



# 助力甬企“走出去” 香港欲做宁波的“超级中间人”

□记者 徐文燕

在“一路一带”、“港口经济圈建设”、“企业全球化”背景下,宁波企业如何利用香港多年的人脉、商脉等资源“走出去”?而在昨天举行的2015甬港青年企业家峰会暨引领宁波企业“走出去”主论坛上,有人形象地说,香港可以成为宁波走出去的“超级联系人”。

## 香港要做“超级中间人”

在海外,一共有30万左右的宁波帮,其中一半在香港,包玉刚旧时是著名的“宁波帮人士”。昨天,在甬港两地企业讨论宁波企业“走出去”时,包玉刚的外孙苏文骏谈了包玉刚成功走出去的经验,他建议宁波企业可以去香港上市。

宁波市金融办主任姚蓓军介绍,香港是宁波最早最大的投资来源地。以渣打银行为代表的一批香港金融机构、投资机构和其他中介机构助力宁波企业进军海外资本市场。宁波不少企业从香港获得了多样化融资,其中有9家企业在香港成功上市。宁波有旺盛的资本需求,而香港资本市场有明显的成本优势和产品优势。宁波超亿元的企业1200多家,国家高新企业1200多家,目前重点培育的拟挂牌上市公司200余家。

记者注意到,在昨天上午举行的宁波境外融资与产业并购圆桌会议,吸引了几十家宁波企业参会,这其中,有综合性国企和政府平台企业,有新三板挂牌上市的民营企业,还有计划近期赴香港上市的企业。宁波多家企业表露,希望通过甬港两地合作,推动宁波企业借助香港资本市场实现资本梦想。

罗培栋是一位80后,2008年,他才从英国回到宁波,此前一直研究特种薄膜材料。此前,包括液晶显示等领域的特种薄膜材料市场一直都被日韩占据。经过三年多的研发后,罗培栋企业实现量产,打破

了垄断。他透露说,希望通过香港这个大平台,引进或者收购的方式可以将日本等业内的技术引到中国。”

在会上,有人建议甬港两地可以走香港设计、宁波生产、专业管理的路。也有人形象地打比方,香港可以成为宁波走出去的“超级联系人”。

## 甬企欲借力香港参建“一路一带”

走出去,对于宁波企业已经不是新鲜事。而“一路一带”建设给宁波企业走出去带来了新契机。在这个背景下,宁波企业如何借助香港的优势,参与到“一路一带”建设中去。

这次,沧海控股集团有限公司彭永辉第一次参加甬港经济合作论坛。“一路一带”沿线共有64个国家,彭永辉想从中分得一杯羹。“现在是有了想法,但是还在了解当中,这次来香港也是了解的一种渠道。”他说自己最理想的合作伙伴是当地的一些设计类、咨询类的公司,这可以跟自身优势互补。在采访中,记者发现,宁波看中“一路一带”建设的企业还不少。在宁波,有一位香港华侨建了工业园,工业园怎么选地、怎么设计、怎么管理都是有门道的,正因为有这方面的经验,他计划在“一路一带”国家建设工业园,然后引进国内的企业。

据了解,明年香港还会针对“一路一带”建设举行一场高峰论坛,会邀请沿路的国家领导人来参加,香港会将他们的需求与中国企业的需求进行“配对”。

## 甬港两地14个项目签约 总投资22.45亿美元

本报讯 (记者 徐文燕) 昨天晚上举行的2015甬港经济合作论坛开幕式上,甬港两地14个项目签约,涉及电子商务、物流、房产、旅游等多个领域,总投资额22.45亿美元。其中,现场签下的余姚鹿亭的一个生态农业旅游项目,引起不少宁波人的关注。

根据签约内容,佳汇国际香港公司将投资5000万元人民币在余姚鹿亭乡建设一个东方鹿苑项目,这一项目以“鹿文化”为主题,占地15.85公顷,以“养生、休闲”为功能,打造“鹿主题养生休闲山庄”为发展定位,形成“一环三区”的空间结构。一环为鹿文化康体环线,三区为鹿苑观光区、鹿鸣体验区、鹿林休闲区。

除此之外,记者还注意到,昨天签约的项目中,有多个项目涉及物流业。如在慈溪市综合物流园区,宝湾物流将投资31500万美金建设一个总面积400亩的宁波宝湾国际电商物流港项目,项目采用立体存储技术,提升土地使用效率和单位产值,在订单处理、库存管理、交易结算、供应链金融、配送等方面,将实现集成化管理和运营。项目建成投产后,日均订单处理量可达80万单,年订单处理量在2.7到3.4亿单,年收入20亿元。

除慈溪外,宝湾物流还将斥资31500万美金在余姚建设一个宝湾物流项目,用于投资国际电商物流港和国际物流供应链中心项目,吸引国内外知名综合物流企业、高端制造类企业、电子商务类企业入住,项目规划建设面积不少于15万平方,规划建设成为集仓储、配送服务于一体的现代化高标准综合物流园。

## “走出去服务中国行”活动在宁波首发

本报讯 (记者 朱一丹 通讯员 王芳 张阳松) 昨天,由商务部投资促进事务局主办的“走出去服务中国行暨走出去企业家宁波论坛”活动在宁波首发,100多位宁波各县(市)区、市级有关部门相关负责人和企业家们与嘉宾一起,共同探讨“一带一路”投资合作的战略与对策。

“走出去服务中国行”是商务部投资促进事务局搭建的“中国走出去服务平台”重要活动之一,主要整合国内外优质服务资源,为企业“走出去”解惑、指路和出招。该活动将联合国内对外投资相对活跃的城市联合举办。宁波作为“一带一路”重要节点城市,在参与“一带一路”建设上抢占先机,特别是在与中东欧国家投资合作上取得了突出的成绩,因此商务部投资促进事务局将此次活动主办地放在了宁波。

在昨天活动中,国务院发展研究中心对外经济研究部第一研究室主任胡江云为宁波企业“走出去”提出相关建议,如企业要加强政策、国际规则的学习,建立预警机制、完善降低和防范风险预警方案,维护互利共赢市场环境等。此外,匈牙利、波兰驻华大使馆代表也在昨天论坛上向宁波企业家介绍了匈牙利和波兰投资环境及各项优惠政策。

记者从宁波市商务委了解到,今年以来,宁波企业不断努力走出去拓市场。数据显示,今年1-8月,宁波市境外中方投资额16.43亿美元,同比增长25.6%;境外承包劳务合作营业额13.28亿美元,同比增长10.5%。

## 前三季度宁波区域优惠原产地证 签发量创新高

本报讯 (记者 谢昭艳 通讯员 陈浩 张廷晓) 2015年前三季度宁波检验检疫局签发各类区域性优惠原产地证书6.01万份、金额20.08亿美元,同比分别增长了13.16%、10.96%,创同期签发量新高。以5%的平均关税优惠计算,凭区域性优惠原产地证书可为甬企减免关税超1亿美元。

记者获悉,区域优惠原产地证,是订有区域性优惠贸易协定(自贸协定)的成员之间享受关税减免优惠的凭证。国外客户凭区域优惠原产地证通关,可享受其国家在协定中对我国产品承诺的降税优惠,部分商品甚至是零关税,通过减少客户关税支出,可以有效帮助外贸企业稳定客户、开拓新兴市场。因此,区域优惠原产地证在国际上常常被称为“纸黄金”,成为进入自贸协议国家市场的“金钥匙”、“通行证”。

**白蝶管业**  
WHITE BUTTERFLY PIPE

明洲建材物资市场

为您提供高质量、高品质的售后无忧服务

贴心的保障 放心的产品

\*PP-R国家标准起草单位

通过国际权威8760小时110℃热稳定测试

\*本产品由永诚财产保险股份有限公司承保



**白蝶管免费试压啦!**

即日起,凡购买白蝶PP-R管的家庭用户,  
我公司将提供全面的免费试压服务!

为方便广大客户能买到“货真价实”的白蝶产品,  
请认准上海白蝶®商标和管材上印有“宁波专供”字样

**多买多送! 优惠大酬宾**

为答谢广大客户对白蝶的大力支持,凡在宁波地区购买白蝶牌家装精品PP-R热水管 dn25的产品,每买1米赠送1米白蝶 dn16 PVC电工管。

在各直属经销商购买的客户,享受同等政策。

为了公司的持续发展更好服务于用户,特诚聘业务员,  
试压水工技术员若干名,录用后待遇、报酬从优。

活动时间:2015.8.28—2015.12.30

本活动仅限家装,解释权依法归上海白蝶管业科技股份有限公司

服务热线:0574-87843388

选择白蝶 就是放心!



上海白蝶管业科技股份有限公司  
SHANGHAI WHITE BUTTERFLY PIPE TECHNOLOGY CO., LTD.  
宁波总代理:宁波白蝶贸易有限公司  
地址:江东兴宁路368号明州建材物资市场G区东1号