



理财为啥越理越少了 只因为这三点



一些理财的人，有这么一个现象，就是钱不仅没有变多，反而越理越少了。是什么原因导致的呢？其实就是因为这三点。

理财盲目跟风 当下社会，理财产品丰富，类型很多，只是这么多产品特点都是不同的，而且也是针对不同人群的。

你有什么样的特点，就购买什么特点的理财产品，这样才能稳步获得收益，否则还真真是会越理越少。

任何理财都是有风险的，并且收益和风险成正比，所以理财一定要结合自己的性格、能力以及风险承受能力，不要盲目跟风，不然就只有赔钱的份了。

购买理财产品种类太多 投资理财行业有个人人皆知的定律，就是鸡蛋

不要放一个篮子里。但是，有的人却将这个理论过分执行了，投资过度分散。

投资太分散有什么坏处呢？

第一，太占用时间，导致每个产品都无法深入地了。第二，过于分散，提升了撞雷的概率。

短线投资，产品换得太勤 有些投资者，投了一个产品，短期内看到赚钱了，然后又看到别人通过另外一个产品赚到了大钱，于是转而奔向这个产品，殊不知，如果自己坚持持有原有的产品，可能赚的会更多。

鑫杰

■ 宁波银行专栏

宁波银行实现企业网银对接企业财务系统 银企直联业务将银行柜台“搬”到企业

在当前信息化时代，几乎每家企业都实现了财务管理的软件化和系统化，然而，由于大部分银行的网银系统无法与企业的财务系统进行有效对接，企业财务人员往往要在两个不同的系统中不停地切换，反而耽误了时间和精力，且容易发生差错。宁波银行银企直联业务实现了银企双方系统的对接，提高了企业财务系统与银行网银系统的互动效率，相当于将银行柜台“搬”到了企业。

宁波一家公司是宁波银行重点合作的中小企业之一，主要市场为美国、澳大利亚等。近年来，这家公司耗资百万元升级了财务软件和接入点，但由于该公司拥有数家关联企业，主管企业财务的却只有2名人员，导致每天的工作极为忙碌，每月资金安排和做账的效率都比较低下。

在了解了这家公司的情况后，宁波银行产品经理主动上门为企业介绍了银企直联业务：将企业财务软件系统与宁波银行系统进行个性化对接，使企业通过财务系统的界面就可以直接完成自身及4家关联企业银行账户的管理和调度，同时拥有了信息查询、转账支付、收款确认、自动对账等丰富的功能，等于将银行柜台搬回了企业。企业到账确认更加迅速，资金划拨更加便捷、准确，降低了账务差错率，提高了企业的工作效

率，使财务人员能够将更多的时间投入到资金的管理和监控工作中。

这家企业财务负责人对宁波银行银企直联业务极为认可，决定开展合作。如今，这家企业使用宁波银行企业直联业务已得心应手，对银企直联功能称赞有加。企业财务负责人表示，宁波银行总能第一时间关注和响应企业的各类业务和需求，体现了宁波银行对客户的高度重视和高效、专业的服务。

宁波银行立足于用户需求，不断创新，致力于为企业用户提供全方位的电子银行服务，实现银企共赢。自2004年上线以来，宁波银行企业网银凭借着简洁的界面、全面的功能、便捷的操作、快捷的速度，受到广大企业欢迎。宁波银行不断拓展电子银行功能，目前已具有30余个产品大类、200多项具体功能，已形成了以账户管理、收款付款、国际业务、集团服务、融资管理、投资理财、票据中心、移动银行八大平台，以及财务管理系统、银企直联等个性化定制方案。未来，宁波银行将继续不遗余力地加大投入，持续发展电子银行业务，不断提升客户体验，树立宁波银行电子银行业务的良好品牌形象。



行业动态

中行宁波市分行营业部 重阳节送金融服务进社区

为更好地服务老年客户，中国银行宁波市分行营业部在重阳节走进所辖郡庙社区，为百余位社区老人送去贴心金融服务。活动现场，员工通过现场讲解、发放宣传折页、问卷调查等方式与居民开展深入互动，宣传专为老年客户量身定制的常青树借记IC卡，该卡凭借多项减

免优惠政策、专属理财产品、重阳节特色活动等金融服务，吸引了大量老年客户关注。活动还通过新老版本人民币对比，向老人们普及新版人民币防伪知识，受到了热烈欢迎。

后续该行还将根据问卷调查结果，与社区居民保持沟通，积极履行社会责任，深入对接老年人需求开展特色金融服务。 晓佳

中行宁波市江东支行 举办“小小银行家，理财大梦想”财富亲子活动

近日，中国银行宁波市江东支行举办“小小银行家，理财大梦想”财富亲子活动，凭借新鲜活泼、贴近生活的活动主题，吸引了50余位客户和他们的孩子报名参加。活动过程中，该行工作人员通过开设“财富小课堂”的形式，耐心、细致地向小

朋友们介绍了人民币和各国货币的鉴别知识，并热情欢迎他们在家长的陪同下，前来支行体验银行金融服务。本次活动获得了参与客户的一致好评，后续，该行将持续开展此类活动，通过为客户与孩子搭建交流、成长平台。 晓佳



“祖孙拼盘”乐趣多

九九重阳节，宁波国家高新区实验幼儿园太阳花班开展了“祖孙乐水果拼盘”活动。在小手大手一起剥一剥、摆一摆、尝一尝的过程中，激发孩子的想象力和动手的乐趣，同时增进了孩子和长辈的情感，让孩子得到爱与亲情的体验。

三军 丽霞

中信银行宁波分行主动对接宁波市海外留学人才 创业创新金融服务需求

10月10日，在宁波市政府召开的2015年海外留学人才创业创新政策环境推介会暨创新人才项目对接洽谈会上，中信银行宁波分行作为受邀商业银行参会。我行与会工作人员与到场留学人才进行了广泛深入的交流接洽，全面展示了中信银行面向科技、文化型创业创新企业的金融服务产品，吸引了众多海外留学人才驻足咨询，现场达成合作意向客户30余户，意向融资金额六千余万元。

本次洽谈会重点邀请了来自美国、德国、日本、英国、新加坡等22个国家（地区）254名留学人才参加本次创

业活动，与20家投融资金融机构、15家县（市）区留创园进行现场对接洽谈，并有3名留学人才代表项目专场路演，有关留创园和投融资机构进行了现场对接。

目前，在宁波市工作创业的海外高层次人才总数超过5500人，其中的60人入选国家“千人计划”，154人入选浙江省“千人计划”，有269名个人、84个团队入选宁波市“3315计划”。该活动为留学人才与宁波市企业、商业银行和创投投融资机构提供了广泛深入的接洽机会，为海外留学人才高新技术成果与国内人才、

技术项目资本的对接提供了平台。从2012年开始，中信银行宁波分行加大与市政府相关部门的沟通联系，积极参与“3315计划”海外人才及创业创新团队成果展示活动的评审，为科技、文化型创业企业金融需求定制了综合金融解决方案，能第一时间为科技、文化型创业企业提供信贷支持。此次借助洽谈会平台开展宣传推广，进一步了解了海外留学人才创业创新的金融服务需求，提升了中信银行金融创新业务的品牌形象。

项莺、尹婷婷

中信银行宁波分行举行“红色三公里”菁英跑活动

近两个月来，中信银行宁波分行组织分行部门、辖属支行以及客户共计数百人开展了“咕咚菁英跑”活动，在宁波地区掀起运动风尚。

8月15日一早，中信银行宁波分行数十名员工及客户齐聚宁波文化广场，组成几支分队进行3公里菁英跑，吸引了沿途群众的目光。活动当中，众跑友热情高涨。为了保证活动顺利开展，事先分行组织理财经理发动广大员工邀约客户并指导安装、注册咕咚APP，加入到中信银行的咕咚群中。跑步结束后，和大家一起跑完全程的分行领导给领先者发了奖。此次活动保障完备、组织有序，受到参与者好评。

8月19日晚，中信银行宁波分行辖属余姚支行也组织支行员工、客户在余姚全民健身中心外场地举办了咕咚菁英跑活动，活动持续到晚上8点多，支行员工立即紧张统计出排名结果发布到咕咚群里。

9月26日上午，中信银行宁波分行辖属宁海支行组织近200名跑友整装出发，足迹围绕宁海城区徐霞客大道城楼门——南门大桥——溪南东路——徐霞客大道城楼门，成为城市的一道美丽风景线。

后续，中信银行宁波分行还将陆续推出“中信红·悦动季”系列活动，不断丰富客户服务体验。

信宣

