

雷凌:携带“不妥协”基因的新感观领秀中级车



7月28日,广汽丰田重量级中级车雷凌在广州盛大发布。发布会现场,观众欣赏到的是一台关于把握自己人生、为理想勇往直前的主题大片。据了解,以“不妥协”的主旨的雷凌,不但以超越消费者期待的产品实力赢得了众多消费者的关注,更是以品牌的价值观与情怀打动了内心年轻且同样渴望突破自我的广大人群。可以说,雷凌是一款携带“不妥协”基因的中级车,它拥有破局者的气势,为中级车市场树立新标杆。

产品实力无懈可击 “不妥协”由此而生

雷凌凭什么可以不妥协?首先是基于广汽丰田强大的技术支撑力和底气,正是凭借这种不妥协的精神,使广汽丰田在过去10年中不断开疆拓土。“不妥协”的基因,赋予了雷凌的产品力在中级车市场不可比拟的优越性。

中级车有太多的妥协。因外观而妥协操控、因操控而妥协舒适、因舒适而妥协动力、因动力而妥协油耗。而“新感观领秀中级车”雷凌,外观动感且内饰豪华,动力强劲且车内安静,车体宽大且操控灵活,油耗同级最低且动力充沛。

雷凌的外观的帅气令人怦然心动。车厢空间位居中级车高级水平,轴距达到2700mm,宽敞感接近B级车的水平,后排坐满三个人也很宽松,非常适合一家出行。动力和操控格外出色,驾驶者能快速实现换挡,提高换挡效率,从而带给驾驶者如赛车般的驾驶乐趣。并且,雷凌1.6L的百公里最低油耗仅为5.9L,使得操控和油耗两不误。在安全性上,无论是主动安全还是被动安全,雷

凌均按照五星碰撞标准设计,在品质和安全两者同时兼顾。总之,雷凌是一款在任何方面都不曾妥协的车。据悉,7月28日雷凌正式发布后,新车将于8月中旬抵达各地销售店,并于8月23日举行新车到店上市活动,随后将陆续交付用户。

各领域精神领秀 联合打造“不妥协”品牌

app“脸萌”创始人郭列,正安中医创始人梁冬,对理想的不妥协;记者、公益人邓飞对世俗的不妥协;在5·12地震中失去双腿、装上义肢后继续舞蹈教育事业的“最美舞者”廖智,对命运的不妥协……不妥协是对人性的释放,是一种力量,是一种实力和信念。7月28日的雷凌发布会上,现场播放的不妥协人物视频,让人对雷凌所倡导的“不妥协”精神有了更深刻的认同。

正如知名评论员所说那样:“雷凌,不妥协了什么?不妥协,第一要有能力,广丰的技术底气和服务底气;第二要有主见,对技术和所谓行业热点的不盲从,卖车要转换成卖服务,卖品牌,卖信仰。不妥协,本身就是一种创新。”

文/包佳

A级车展,华东车市风向标

第22届宁波国际汽车博览会8月22-25日举行

第22届宁波车博会将在全新的办展理念及办展主题下,见证更多传奇。8大展馆及室外场地几近爆满,以远超8万平方米的超大规模态势,再次刷新展会规模。以整车为主体,汽车用品、汽车金融与保险等汽车相关行业为配合,各类汽车文化、汽车活动为烘托,吸引国内外汽车品牌、汽车从业者、消费者和爱好者共同参与。70个主流汽车品牌,逾430款车型。

车博会活动不断,全新奥迪A8 PA上市会、凯迪拉克ATS-L浙江首发上市会、DS首款豪华SUV DS6浙江首秀、沃尔沃2015全新S60L上市会、全新MINI亮相车博会、全新科鲁兹浙江首发、东风风神首款都市型SUV AX7华东地区首秀见面会、广汽丰田雷凌浙江车展首发上市,海马M5

上市会、观致车博会见面会等十数款新车发布见面活动等待各方媒体和汽车爱好者鉴赏与分享。

同时,车博会官方卡通吉祥物将隆重登场,吉祥物“车仔”带你进入怀旧、梦幻、科幻的奇妙嘉年华世界。

本次车博会为配合参观需求,将增设8号馆南售票口及出入口,国际会展中心周边配套及功能分区逐渐完善,新开通数条城市干道,车博会展会期间地下停车场免费开放;车博会现场依旧继续提供免费休闲饮料区域;现场进驻宁波银行等汽车分期业务,给您提供全面的车贷咨询服务,普乐迪免费欢唱券等等更多增值服务提升将在车博会现场呈现。

Jeep全路况体验日宁波站圆满落幕

8月9日,Jeep举办了全路况体验日活动,参与者不仅可以与Jeep一起攀爬涉水参加模拟考核,还可以全方位领略Jeep的全路况能力。据悉,享誉73年的全球SUV专业制造厂商Jeep带来了一套专业SUV的评判标准——Trail Rated 专业SUV四驱能力评级体系,让每一位到场嘉宾得以用全路况能力去体验真正的SUV。

全路况能力是对公路能力和四驱能力的综合考量,其中公路能力包括行业普

遍适用的加速、刹车、应急性能,以及噪声、油耗等指标;四驱能力则参考Trail Rated专业SUV四驱能力评级体系,包含牵引力、涉水能力、机动性、循迹性、通过性五大标准来评判。

整个Trail Rated专业SUV四驱能力评级体系可以充分展现Jeep系列SUV的全路况优势。而Jeep作为首个将专业SUV评测标准引入国内市场的SUV制造厂商,必将再次推动SUV行业的发展潮流。

荣威350 1.5T:智能家轿的代言者

最近,荣威350携全新1.5T涡轮增压发动机再次出发。这次试驾,我们驶过高速公路、国道,以及拥堵的城市道路,体验在不同路段,换芯而来的荣威350 1.5T所表现出的非凡T动力。

荣威350 1.5T的外观设计承袭了荣威350的车型风格,整体造型富有潮流感,最凸显之处是增大的荣威标识,彰显了荣威的高品质和时代感。

起步阶段,在涡轮增压还未介入之前,车辆处于一个较缓和的行驶阶段,但当你深踩油门的瞬间,1.5L的排量在进口MHI涡轮增压器的帮助下能够瞬间爆发出媲美一般2.0L发动机的动力性能,实现低转速高

扭矩的动力输出,带来家轿车型少有的推背感,让你从此不再为超车所烦恼。整个试驾里程完成之后,可以发现荣威350 1.5T在保证动力升级的同时,油耗表现依旧出色。

在高速驾驶时,荣威350 1.5T的静音效果依然出乎我的意料,虽然采用涡轮增压发动机,但发动机的噪声被隔音技术和减震降噪技术所隔绝,而优化的风阻系数降低了行驶中的风阻噪声,高速行驶时依然可以清楚交谈不受影响。

对于那些钟情于家轿车型,并追求经济高效生活,又重视驾驶感受的消费者而言,升级动力而来的荣威350 1.5T正是合适的选择。

东南三菱厂家内部员工团购会 名额已满

8月17日下午(本周日),作为首次由东南三菱汽车牵头举办的星级酒店销售会:厂家内部员工团购专场(宁波站)华丽开场!据了解,此次团购会东南厂家将经销商的返利直接给予内部员工及亲属,现场订购单款车型最高累计可以享受20%的返利(仅限8月17日下午当天)。

此次厂家内部员工团购会联合旗下东南三菱热销V3菱悦、V5菱致、V6菱仕及三菱翼神、三菱风迪思、三菱蓝瑟等多款车型,现场0首付等多种超低首付便捷的按揭金融专案,同时百万现金让利让不同的消费者轻松选择适合自己的座驾。五星级酒店现场更有精美的茶歇、惊艳的桑巴舞、爵士舞、魔术表演轮番上演,返现+底价+抽奖即将让这个闷热的今秋掀起车市特惠风暴!

【一重礼】活动当天订购东南三菱单款车型最高可享15%的返利;

【二重礼】活动当天订购东南三菱车型参加抽奖最高再享5%的返利;



【三重礼】全系0首付、免担保、免抵押、不限户口全国人民都可做;

【四重礼】东南三菱宁波康达旗舰店承诺:若当天售价高于国际车展价,双倍补差价!

截止到目前,报名的电话依然不断,参加本次厂家团购会的额外公开招募的6个名额已满,如您对本次团购会仍有意向,可以来电咨询宁波康达4S旗舰店,了解厂家团购会的活动优惠信息。

详询热线:88211999

地址:鄞县大道中段798号

英菲尼迪Q50《极速前进》预选赛宁波站圆满落幕

8月8日,英菲尼迪Q50《极速前进》预选赛莅临宁波赛区,宁波旅行者与元通英菲尼迪一同开启了一场敢爱之旅。

在这里,培训讲师为选手们讲解了英菲尼迪全新品牌理念“敢·爱”并介绍了全新登场的英菲尼迪Q50 2.0T。同时,振奋人心而又趣味盎然的竞技项目令人欲罢不能,其中包括无敌超人、工具达人、COSPLAY大变身,以及印度洋

直飞等四个创意游戏,以及最令人期待的Q50 2.0T驾赏体验项目。

通过此次英菲尼迪Q50《极速前进》预选赛,优胜选手们向最终与明星一同参加英菲尼迪《极速前进》的海外录制又近了一步。作为英菲尼迪与深圳卫视、搜狐视频联合出品的跨行业力作,英菲尼迪《极速前进》明星全球竞技真人秀是英菲尼迪这一“最感性豪华汽车品牌”在情感体验营销方面的全新尝试。

奔驰中欧房车“浙江梦”之旅盛大开业

8月13日,中欧房车浙江省总经销——浙江梦之旅汽车销售有限公司盛大开业!

中欧奔驰房车是奔驰认真唯一合作伙伴,是中欧汽车携手梅塞德斯-奔驰以及德国海姆公司倾力打造的抗鼎之作,爽朗流畅的造型轮廓,时尚高雅的车灯组合,精细上乘的金属喷漆,加上高大的车身,勾勒出了颇具现代感的

外观,典雅大气的内部空间,电控直喷汽油发动机采用最新一代的发动机技术,动力强劲,环保省油;中欧奔驰房车还率先采用了一般在高档豪华轿车上才会使用的ESP系统,无与伦比的出色安全性能使房车的舒适性、稳定性都获得了最淋漓尽致体现。

据悉,宁波梦之旅汽车销售有限公司位于宁波雅戈尔大道。

观致是什么?

观致是什么?是凝聚超豪华供应商的高端品质!

95%车身部件的供应商由世界级公司提供,整车系统工程的研发、变速箱、车身及钢板等零部件的选择上,都采用同宝马、奔驰等高端品牌的供应公司,其目的就是为了与其他高端品牌汽车站在同一个起点上。

观致是什么?是欧洲五星级的安全

保障!

对于一辆车而言,安全才是硬道理!2013年观致3以88%的综合得分率荣膺Euro NCAP测试的五星评级。该成绩不仅是2013年度Euro NCAP的最好成绩,出乎所有人的意料之外,也让很多百年车企及豪车汗颜。

生有观,活有致——生活有观致。

东风悦达起亚宁波天天4S店重装开业

8月12日,东风悦达起亚宁波天天4S店举办了重装开业庆典。

东风悦达起亚宁波天天4S店还特别为此次活动推出了开业庆典优惠政策,现金直接让利现场客户。客户购车不仅可享受高额优惠,购买起亚车型还

可享受充500抵1000元的巨大让利活动,同时更可提供“0首付,0利率,0抵押”超低金融政策。活动期间,到场客户热情高涨,在短短几小时内特价车型便已宣告售罄,现场订单不断新增,签到礼、抽奖礼、订车礼送不停。

捷豹XFriday足球锋尚日在宁波丰硕开启

8月8日,宁波丰硕捷豹精心打造的XFriday足球锋尚日火热开启,这也是捷豹XF英伦锋尚圈举行的线下活动之一。

“捷豹XF锋尚圈”是捷豹专为XF的目标用户群量身打造的微信平台,也是汽车品牌在国内首个针对车主的互动平台。它旨在分享捷豹品牌及XF车型所代表的多元化生命力,倡导英伦新锋尚的生活方式。这种互动新模式,将为用户带来一体化的线上和线下互动享受,并通过丰富的内容全方位体现捷豹

对其消费者的诚挚关怀。

活动现场,LED大屏幕上播放的世界杯比赛回顾依然扣人心弦,吸引了嘉宾们的凝神观看。热情奔放的桑巴舞和风情弥漫的波萨诺瓦营造出浪漫而热情的氛围,为即将到来的锋尚周末奏起写意的序曲。观赏比赛和现场节目之余,捷豹也为到场嘉宾准备了丰富的定制活动。

据悉,捷豹XFriday英伦锋尚之旅活动将历经全国八座城市,在天津、广州、成都等地全面开展。本版稿件由包佳整理