

新年临近
市民购金银行摆出“黄金宴”
投资理财花样多

□记者 包佳

尽管2015年,黄金市场仍有诸多看空预计,但是对于有“黄金情结”,以及有买金需求的市民来说,新年买金,是一桩既欢喜又郑重的事情。除了商场,银行也是市民买金的必到之处。记者了解到,为吸引客户,甬城各大银行趁机推出投资金条、金钞等产品,希望赢得更多市民的青睞。



CFP供图

银行摆开“黄金宴” 投资金条走俏市场

眼下出手买金的市民,既有考虑到资产配置,又有出于婚庆、收藏、送礼等目的,还有的则纯粹为了犒劳努力打拼了一年的自己。为此,各家银行摆开了盛大的“黄金宴”,他们纷纷在营业大厅的显眼位置,摆出精致的样品,衬上暖色的灯光,很是叫人心动。

工行宁波市分行的一位黄金分析师告诉记者,现在羊年的生肖金条和投资金条卖得很俏。不少市民都有新年买金的习惯,每年为自己或者家人买一点,作为纪念,尤其是小规格的金条,卖得特别快。同时,羊年贺岁金钞也刚刚上市,单枚2克,价格在880-998元/套不

等,普通工薪族也可以承受,非常适合在节日送给孩子当压岁钱。此外,还有星座产品系列,将贵金属与水晶材质结合,很受当下年轻人的喜爱。

在建设银行市分行的营业大厅,部分实物黄金产品的大幅“宣传照”被高高地悬挂着,“得利钱”、“骏马献宝”、“莲生平安”等销售主题透着新春的吉祥和讨巧之意。

中信银行宁波分行的工作人员告诉记者,现在金钞类的产品很是吃香,因为其主题丰富,有羊年贺岁的,有结婚喜金的,有感恩恩情的等,而且一般3-5个工作日就能提到现货,所以销路很好。

市民购金选择多 亲民产品成白领首选

回忆起2014年的几次“抢金潮”,眼下市民在购买实物黄金时,功利性明显减少,消费的闲情逸趣增加。犒劳辛苦了一年的自己,派发压岁钱,婚嫁送礼,收藏观赏等等,这些都成为了市民购金的理由。

记者调查后发现,目前在市场上那些价位不高且兼具实用性的产品,成为大批工薪族购金的首要选择对象。一家国有银行的工作人员介绍,那些小挂坠、手镯之类的产品属于畅销品。“上班族买金,有很多时候是想犒劳自己,所以那些总价不高,几千元甚至几百元,设计新颖时尚,并且能够‘戴得出去’的产品,就是他们的首选。价位不高,才能多买几件,换着戴。试想一下,那些动辄好几万元的产品,即便买了下来,下回又看到中意的新品推出,还怎么买得动呢?”

压岁钱和婚嫁用途,也是市民新年买金的主要目

的。金钞,在这个时间点,作为各家银行的重要推荐产品闪亮登场。年味足,既有面子,又有创意,时尚洋气,最关键的是,普通人能承担得起,众多因素构成了金钞的畅销。建设银行眼下正在销售一款《喜羊羊和灰太狼压岁金钞》,每张500多元,从去年12月份到现在,已经卖出了6000多张。传统的用红包包现金的压岁钱方式,在一些刚刚升级为“长辈”的“新生代”眼里,显得古老而没有创意,金钞显然满足了他们的“面子”需求。而且不少老年人也乐意尝试用金钞给儿孙辈派压岁钱。

另外,那些题材新颖的“限量版”的黄金产品也很受欢迎,其客户群囊括了普通工薪族和实力雄厚的人士。收藏是他们买金的主要目的。与投资类金条不同,购买工艺金的客户很少会考虑赎回。因此,国际金价的起伏涨跌,对他们而言,没有什么影响。

行业动态

工行宁波市分行
新推“工银货币”二代

工行宁波市分行自推出天天有收益的“工银货币”以来,由于具有1元起购、日日计息、月月复利、收益稳定、资金安全、赎回到账快等特点,得到了宁波市民的追捧。近日,该行在“工银货币”的基础上又研发投产了适合“懒人理财”的“工银货币”二代。

“工银货币”可通过工商银行网上银行、手机银行中的“分行特色”栏目工银瑞信货币基金,随时随地购买。“工银货币”1元起购,赎回的金额上限分别高达1000万元和3000万元,大大高于市场上同类型产品的交易限额;产品投资预期年化收益为活期存款10几倍,在购买确认后即开始计算,系统还自动把产品每天的投资收益转为基金份额,使投资者可随时赎回,并从下月起进行复利再投资,使理财效益更高。

“工银货币”二代还可以通过客户与银行签订协议的方式,在符合协议约定条件时由银行系统自动发起协定金额购买或赎回“工银货币”产品,从而为客户带来了极大的便利以及收益的最大化。

目前,“工银货币”具有现金管理的功能,平时不用的闲置资金、结算资金、投资资金等都可以购买该产品,当需要使用资金时,提出赎回后,资金于次日早上8时左右到账,基本满足各类资金运用的计划与安排。

包佳 沈颖俊



汇流东海, 承泽天下

热烈庆祝宁波东海融资租赁有限公司
当选宁波市融资租赁协会会长单位

宁波东海融资租赁有限公司是经商务部批准的、具有独立法人资格的专业性融资租赁公司,公司主要股东为宁波工业投资集团有限公司和维科控股集团股份有限公司,注册资本5000万美元。公司成立于2012年,目前已是我市中小企业融资租赁龙头企业,服务区域覆盖整个长三角经济区。东海租赁热忱邀请富于创业激情、有理想、敢担当的有志之士加盟,我们将提供充分展示才华的舞台,提供优良的职业生涯规划,努力为员工创造优越的工作环境和广阔的发展空间。

一、应聘条件:

- 1.年龄40周岁以下,本科及以上学历;
- 2.1年以上租赁业或3年以上金融业工作经历或工业生产、工程机械、交通运输、节能环保、印刷包装、卫生医疗等设备销售行业的从业经历;
- 3.熟悉融资租赁业务运作或相关金融市场情况,掌握经济金融、会计财务、法律等相关知识,具有市场拓展和财务分析等能力;
- 4.具备独立评审项目风险的能力;
- 5.具有良好的语言表达、沟通与协调、团队合作能力;
- 6.特别优秀人才或具有丰富社会资源人员可适当放宽年龄、学历限制。

二、招聘岗位

租赁业务部客户经理若干名(热爱营销工作的应届毕业生也可),
风险管理部风险经理、法务(有律师资格优先)1-2名。凡符合以上基本条件的,皆可报名。

三、联系方式

联系人: J. 女士 0574-87952150

电子邮箱: yeyl@ma.lveken.com

地址: 宁波海曙永丰西路225号(交通BOBO国际商务楼C座)