



# 相隔15公里,寻了50多年

## 奉化8旬老太找到失散亲人

□记者 鲁威 通讯员 徐华良

昨天中午11时18分,奉化溪口镇公棠村八旬老太周春娣的儿子钱明国和家人一起燃放鞭炮,以最隆重方式迎接来自鄞州区卢汪自然村20名亲人的到来。失散近80年的亲人相见,拥抱而泣。而公棠村和卢汪村两地距离只有15公里。

▶昨日,周春娣(中)与失散多年的亲人相聚,难掩心中激动。

记者 鲁威 摄



### 八旬老人从小离乡

今年82岁的周春娣提起往事历历在目,感慨万千。记者与老人交谈中,勾勒起她对童年的记忆。据她回忆,她的父亲叫卢徐品,家有两个兄弟,大哥叫卢信海(今年85岁),小弟叫卢信校(今年80岁),而她本来的名字叫卢信和。4岁那年,因父亲去世和生活困难,母亲改嫁,又生下了一个儿子,名叫王国校。而她被抱到邻村的周家村一户名叫周忠元的人家,周忠元无儿无女,将她改名为周春娣。

天有不测风云。10岁那年,周忠元积劳成疾,因病去世后,周春娣又被送到溪口镇下白岩一户叫庞忠和的人家。14岁那年,周春娣嫁到公棠村,婚后生育一儿二女,日子过得挺红火。

### DNA比对找到失散多年亲人

周春娣被抱走后,哥哥卢信海和弟弟卢信校也曾找过周春娣。50多年前,听村里人说周春娣可能被抱到黄岩去了,也有人说她被日本人飞机炸死,到底去了哪儿也不知晓。兄弟俩为了寻找姐妹多次到黄岩等地寻找,但好比大海捞针,毫无结果。弟弟卢信校在当兵时曾经有登报寻姐的念头,但因种种原因未能达成。而周春娣的儿子钱明国每次外出都要打听母亲的出生地,但也无果而终。3年前,随着龙观公路的开通,公棠

村与卢汪村的交通更加便捷。钱明国多次把着糖运到龙观、鄞江一带去销售,与那里的人非常熟悉。今年4月,钱明国再次把着糖运到卢汪自然村销售时,顺便向当地村民打听母亲出生的地方,并把母亲的身世详细地告诉了村民。一位村民向钱明国说,当时村里有位老人曾经说起她的女儿抱到邻近周家村,但后来就杳无音信。钱明国恳请那位村民帮忙,帮他寻找亲人。通过多方打听,终于找到了周春娣同母异父的兄弟王国校。

过了一个多月时间,钱明国与王国校的儿子一起到宁波正原司法鉴定所做了DNA鉴定,鉴定结果有血缘关系。钱明国回到家里后,把这一喜讯告诉了母亲,两人都流下了激动的泪水。

### 亲人团圆夙愿得偿

10月30日,对八旬老太周春娣来说是最难忘的一天。这天周老太穿上新衣服,带着儿孙前去卢汪自然村与亲人团圆。当老太刚进村时,她的兄弟和侄儿侄女等亲人站在村口,迎接阔别多年的亲人到来。亲人相见,大家紧紧地拥抱在一起,泪如泉涌。

昨天,钱明国也特地为对方亲人办了9桌酒席,周老太的儿孙们与对方亲人相互敬酒挟菜,互相问候。周春娣看到这热闹的场面时喃喃地说:“想不到自己介大年纪,还能找到亲人,连做梦也没有想过。这次能找到亲人,全靠儿子儿媳的艰难寻找,才实现了自己的夙愿。”

## 在银行办抵押贷款 却被逼买保险?

### 消费者可保存证据依法维权

本报讯(记者 边城雨)“我老婆本来是要去办抵押贷款的,但是银行却强迫我买了三份保险,每个月要交两千多元的保费。”昨天下午,记者接待了市民袁先生和妻子,说起这段经历,两口子禁不住唉声叹气。

袁先生的妻子程女士告诉记者,去年6月份,她因投资需要去杭州某银行科技支行办理房屋抵押贷款90万元。该行业务员丁某说,办理贷款必须买保险,不买的话,贷款很难审批。而如果贷款提前归还,随时都可以退保。程女士因为急需用钱,最后只好买了三份保险。这3份保险每月需缴保费2727元,一年3万多元,有的要缴10年,有的要缴20年,一共要缴55万多元。

去年7月开始,程女士因无法负担这笔保费,在亲朋好友帮助下先归还了贷款。但当她去退保险时却是被告知只能退几千元钱。此后,他们与银行交涉多次,银行称与他们无关。

根据程女士提供的三份保险合同,记者看到保险销售人员签名一栏为银行客户经理陈某,另外袁先生还提供了两份电话录音,一份是杭州某银行业务员丁某在电话里说,贷款买保险,审批的时候可以优先。另一份是银行客户经理陈某的录音,也表达了同样意思。

记者了解到,根据中国银监会的相关规定,银行业金融机构不得在发放贷款或以其他方式提供融资时强制捆绑、搭售理财、保险、基金等金融产品。就此问题,记者采访了当事银行宁波分行相关负责人,据他介绍,根据商业银行法的规定,银行可以代理销售保险产品,客户经理也持有保险从业代理资格证书,程女士买保险是其自愿行为。相关工作人员销售并不是搭售捆绑,只是代理销售。

宁波大学法学院冯一文教授告诉记者,银行在贷款搭售其他金融产品的理财产品来规避责任已经成为一个行业潜规则。从法律上来讲,银行房贷捆绑搭售的做法,是打了法律的擦边球。但《合同法》也规定,对“乘人之危、显失公平”的合同,可以变更或者撤销。到银行办理业务时,一定要多个心眼,同时也要保存相关的证据,以便于维护自己的合法权益。



专业 让生活更简单

## 诚聘英才 平安人寿宁波分公司

中国平安保险(集团)股份有限公司(以下简称“中国平安”)是中国第一家以保险为核心的,融证券、信托、银行、资产管理、企业年金等多元金融业务为一体的紧密、高效、多元的综合金融服务集团。

### 银行渠道经理

(一)、工作地点:宁波市区及周边地区。

### (二)、工作职责:

- 1.协助银行网点日常销售活动、维护关系、进行培训和业务辅导,按时达成业务及考核指标;
- 2.做好客户服务工作,包括业务资讯、投保、保单取送及保全变更、给付、退保、理赔等各项手续的协助办理;
- 3.收集银行网点信息、健全银行网点经营档案、检视银行网点经营效果和业务风险,及时上报并落实改善措施。

### (三)、任职要求:

- 1.年龄:22-45周岁;
- 2.学历要求:正规全日制大专及以上学历;
- 3.理解和热爱银行和保险行业文化,有在银行或保险行业工作经验优先;
- 4.良好的语言表达能力,具备较强的沟通协调、公关能力和分析问题解决问题的能力,并具备销售管理工作经验者优先。

联系人:孙小姐 电话:0574-87689876/13362460609  
E-mail:sunweihong@pingan.com.cn

95511 pingan.com 微博@中国平安V

中国平安人寿保险 宁波分公司  
宁波市开明街396号平安大厦15、16楼

中国平安 PINGAN  
保险·银行·投资