



时尚宁波 霓裳东方

# 本届服装节设“英国私人定制专题推广日” 英国皇家裁缝来甬秀手艺

□记者 朱一丹

本届宁波国际服装节首次开设的“英国私人定制专题推广日”活动，昨日在服装博览会现场举行。记者在活动现场看到，最赚足众人眼球的，当属英国皇家私人定制服装品牌“乔治布鲁摩”的现场西服裁剪秀。



在英国私人定制推广日活动上，英国皇家裁缝现场展示精湛手艺。 记者 唐严 摄

## 皇家裁缝现场秀手艺

说到乔治·布鲁摩，他是大名鼎鼎的英国皇储着装顾问，也是19世纪初无可争议的英国时尚界教主。由他创始的乔治布鲁摩高级私人订制，专注于手工缝制西装、大衣、外套、婚装、制服及军装等，客户包括英国威尔士亲王、查尔斯王子、阿曼苏丹王室，以及许多政治家、社会名流、著名演员和音乐家等。

在前天晚上，该品牌作为本届服装节的首场发布秀亮相，通过包括西服、休闲服、燕尾服、运动服等40多套时装的展示，向宁波市民展现了“英伦时尚”

中蕴含的绅士文化。

在昨天位于宁波国际会展中心的服博会现场，该品牌则邀请了英国皇家私人裁缝，当场向观展者展示量体裁衣、穿针引线的精湛手艺。记者在现场看到，皇家裁缝的手艺相当高超，一块方方正正的布料，不需要经过太多划线，直接用剪刀将衣料边缘齐刷刷剪好。在缝纫过程时，也几乎不需要停下来对针眼，短短几分钟，两块衣料就缝合在一起，一排排缝纫线都相当整齐匀长。

## 定制一套高端西服需2—10万元

说起皇家私人手工定制的严谨，将乔治布鲁摩引进中国的牵线人王标有不少感触。

王标告诉记者，高级私人定制工作流程在客户下单后就开始了。首先会根据客户的体型、生活方式和肤色肤质，为客户选择不同的面料和颜色并进行适合的设计。“像客户头发是灰色的，衣服就不会再选择灰色或者近似颜色；根据客户肤质不同，会从6000多种面料中选择客户穿着最舒适的……”

选定衣料后，负责手工缝制的英国裁缝师会与客户见面。裁缝师将对客户形体进行大约20个部位的测量，根据客户身材，进行更贴身剪裁以及腰线的

设计。之后，裁剪大师仔细核对并调整纸样以便与客户版型相匹配后进行手工裁剪。

而在之后的试装手工缝制以及第一次试样后，裁缝师会将衣片拆开放平，再次进行裁剪。“对于新客户，通常要求第一套服装至少需要3次试衣。一般来说，这种工艺和劳动密集型手工制作程序将至少需要花费60小时才能完成。”

记者了解到，定制一件这样的高端西服，根据材料不同，价格从几万元到几十万元不等。不过一般来说，花费2万元到10万元左右，已经可以定制一套不错的西服了。

## 已有甬企欲引入这种高端定制服务

如此高大上的服装私人定制，离宁波市民或许不再遥远。

据王标透露，乔治布鲁摩的首席裁剪大师法兰克·拜耶斯已于近日拜访了我市一家知名男装品牌企业，并已初步达成合作意向。“今后，这位裁缝大师可能会担任该企业的高级顾问，将英国高端定制服

装产业引入到中国市场。”王标称。

这也意味着，将来宁波市民或许足不出户，就能享受到与查尔斯王子一般的高端私人定制服装待遇。当客户有定制需求时，英国皇家私人裁缝会从千里之外坐飞机过来，上门来帮你量尺寸，为你手工缝制出一套独一无二贴身定制的服装。

## 《中国男装产业发展趋势报告》发布 宁波已成世界男装重要生产基地

本报讯(记者 鲁威) 中国男装产业发展趋势高峰论坛昨日在宁波召开，中国服装专业委员会秘书长赵雅斌在论坛上发布了《中国男装产业发展趋势报告》。

报告称，宁波已成世界男装的重要生产基地。宁波男装品牌经过多年的发展和积淀，在正装、商务、休闲、运动、户外等风格上形成了全品类系列化的品牌格局。这些品牌不仅规模化市场化发展，而且具有

各自的运营模式和特点。不仅大众品牌规模化发展，设计师品牌也渐成气候，而且男装网络品牌也开始风生水起。在宁波男装品牌创新、转型、升级过程中，男装市场的个性需求差异化，产品品种多元化，产品流行周期缩短化，市场渠道多元化，使男装产业市场和企业品牌之间的竞争更加激烈。近几年，定制正在成为宁波男装企业在深度调整中转型突围的方向。



## 黔西南州来宁波 “吆喝”美景

本报讯(通讯员 林轶男 记者 谢舒奕) 近日，“黔西南州——宁波文化旅游产业推介与区域合作交流会”在宁波市海逸大酒店举行。会上，黔西南州各县(市)区代表相继介绍了当地丰富的旅游资源，并纷纷向宁波市民发出盛情邀请。

黔西南州地处贵州、广西、云南三省交界地带，喀斯特地貌地貌突出，境内有万峰林、万峰湖、马岭河峡谷、贞丰双乳峰等著名景观。据黔西南州旅游发展委员会人士介绍，黔西南州天生美景与浓郁的民族风情，近年来吸引无数游客前往，目前游客量不断增加。

据了解，宁波市对口帮扶贵州省黔西南州的已有19个年头。“黔西南州有许多关于宁波支撑我们建设的感人故事，在宁波，也留下黔西南州支援抗击台风和海啸的友谊见证。今年，宁波市委、市政府和黔西南州委、州政府又共同推出相关产业推介与区域合作活动。接下来，双方还将就旅游等方面加强交流合作，有针对性的开展项目对接，推进产业帮扶和区域合作。”黔西南州旅游发展委员会人士称。

## 大宗商品

## 甬商所现货交易额破万亿

本报讯(记者 崔凌琳 通讯员 陈瑾 景憬) 记者昨日从宁波大宗商品交易所获悉，截至今年9月，宁波大宗商品交易累计交易额已突破万亿元规模，切实将现货交易服务于实体经济。

数据显示，截止到9月末，甬商所累计交易额达12089亿元，其中，今年1至9月实物成交量为17.9万吨，比上年同期增长75.46%。在这组数据中，交收基差功能的成交量已占总成交量的8成以上，市场认可度可见一斑。

“交易额、成交量的双双增长，正是得益于我们长期以来对自主创新、安全运营的重视”，甬商所总经理朱金祥在接受记者的采访时称。

据悉，2014年，甬商所在国内率先研发上线了全天候交收申报、交收基差、交收在线管理等交收服务功能，经过1年的市场运作与推广，已受到行业的广泛认可。据统计，在多个交易品种中，阴极铜保持着上年的强劲增长势头，单日单月成交量连创新高，其中，今年1至9月成交量12.9万吨，同比增幅逾150%。

今年1月，交易所自主研发的多模式交易、资金集中清算系统(MTCS系统)和现货实时风控模式同时上线，进一步提升了风控能力，支撑起日益增长的交易规模下的安全稳定运营。而随着MTCS第二代交易系统的上线使用、交收基差等创新功能的全面铺开，以及交收规模的逐步扩大，甬商所的公允现货价格地位也将加快建立。

记者同时注意到，今年以来，国内大宗商品中远期现货交易市场问题层出不穷，甬商所却在此背景下与大商所合作探索出了“期现市场对接新模式”——试点PVC产品的期现仓单互换业务，首当其冲在国内首构建出了一个多层次商品或衍生品市场。

今年8月，甬商所正式获批成为国家发改委的“电子商务交易技术国家工程实验室”。依托该实验室的研发优势和创新优势，9月、10月，甬商所酝酿已久的原油、水貂毛皮相继上市。其中原油上市半月，成交量已达5040吨。