



③

如今，就业难已成了普遍的社会问题，但是，来自宁波职业技术学院一批平凡的高职学生，却凭借自身努力和拥有的职业能力，早早确定了职业梦想，一毕业就成功开启了事业的篇章。

## A “我的目标很明确， 成为一名出色的操作能手”

在2015届毕业生大军“杀入”求职队伍、争夺一席之地的时候，宁波职业技术学院应届毕业生潘伟刚已经是杭州天创环境股份有限公司的技术员，月收入达到了6000元。因为家境困难，潘伟刚大学入学就向学校的“思源基金”申请了每年6000元的资助，补贴了学费。但母亲却因交通事故进了医院，肇事司机不肯赔偿。那时，学校让懂法律的老师出面调解，帮助潘伟刚渡过了难关。

海天学院设备维修与管理专业的他，在学习中找到了人生目标。“因为是职业院校，大学的学习就是边学边做，通过实际操作检验自己的技术水平。那时候我的目标就很明确，想成为一名出色的操作能手。”大三时，潘伟刚就由学校推荐，进入到上海大众宁波分公司担任一线操作员。“为了让学生快速在企业中进入状态，学校与很多企业合作，企业的技术骨干同时担任学校的专业教师。学校还提供企业实训的机会，真正培养学生实际操作能力。”实习的日子，虽然很辛苦，但潘伟刚收获很多。有了这份经验，同年11月份，他顺利进入杭州天创环境股份有限公司，成为机械技术员。

如今，他已靠自己的收入所得反哺“思源基金”1万元。对于学校，潘伟刚非常感恩，他说：“如今的工作是我以前想都不敢想的，靠着大学一步步走来，竟然能有这样的成绩，我很感恩，也对未来充满力量。”

## B “学校为我筑起平台， 让我找到人生的另一种可能”

2012届宁波职业技术学院乐器制造专业毕业生郭腊香，现在是海伦钢琴股份有限公司的钢琴检验师。她从没想过自己对钢琴演奏的兴趣能成为工作。“当时报考宁波职业技术学院，就想着自己有钢琴的底子，学习调律，能接触到钢琴更深层的东西。进学校就觉得很新鲜，动手实践的机会特别多。成天和同学们在教室一呆就是好久，大家都是艺考过来的，对钢琴感情很深，调律起来非常专注。这样边学边调的学习生涯，帮助我很多。”

毕业之后，郭腊香在学校的推荐下，来到校企合作企业海伦钢琴上班，担任调律师。初入职场的她更加刻苦，也非常严格地要求自己。“学校里，只觉得把音调准了就大功告成。但在公司里，调得准确并快速才是真的完成了工作。”那阵子，郭腊香像个初学者一样虚心求教，刻苦练习，丝毫不介意多做些任务，花多点时间。

上班不到一年，郭腊香就获得了向德国贝希斯坦钢琴制造股份公司的高级技师学习的机会，使她对钢琴的外壳油漆、内部零件的整理以及调音整音上的知识都有了更深入的了解。同年11月，郭腊香升职为钢琴检验师。2014年10月，她跟着德国RENNER公司技术人员学习如何整理榔头，使钢琴弹奏出更佳音色。她说：“学校教会我一步一个脚印，努力出成绩，也为我筑起平台，让我找到了人生的另一种可能。”



## C “母校孕育我成长，我也能为母校的发展贡献力量”

杭州猫眼文化创意有限公司创办人曾国欣，2011年毕业于宁波职业技术学院工业设计专业。他的公司主营影视制作、晚会策划，目前年产值超过1000万元。2014年，在宁波职业技术学院55周年的校庆晚会上，他无偿赞助了先进的立体舞台背景LED屏与灯光音效，并承担相关视频的拍摄与制作，全程提供技术支持。

曾国欣第一次的创业是以失败告终的。2010年，大三的他与几个伙伴集资办了公司，一帮大男孩满腔热情却毫无经验，不懂得公司定位、市场调查，也没有合理的任务分配。公司维持了三个月就结束了。“那阵子，我窘迫到天天睡在公司的帐篷里，常常只能吃泡面来填饱肚子。”

失败的经历让曾国欣明白了创业的艰难，他决定先充实自己，等机会再次创业。不久后，他进入杭州的一家电视台担任摄影，学习后期视频制作，使他在工作中积累了不少人脉。2013年，曾国欣找到了新的合作伙伴，开了一个文化公司，主要

承办舞台灯光设计、视频拍摄制作等项目。新伙伴毫不吝啬传授经验，使曾国欣迅速成长，机会也随之而来。一次，曾国欣拍的片子被一家公司看中，原本找大公司拍宣传片要用十万余元。“我当时比出三个手指，对方说三万元。我又惊又喜，因为实际上我想说的只有三千啊！”那是他的第一桶金。那一年，曾国欣独立创办了杭州猫眼文化创意有限公司。

在曾国欣的带领下，猫眼文化公司承接了中国电信浙江总公司、可口可乐公司、华为集团、安利公司等知名企事业单位形象宣传片的拍摄与制作，以及大型活动中舞台灯光、影像等的技术服务，取得了不俗的成绩。

2014年，曾国欣将猫眼宁波分公司入驻在母校的数字科技园中，“宁波职业技术学院是孕育我成长的地方，也希望母校能继续见证猫眼的发展壮大，同时，我也能为母校的发展贡献力量”。公司入驻后，他提供了多个实习和工作岗位给学弟学妹，帮助他们收获工作经验，快速成长。

## D “创业的路就是不断变化、创新的路”

与曾国欣不同的是，2015届宁波职业技术学院市场营销专业毕业生王杨从大一开始就萌生了创业的想法。“大学里的女孩子爱逛小饰品店，总是被摆在橱窗里的精美小物件吸引，进了店铺几趟转下来，总会买上几件。那时候我就觉得这是商机。”

一开始，王杨找了货源开设布偶淘宝店，每天忙完了学业就是忙着做客服，一条条回答顾客的问题，很辛苦，但他乐此不疲。赚了些钱，王杨得到了家里的一部分支持，便在学校附近的蓝山广场开设了实体店“绅士格子铺”。他出人意料地创意，将小格子出租给他人，让更多的人体验创业和经营。学习营销的王杨也很懂得抓住顾客的心，对待客人耐心亲切，像朋友一般相处，流连在他格子铺的客人也越来越多。好多顾客还会提出

建议，告诉王杨哪些产品流行好卖。接着他做起了微商，在那片新天地中继续他的“格子铺”。现在，他时不时就和一群同他一样有着创业梦的同学一起学习、探讨。他说：“创业的路就是不断变化、创新的路，一旦投入，我就不会放弃。”

一个人打拼很辛苦，庆幸的是总有一些老师和同学默默支持他。王杨很感谢在学校的各种平台得到的锻炼和提升。“宁波职业技术学院是个温暖的大家庭，三年里给我们无尽的关爱和帮助。学校让我们知道高职学生一样可以怀着大梦想，一样可以梦想成真。”

有人抱怨梦想遥不可及，也有人用行动证明梦想不是说说而已。宁波职业技术学院的学生属于后者，他们用实际行动证明，高职学生也有圆梦的能力。

## E 宁波职业技术学院：就业与创业两手抓

宁波职业技术学院作为首批国家示范性高校，始终坚持以就业为导向，致力于培养高素质技术技能型人才，并努力在全国范围内发挥引领和示范作用。建校以来，宁波职业技术学院坚持立足地方和区域，走产学结合的办学之路，积极创新办学体制和校企合作机制，搭建政校企合作的教育管理平台，使政府资源和企业设备、人才等为学校所用。形成了合作办学、合作育人、合作就业“三方合一”，政府、企业、学校“三方联动”的“三三”办学模式，为社会输送了大批适应行业、企业需求的技能型人才。宁波职业技术学院的学生也因为拥有扎实的专业技能和较高的职业素养，成为了企业的宠儿。

同时，为响应国家鼓励大学生创业创新的政策导向，满足一部分大学生创业成就人生的梦想。宁波职业技术学院充分发挥与宁波市经信委、开发区合作成立的数字科技园的优势，建立

了“北仑区大学生创业园”。开设创业班、创业新锐营等，为大学生开设真实的创业体验课程，营造了一个鼓励创新创业的良好氛围。并在数字科技园这个集聚服务外包、创意动漫、工业设计等各类企业200余家的平台上，为创业学生提供公司场所、办公设备、创业指导、策划等支持，并设立了总额200万元的“大学生创业投资基金”，为学生提供无息短期借款、学校参股等帮助。学校还对获得资助的创业企业进行跟踪调查，如果发现经营上出现问题，会及时给予指导。创业园先后入驻的大学生创业企业有115家，现有在孵企业60余家，年度销售总额超过4000万元。

据统计，每年有近5%的宁波职业技术学院毕业生选择自主创业。宁波职业技术学院的学校精神“创业、创新、创优”正融入到莘莘学子的血液里，陪伴着他们在实现职业梦想的道路上勇敢前行。

沈莉萍 徐晓彤 刘沪波 文/摄

①乐器制造专业学生在海伦钢琴公司实训。

②机械类专业学生在实训场地学习。

③视传专业学生正在进行微视频拍摄。

④学生在图书馆阅读。