



上海科创板已正式获批

年底前将推出首批挂牌企业

据悉，上海股权托管交易中心的科技创新企业股份转让系统已于11月20日正式获批，并拟于年内开板。据相关业务人士称，今年年底前将推出首批挂牌企业。

本月稍早前，上海股交中心党委书记、总经理张云峰曾在接受采访时称，科技创新板上市制度将引入注册制。而在不少业内人士看来，科技创新板首先实现注册制，将积累管理和服务经验，未来的战略新兴板将可分享借鉴这些经验。

记者从上海股交中心业务三部总监兼创新部总监陈妍妍处采访获悉，科技创新板的门槛将高于股交中心现有板块，目前科创板已储备的50多家企业中包含有准备登陆战略新兴板的“拆红筹”企业，上海股交中心和上证所会有所合作。科创板已储备的50多家企业中不仅有央企和拆VIE架构的回归企业，也有从上海股交中心E板和Q板孵化出来的公司。

据上海股交中心方面介绍，根据“科技创新板”建设的功能定位，该板将进一步突出挂牌企业的科技、创新元素等特色属性，设置了差异化的挂牌条件，对科技型企业重点参考张江高新区管委会相关认定标准，从企业研发投入占营业收入的比重、研发人员占比、高新技术产值占营业收入比重等设置量化标准；对创新型企业重点参考市经济信息化委《上海“四新”经济发展绿皮书》有关“四新”企业的认定标准；同时对初创期、成长期企业设置可选性挂牌条件，对初创期企业强调其科技创新含量，对成长期企业强调其成长性，对成长后期的企业引入一定的营业收入、利润、市值等财务指标，以覆盖不同生命周期的企业。

此外，在投资者方面，“科技创新板”将探索建立与股权投资机构良性互动机制，建设成为由专业投资机构参与的市场板块，投资者初期限定为具备风险识别能力的天使投资、风险投资等专业机构。

上海股交中心方面表示，“科技创新板”作为贯彻落实金融支持科创中心建设的一项重要举措，通过对接多层次资本市场体系，着力缓解科技型、创新型中小微企业融资难问题，助力“大众创业、万众创新”，是一个产业特色鲜明、制度创新先进的全新专业化资本市场板块。

据中财网

保险行业协会发布预警

来电要求提取理赔款可能有诈

这类诈骗案已发生几十起

本报讯（记者 徐文燕） 车辆出险报案才两天，车主就接到自称是保险公司理赔人员的电话，以理赔款转账有问题需要查询或可以提取为由，要求去ATM机，结果卡内金额被盗取。这样的案例，在宁波已经发生了几十起。昨天，宁波市保险行业协会对外发布预警，遇到这类情况，市民一定要谨慎。

记者了解到，这些案件有几个共同点，如针对的市民都是出过险的市民，大多都是市民在汽车出险后的第二天、第三天接到电话。“打电话的人都自称是保险公司的工作人员，称是来核实理赔信息的，告诉市民理赔款可以拿了，但是转账遇到故障等，需要提供银行卡，然后在他们的引导下，要求市民去ATM时查询，在对方指令下，市民的银行卡密码泄露。最终，他们通过异地转账把钱取走。”昨天，我市一保险公司客户部负责人向记者介绍说，除了核实理赔款外，不法分子也会要求市民另外提供一张有余额的卡并让市民去ATM机取款、提出向市民打补偿款等形式，乘机套取卡号和密码。此外，也有告知市民近期有保险回馈活动，要求汇一定金额的邮费或者提供信用卡卡号等形式诈骗。

总投资6000万欧元

国际颜料工厂将推“宁波工艺”

本报讯（记者 谢舒奕） 日前，全球领先的特殊化学品供应商朗盛宣布其宁波无机颜料工厂竣工。工厂将于明年上半年投入生产，以创新、可持续的新工艺生产高饱和度氧化铁红颜料，供应全球市场。

据了解，朗盛宁波基地投资总额约6000万欧元，包含一座年合成产能2.5万吨的氧化铁红颜料工厂以及一座产能达7万吨的拼混研磨工厂，加工来自宁波生产

前不久鄞州警方对外通报破获的一起保险理赔诈骗案件，就是这类案件的典型表现。张女士丈夫的车子出险后没几天，就接到一个010开头来自北京的电话，对方自称是保险公司总部，说理赔款发下来了，领钱需要联系一个400开头的电话。她根据骗子的要求，去ATM机领取理赔款，对方让他输入一串数字，结果3万多元钱全被转走了。当天傍晚6点左右，这笔钱在广州一ATM机被人取走。

事实上，这类案件在上海、浙江、江苏、河北等地均有发现。在宁波，到9月底，我市已发生这类诈骗案件24起，涉及金额50多万元。记者了解到，目前，公安部门已经密切关注并全力侦办。

宁波市保险行业协会提醒，在保险理赔时，保险公司不会要求市民提供银行卡有效期、安全码、交易动态码信息，也不会要求客户汇款、转账。同时，保险公司工作人员也不会以个人手机号码通知被保险人处理相关赔款事宜。市民需要提高警惕，特别是不要轻易泄露银行卡、身份证等信息，谨防上当受骗。如果需了解相关信息，也可以拨打保险公司客服电话咨询。

去金融化 添亲近感

泰隆银行：做小微、三农领域“金字招牌”

近期，“十三五”规划将普惠金融再次提到百姓们的面前，享受金融便利，普及银行服务成为当前社会各界的共同需求。其实早在数年之前，一家以鱼跃龙门为LOGO的特色银行就已旗帜鲜明地开启了社区金融服务模式，并在甬城当地摸索出一条行之有效的路途。而今日，随着泰隆银行宁波分行正式迁入东部新城金融中心，该行一系列普惠金融服务将进一步发展、延伸。

►泰隆银行工作人员会定期走进农贸市场了解客户需求，同时及时传递最新金融业务及产品信息。



以社区为邻的金融“便利店”

不知从何时起，亲民形象逐渐取代原先市民们对银行“高大上”的印象：机构设置“小而轻”，产品设计接地气，金融服务更是向着普通的社区居民渐行渐近。

在全市范围内，泰隆银行的小微专营支行已经开设了12家，占其全部网点数的60%以上。这些网点基本开在居民小区边上，面积不大，员工不多，俨然和两边的小超市、水果店、早餐店、五金行等个体户的门面融为一体。走进其中，柜员会亲切的上前招呼，等候区内甚至还配有专门的儿童玩耍区，颇具休闲氛围。就连上班时间，也和传统银行不同，从早上六七点到晚上七八点，早起和晚归的社区居民照样能办业务。

慈溪宗汉粮油批发户孙灿亮有个习惯，每日营业结束后，都要将一天所得的零币送到家门口的泰隆银行宗汉小微支行兑换成整钞。光去年一年，就兑换了整整900万元。近期，孙灿亮急需资金周转，到每日兑换小钞的泰隆银行一问，银行当即为其提供40万元的无抵押贷款。原来，通过每天为其兑换零币，银行早就对他的人品信用、经营情况、现金流量了如指掌，知根知底，而且远比银行传统的那套信贷调查流程更方便、更快捷、更可靠。

“我们的社区服务模式不拘一格，比如缴水电费、兑换零破币、辨别假币，甚至到社区义诊、健康服务、家电维修、代收快递等，而这过程中，我们也在增进与客户的相

互了解，以便在他们需要资金的时候，及时提供支持。”泰隆银行某小微支行负责人表示。

抬头不见低头见，当传统银行成为社区居民的“邻居”之后，不仅成功打造了社区的金融便利生态圈，更促进了银行业务的良性发展。

由商及农的市场“微定位”

在城市金融十分发达的今天，“去金融化”却成为泰隆银行的一大特色。它既不热衷于投行业务，也不挂心于网上直销概念，却主动走上了“农村包围城市”的道路——服务三农。

“定位下沉是我们坚持服务模式的必然选择，当前中国金融市场存在城乡之间、大企业和小微客户的两极分化，选择了小微，服务三农是水到渠成的事。而我们服务小微的经验，正好为支持三农提供了思路”，泰隆银行人士称。就此，该行在金融支农的道路上持续探索发展。

两年前，白手起家的青年农民黄开明凭借泰隆银行发放的30万元“水稻贷”独自承包下了村里550亩水稻田，雇用了8名劳工，在无资产、无抵押的“零起步”下，购买了肥料、机具乃至支付承包费用，开启了以往个体农户所不敢想象的“批量化”种植模式，这两年，他大胆扩大种植规模，每年净收入逾40万元。“普通农民需要积累大半辈子的资本，我通过银行融资轻松实现，直接加速了自己在农村创业的进程。”黄开明说。近年来，这项统称“易农贷”系列的产品迅速在慈溪、余姚等地传播，受到当地农户的普遍欢

迎。它的特点就是“专农专贷”，为当地农户量身定制。

“传统银行产品琳琅满目，常令客户眼花缭乱，但我们发现，其实对普通农户而言，产品只有适合与不适合之分。所以我们重新设计产品系，对葡萄种植户推出葡萄贷，水稻种植户推水稻贷，还有苗木贷、农机贷等，且贷款就像存款一样方便，让客户感觉不到金融模式的运作，这才是最好的服务。”泰隆银行宁波分行市场部负责人表示。

在今年连续遭遇两次台风重大袭击之后，泰隆银行的“易农贷”产品全系配合最低利率支援农户救灾，成为甬城最受农户欢迎的金融产品之一。

星火燎原的大市场

如今，泰隆银行宁波分行早已把自己做成了小微和三农领域的一块招牌。但是，它却并没有就此止步，而是再一次向下、向小延伸，直触基层。

11月23日，泰隆银行宁波分行迎来了分行网点的乔迁之喜。随着宁波分行迁入东部新城金融中心的，还有其依托金融中心格局，更好施展普惠金融的发展蓝图。

“匠人、技术工人、学生、新宁波人……这些以往在银行融资难的庞大客户群体，都在逐步进入我们的服务对象之列，服务传统金融服务不到的群体，是我们一以贯之的宗旨。”泰隆银行宁波分行行长刘传文如是说。

而可以预见的是，正是这些弱势群体的星星之火，也势必照亮这家城市商业银行的未来。