

# 为宁波百姓创造财富,为宁波商人打造金字招牌

## ——访宁波宁创金融科技有限公司董事长张勇

一个不愿受体制内教育束缚的年轻人,20年前创造了国内首批物流企业并扩张至全国;一个在人生巅峰之时却经历了与死神擦肩而过的特殊经历;感悟人生之后,他选择放弃自己一手创办的企业;一个在事业跌入低谷后又东山再起创造了巨大成功而思考人生的“梦想家”;他有着巨大的梦想,为之努力并积极实现。

他就是宁创金融的创始人——张勇。

张勇现任宁波宁创金融科技有限公司董事长,全面负责公司战略规划、定位和管理。在对其进行专访前,笔者已经知道张勇具有极其丰富的资产管理 and 投资理财经验,在宁波投资界享有盛誉。在专访后,才明白,原来张勇的创业轨迹拥有着那么一份传奇。

1971年出生于宁波的张勇,先后从事过外贸进出口、物流、地产、投资等多种行业,因此,他了解国内外小额贷款市场,对信用风险评估和企业融资理论有深入的研究,同时,他还非常熟悉银行业务及产品体系。

就是在这么一位对金融行业颇具慧根的领导者的带领下,宁创金融在近几年内,也是得到了快速发展,开创了快贷中心、二手车、生态养殖、社区O2O财富店、互联网研发培训中心等。目前,还将开拓中小企业账户中心和宁创安居工程服务中心,以不动产为基础,今后还将扩展到电商、金融教育、投资、养生健康……

“为宁波百姓创造财富,为宁波商人打造金字招牌。”在采访中,张勇说的最多就是宁创金融发展的宗旨就是要为宁波人服务,让宁波人创造更多自己的财富,并以自己为表率,为宁波的金融行业健康有序发展贡献一份力量。



2014年7月11日宁创金融成功在上海股权中心挂牌,董事长张勇带领部分员工以及客户合影

### 根植宁波

#### 为宁波人创造财富,宁创一直在行动

在宁波宁创金融科技有限公司的总部,位于药行街的银亿环球中心,笔者见到了这位在宁波金融界叱咤风云的人物张勇董事长。说起宁创金融,笔者首先感兴趣的“宁创”这个名字,这似乎是企业对宁波包涵了一份特殊的感情。

“确实不错,当初公司成立之时,我的初衷就是想帮助宁波市民致富,想帮助宁波创业的老宁波人、新宁波人走出困境,帮助在外地创业的宁波人发展壮大。”张勇说起为自己公司取名的经过时,笔者充分感受到了其创业之初的热情。

当初,张勇刚从事物流行业时,一直觉得如果企业要做大,就得往北上广,必须去大城市建立总部,当时他在全国十七个城市相继开辟了分公司。不过在外创业这么多年,张勇始终最想念的还是家乡宁波,也最想回馈自己的家乡。因此,宁创金融应运而生。

“宁创,为宁波人创造财富,我们一直在行动。”张勇表示,这个名称不仅倾注了其回馈家乡的梦想,也代表着公司成立时的初衷。

宁创金融成立于2004年,公司从开业至今,在张勇的带领下,宁创得到了快速开展,公司以金融信息服务为重点,为中小企业及个人提供资金对接项目,是宁波地区规模较大的本土财富管理公司,公司股东均为宁波人。

随着宁波商人的生意走向全国乃至世界,宁创金融的服务范围也在不断的扩张当中。张勇坚定地说道,对于宁创金融来说,宁波是公司永远的立足点,不过为了更好的服务在外的宁波人,公司已经相继在上海、北京、武汉、西安、重庆成立了办事处。

### 蓬勃发展

#### 业务多元化,可提供全方面的金融信息服务

2014年7月11日,宁波宁创金融科技有限公司成功在上海股权中心挂牌。这是浙江省同行中率先挂牌的企业,作为宁波本地企业,张勇及其员工都为之骄傲。

从2004年至今的十年里,宁创金融以“信用是我们的生命”,为宁波中小企业及广大人民提供全方面的金融信息服务。“做中国的高盛”是公司的战略目标,公司以“成全别人,成就自我”的理念,信守“宁创家文化”的核心价值观,立足于宁波,做大做强。

张勇的目标正在一步步的实现,从环球中心总公司扩展到上海银行大厦的快贷中心,中国人寿大厦的客服服务中心——甬商精英汇、宁创二手车、宁创生态养殖、社区O2O财富店、工程学院互联网研发培训中心等,宁创金融正在不断发展中!

随着互联网金融的迅速发展,2013年6月16日,宁创贷平台(www.0086cf.com)正式上线,这是专为在外创业的宁波人士和在宁波创业的人士提供投资(融资)支持,集贷款、投资、咨询、风险评估管理为一体的综合性资金中介服务平台。

经过一年多的发展,宁创贷已经发展成了中国第三方理财行业的领先者,这是基于宁创拥有10年的资深风控团队,同时也是宁创贷专注于持续为优质客户甄选、配置收益稳健的金融产品的成果。

除了宁创贷的蓬勃发展,张勇告诉笔者,通过宁创金融十年经验的原版传授,今年宁创正式启动了彩虹计划,开创共富时代。“彩虹计划”吸取互联网电商的精华,在电商的成熟体系之上,利用社区O2O财富店,为普通老百姓提供低价、快捷、全面、优质的生活服务;将各中小型企业联合起来,为中小企业打造实用、免费的电商平台,节约企业推广成本,免费开拓市场渠道,是企业电商化的“金光大道”。

据张勇介绍,“彩虹计划”的落脚点在于宁创金融社区O2O财富店,第一步宁创希望能在宁波各地区普及社区O2O财富店。加盟社区O2O财富店,仅需投资5万元,并将享受独家保护,免费技术全面指导和员工培训,开办费用无息贷款,风险宁创全担。同时,社区财富店,能承接宁创金融旗下所有金融业务、中介业务及电商平台业务。

### 严把风控

#### 投资需谨慎,就近原则较靠谱

“凡事都要先做人后做事,如今的我就想为宁波的市民实实在在的做点事,为大家谋福利。”在谈到如何做到让客户信任时,张勇强调,踏实、实在是他办企业的原则。

为此,这两个词在宁创金融,也是体现得淋漓尽致,这从他们提供的两方面服务可见一斑。一方面,宁创金融为理财者提供一系列完整的法律、公正,控制出借人的风险,让他们能够借助法律手段进行自我保护。

另一方面宁创金融还会观察融资方的投资趋向,为他们提供良好的意见,出具风险分析报告,避免产生盲目投资。在商场上拼搏了二十年,张勇的确具备一定的投资经验,对市场的把握也很有自信,他发现现在很多企业发

展时,总是脑袋一热跟风投资,结果反而亏损严重,所以,宁创金融不仅仅是一个“借钱”的地方,也是企业投资发展的风险评估师和有力支持者。

而对于普通市民的投资理财,张勇也提出了自己的建议,他建议广大的理财者们用闲钱来投资,其实所有的投资都有一定的风险,不管是银行的理财产品,还是股票或者是信托基金,只是风险的大小不一致,所以建议用闲钱投资,保证本金是第一前提。

对于目前比较热门的互联网金融平台,张勇认为,一些成立了比较久的、规模较大的公司可以拿一部分钱去投资,但是建议大家投资比例是闲钱的10%比较合适,尽可能不要超过。

现在市场上不乏一些小公司,其目的可能不纯,这里张勇也呼吁广大投资者在选择投资公司时,第一,一定要实地考察,看这个公司是否真实存在,第二,考虑这家公司的成立时间,他建议理财投资者最好是选择就近原则,比如说是选择宁波本地,经常要去实地了解经营情况、观察员工动态。

### 畅享未来

#### 梦想和信念并存,为宁波商人打造金字招牌

在谈到对于未来有何设想时,张勇表示,在踏实做好现实的同时,根据宁波人的市场需求,他们始终在开拓进取。有熟识张勇的人士经常称他为“梦想家”,因为他的所想,在他和其团队的努力下始终会变成现实,就如,为了让客户更加安心地在宁创享受金融服务,经过一段时间的专业人员配置等程序,今年9月26日,宁创下属的风控公司成立了,这标志着该公司的风控向标准化、系统化、制度化方向发展。

“梦想和信念对一个企业来说,是一个企业生生不息、不断前行的精神支柱。宁创金融就是这么一个充满梦想的企业。”张勇信心满满地表达自己的梦想时说道,宁创对未来的设定就是通过逐步的努力,到达行业的至高点,并不断壮大发展,致力于把企业打造成以服务宁波本土,年成交量1000亿元以上,提供诚信、安全、理想的服务平台。

正是拥有着如此充满挑战,但又相对切实的梦想,宁创金融团队正以其实际行动展示着其不凡的实力。据张勇介绍,他们目前已经完成了宁创金融互联网平台的股份制改造,并以新三板上市的标准要求着自己的企业,最终目标就是将宁创金融打造成宁波人民共享的财富平台。

另外,张勇还有一个计划,就是将宁创金融打造成一张宁波商人的诚信名片。目前,宁创金融正在筹划一个甬商诚信基金,第一次入会500万元的基金。借此,张勇想告诉全国乃至全球的商人们,放心地和宁波人做生意,如果碰到了宁波商人不诚信的经商行为,待宁创金融核实之后,将会从甬商基金中获得一定的赔偿。

“以上种种,也是我们宁创为宁波帮宁波商人打造金字招牌做出的一点贡献吧!”张勇始终觉得,身为宁波人就是该为宁波市民实实在在的福利,而且咱宁波商人也应以身作则维护自己的良好声誉。

徐益霞



宁创金融部分员工合影照