

浦发银行“融资易” 贷来大生意

随着个体、私营经济的持续快速发展，以小微企业主和个体工商户为代表的经营业主类客户对专业性金融服务的需求日益迫切。但由于规模小、财务制度不规范、可抵押物品少等原因，融资难问题一直困扰着小企业主。浦发银行“融资易”个人经营性贷款融资服务，就是在中小企业融资困难的背景下，细分客户需求，整合金融服务平台，创新融资产品，以个人贷款产品帮助部分中小企业主走出融资困境的一项创新举措。



与一般的个人经营性贷款相比，浦发银行“融资易”产品具有适用范围广、授信额度大、贷款期限长、授信额度循环使用、担保方式多样、还款模式随心、贷款划付灵活、业务流程标准化、融资成本低、抵押物范围及个性化金融服务方案等多项特点，充分满足客户资金使用便利性，助力经营业主领跑创业之路。

方先生是中国移动通信宁波分公司的合作代理商，从事这个行业已经有十多年了，近年来，销售渠道更加完善，业务规模逐渐扩大，在宁波有10家手机数码门店。由于受产品周期性的影响，经营收入和利润具有一定波动性；业务周转速度快，交易频繁，经常有经营性款项往来，资金结算量大，对资金周转速度和流动性要求高。

临近年底销售旺季，又适逢某品牌新款手机上市，方先生急需资金铺货，需要200万元资金临时周转，但手头只有100万元，尚缺100万元。听朋友说，浦发银行推出“融资易”个人经营性贷款，具有多种担保方式，方先生决定去浦发试着贷点钱。

在朋友的指引下，方先生来到浦发银行，客户经理小王接待了方先生。经过一番了解，小王认为方先生从业经验丰富，具有一定资产积累，个人信用记录良好，且生意经营情况良好，符合“融资易”申请条件。

在与方先生交流的过程中，客户经理小王了解到，以往进货，方先生为了给对方付款，每次要跑到银行排上好长时间的队伍，实在很花时间。根据方先生的这个需求，小王特别推荐了“融资易”的一大功能：在方先生的银行卡下开立贷款专户，预先设定支付金额和收款人，今后通过网上银行、柜面等形式进行划付，自主掌握资金划付流程。听了小王的介绍，方先生觉得自己不仅在浦发银行找到了适合自身的融资方式，还解决了以往遇到的货款划付难题。三天后，方先生即办妥了贷款的全部手续，并划付了第一笔货款。

这几天，方先生逢人就推荐浦发银行的“融资易”。和其他银行同类产品相比，“融资易”可选择的担保方式多，房产抵押、房产抵押+自然人保证等多

种担保方式使得原本复杂的融资手续变得更加简单；贷款专用账户定向支付服务，可以使他按时按额便捷划付，自主掌握，随心支付；还有多样化的还款方式，可以将贷款年限分为多个还款周期，配合经营周期，为他量身定制还款计划，使他能够从容安排经营资金。此外，浦发银行的贷款授信金额大，期限长，审批速度快，且能随借随还，循环使用，不需要额外费用，为他节约了不少利息和费用支出。

方先生认为，“融资易”正是针对像他这样的中小经营业主资金运用的特点量身定制，能充分满足他多方面的金融服务需求，非常实用。有了浦发银行的资金支持，以后资金方面他就不用再发愁了，他对生意发展壮大充满信心。

“融资易”产品在宁波推出时间虽短，但市场反响很好，尤其受到各类品牌代理商、供应商、制造商以及各大市场、卖场、商业街等商业商户的欢迎。浦发银行“融资易”，为中小企业主量身设计组合融资产品及服务，帮助客户远离融资窘境，轻松便捷享受金融助力，全力起跑创业之路。

宁波东海银行

大道至简 真心为您

自成立以来连续获得
小微企业贷款考评

一等奖！

