

幼儿园模拟“诱拐” 近两成孩子“被骗”

调查发现：家长和老师平时的安全教育很重要

□记者 林诗舟 通讯员 何薇

幼儿的安全意识到底有多高？近日，江北区怡江幼儿园针对3至5周岁的幼儿，做了一项防诱拐实践调查，由工作人员模拟实施“诱拐”，结果有近两成孩子“受骗”。而大多数孩子没有上当，这和平时从家长和老师那里频繁接受安全意识教育有关。

近两成幼儿上了“骗子”的当

怡江幼儿园的这次防诱拐实践调查，事先经过了精心策划。调查开始后，一个个由工作人员扮的“骗子”悄悄“潜入”幼儿身边，或是拿着好吃的糖果，或是带着好玩的玩具，吸引孩子的注意力，再配上合理的谎言，对孩子进行“诱骗”。

该园小班的孩子吃完早餐后正在洗手，这时走进来一个陌生的奶奶。她径直走向小男孩凡凡，“小朋友，你怎么还在这里啊？你妈妈在门口等你呢。奶奶带你出去找妈妈吧。”就这样，凡凡轻而易举地被奶奶带出了教室。

不同年龄段的孩子“受骗”原因差异大

据了解，当天“受骗”的孩子中，因为各类玩具、电子产品而被骗的占到40%，受言语哄骗的占45%，被零飮料哄骗的占15%。虽然3至5周岁的孩子年龄区间并不大，但不同年龄段的孩子“受骗”原因仍有较大的差异。

最容易“受骗”的是3周岁小班的孩子，占到总“受骗”人数的60%。对于这些孩子而言，涉及父母的信息是最有效的诱惑方式。有的孩子只要听到“是你妈妈让我来接你的”、“我带你去找爸爸妈妈吗”等言语，就会放下戒心跟着陌生人走。怡江幼

大班的小宇和逸逸正在玩玩具，一个短发的阿姨拿出iPad走过来问小宇：“小朋友，你知道这个游戏怎么玩吗？阿姨过不了关。”听说有游戏玩，一旁的逸逸也凑了过来，两个孩子高兴地玩起来。阿姨又说道：“这里小朋友那么多，实在太吵了，我们去外面玩好了。”于是，两个孩子兴致勃勃地跟着阿姨走出了幼儿园。

记者了解到，当日防诱拐实践调查活动中，全园共有小、中、大班185个孩子参与，有36个孩子因为各种原因被“骗”走。

儿园园长唐静亚分析说，小班孩子刚刚脱离父母的怀抱，对父母的依赖性很强，又不太适应幼儿园的集体生活，因而听到陌生人提及有关父母的信息，就会增添信赖感。另外，部分小班孩子听到有好吃的，抵御能力也不太够。

而中、大班的孩子对于借助父母等信息来诱拐的，多数不予理睬。但是，手机等电子产品成为引诱他们成功率较高的工具。此外，因为好奇心和好胜心驱使，很多具有挑战性的理由，对诱拐大班的男孩成功率也很高。

安全教育做得好 孩子警惕性就高

当天的调查活动中，有八成多的孩子警惕性较高，没上“骗子”的当。小班的妞妞很喜欢吃东西，但当她遭遇一位长相甜美且包里装着各种小零食的阿姨时，无论阿姨如何引诱，妞妞只是眼馋地望着零食不作声。最后，当阿姨要拉走妞妞时，妞妞一下子就大哭起来，嘴里还嚷嚷着：“你是坏人！”然后转身跑向老师求救。

后来妞妞的妈妈告诉记者，因为妞妞爱吃，家里人没少花心思做功课。“每次出门都告诫她，绝对不能吃陌生人给的东西。如果真的很想吃，就看清楚那零食长什么样子，然后回家告诉妈妈，妈妈一定会带你去买更多的。”

调查发现，大多数未“受骗”的孩子都有一个共同点，就是平时被家长和老师频繁灌输安全意识。唐静亚也提醒，平日里的安全教育不能仅停留在形式上的说教，要结合孩子所处年龄段、易受诱拐原因以及孩子自身弱点，合理融入到日常生活中。这样，即便当孩子真正面对危险时，也能够有足够的警惕心和抵御力。

新嘉联商厦
品质时尚新华联

活动时间 10/17 五 - 10/21 六
礼金卡团购热线: 27866001

江浙沪包邮
(个别偏远地区除外)

传奇 13 周年庆
预热篇

流行服饰

买多少立减一半

店庆增值卡预售 预售时间: 至10月30日止
—先充卡、再购物、更给力

正店庆增值卡 火爆抢购中

在正店庆最大让利基础上 可再享增值卡优惠

充 500 元 得 550 元 增值卡
充 600 元 得 660 元 增值卡

以此类推 黄金珠宝/日化/男女服饰/鞋包/运动休闲/童装/饰品针纺等均可使用

商场各楼层收银台均可购买

每周抽出一名幸运粉丝，获赠IPAD迷你一部。
抽奖时间及中奖人员均由微信通知，敬请关注。

寻找特别的你——红包大派送
凡VIP卡尾数为“13”的会员顾客，使用VIP卡 购物即送价值50元购物卡
凭本人VIP卡及关联身份证件领取，领取地点：四楼总服务台

粉丝好有“派” 粉丝幸运“派”奖啦！
每月抽出一名幸运粉丝，获赠IPAD迷你一部。
抽奖时间及中奖人员均由微信通知，敬请关注。

以德立身，以信立业，做文明公民 如有刊误，以店内海报为准/宁钟公司、投资金条、银条、名烟名酒及明示商品不参加以上活动/总台热线：27866001 地址：中山东路181号