波国家高新区科技型中小企业的信贷产品“科创金缘保”正式启动,该产品由高新区财政、担保公司、企业共建“风险准备金池”,银行提供优惠信用贷款利率,担保公司提供信用担保。“科创金缘保”产品的推出,拓展了分行支持小企业发展新模式,通过搭建良好的小企业营销平台,政府、企业和银行,共同携手、共谋发展,创造互助互惠的新局面。产品创新以来,累计授信金额超亿元,为近50家科技型小企业提供金融服务。

华夏银行宁波分行公司业务部总经理黄雪芳介绍,华夏银行就是致力于“打造中小企业金融服务商”。针对建筑施工企业,开发了“工程通”产品。这款产品在工程项目全过程中,为符合条件的施工方提供保函、订单融资、保理等融资服务及资金监管等一揽子综合金融服务,帮助建筑企业获得和完成工程项目。

### 成立文化金融特色银行

农行宁波市分行公司业务部副经理

陈黎琨介绍,6月6日,农行宁波文化创意支行正式挂牌营业。作为宁波市首家挂牌的文化金融特色银行,同时也是农行系统内第一家文化创意支行,文化创意支行的经营定位就是服务新产业、专注新企业、构建新金融、研发新产品。在运作模式上,建立专营机构,推出专属产品,制定专业流程,实行专门考核;在营销渠道建设上,主要包括直接营销、系统内受理、银政合作、与文化园区合作等方式;在金融产品创新上,主要拟通过传统信贷产品升级、知识产权质押贷款、股东信用贷款、引进第三方担保、引入第三方融资等方式。

### 清晰定位,服务新锐企业

中国民生银行宁波分行公司银行部总经理助理徐波介绍,为了实现“最优秀的小微金融服务商”的战略目标,民生银行全面推进零售转型,以“做强分行、做大支行”为目标,对分支行的小微金融、小区金融的相关职能进行彻底改造,并以此为基础,推动小微金融进入2.0时代。未来,民生银行将着力创新互联网金融,从手机银行、网上银行、客户服务等多渠道构建小微客户专属服务平台,进一步巩固和提升小微金融领先优势。

宁波银行江东支行行长助理单晓俊介绍,公司银行、零售公司、个人银行、信用卡、金融市场是宁波银行五大业务板块。针对小企业,宁波银行在自身经验的基础上,已经做到流程化、批量化操作,并设立了专门的团队和考核机制。宁波银行这种全流程风险管控和目标清晰化的市场定位,使其对中小企业的信贷业务风险程度降到最低,同时也帮助了一大批小企业顺利渡过危机。

鄞州银行副行长王军辉表示,业务发展的推进与社会责任的承担同步是鄞州银行一直以来追求的目标,同时具有清晰的社会使命。在参与盈利活动,为股东创造合理价值的基础上,将盈利贡献于企业本身及社会各相关主体。作为一家地方性金融机构,我们与地方经济同命运、共呼吸,我们的定位就是服务区域、服务小微、服务三农,坚持“小额、流动、分散”的经营策略,为区域内小微企业经营、农村经济发展、居民安居乐业提供优质和便捷的金融服务。因此,在研讨会后,我们会一一跟进在座企业,针对所提出金融方面的困难做进一步的交流,并提供相应的解决方案。

记者包佳 徐益霞/文 张峰/摄



江海仁



庄根来



徐毅



陈灵君



王逸



彭永辉



沈松波



中信银行 CHINA CITIC BANK

## 家人 才是最重要的财富

身为家中的长女  
从小,就着父亲为家人幸福辛勤工作着  
而今,弟弟成家了,正迎向下一个梦想  
我的兄长,将传承真正的富有给孩子  
我的先生,带着伙伴的支持向事业梦想前进  
成了爷奶的二老,也开心过着白发青春期呢  
规划妥善了,我们一家人的幸福财富,将持续增值下去……

中信幸福家族

爷爷:李志强 70岁 奶奶:刘进香 68岁  
长子:李永康 45岁 儿媳:王 艳 42岁 孙子:李勇 10岁  
女儿:李梦婷 35岁 女婿:赵 俊 38岁  
次子:李永波 32岁 儿媳:周 珂 30岁



香卡官方微信



幸福财富微信

- 幸福女人,创造幸福 香卡
- 让家,成为幸福的起点 消费金融
- 传承每个家庭的财富智慧 财富管理
- 用幸福,款贷小微—小企业金融
- 不老青春,自己做主—幸福年华卡



中信银行 幸福财富