



生活流

投稿E-mail: ljj@cnbb.com.cn

市井万象

马海霞

喜欢唱歌

邻居李大妈喜欢唱歌，没事的时候总在自己家里高声练习，但是五音不全，唱得不怎么样。时间久了，大家都觉得有些烦；但碍于面子，谁都不去说她。

前几天，李大妈对门新搬来一户人家，家里有个心直口快的女孩，她见李大妈每天没完没了地唱，就笑眯眯地对她说：“大妈，说实话，你唱得真的不好听。”

李大妈听完马上答道：“姑娘，就你是个实在人，跟我说实话。看来我还得继续好好练。”说完，又开唱了。

女孩被她弄得无语了。过了几天，她实在听不下去了，又对李大妈说：“大妈，不用练了，现在你歌唱得已经很好了。”

李大妈听完笑着说：“是吗？以前我怕自己唱得不好，只在家里偷着唱，现在好了，以后可以光明正大地在小区里唱了。”

啼笑皆非

禹艳

体验一下

傍晚，四岁的小侄女和她妈妈来我家串门。我和她妈妈在客厅聊天，她和我儿子在房间里玩积木。

没一会儿，儿子哭着喊着跑来客厅告状，说小妹妹拿积木砸他。

我安慰说：“别生气了，妹妹不知道积木会砸痛你，跟你闹着玩呢。”儿子听后，委屈地跑回房间。

没过三分钟，房间里又传来了哭声，这次是小侄女在哭。我和她妈妈闻声赶紧跑过去看，儿子举着一块积木得意地对我们说：“我让妹妹体验了一下，现在她知道痛了……”

人小鬼大

梁秋红

父女抬杠

女儿和老公爱抬杠，常常让我听得哭笑不得。

周日下午女儿返校时，带了许多好吃的。我说：“带那么多吃得完吗？”

女儿说：“吃不完可以分给同学们呀！”

老公敏感地说：“女同学还是男同学？你还不到十八岁，可不能早恋啊！”

女儿不满地撇撇嘴。

老公让女儿把他的西服顺便带到干洗店。女儿正不高兴，就拒绝了。

老公说：“懒，不孝。”

女儿说：“我尚未满十八岁，没到赡养您的年龄呢！”

过年节奏

孙健



匪夷所思

陈新

赞扬爸爸

我买了一架玩具飞机给儿子，儿子迫不及待地抱着飞机到院子里去炫耀了。

不一会，就听到冬冬羡慕的声音：“哇，好大好漂亮的飞机呀！你爸爸对你真好，我爸可不会买给我。”

接着，只听儿子得意地说：“冬冬，你赶快回去写一篇赞扬爸爸的日记，然后故意把日记放在客厅的桌面上，你爸爸看了肯定会买玩具给你。我就是这样得来大飞机的。”

尴尬时分

董旺

谁是坏蛋

女儿甜甜，3岁，很乖巧。

那天因为一点小矛盾，老婆和我吵了几句嘴。

老婆问女儿：“甜甜，今天我和你爸爸吵架了，你觉得谁是坏蛋啊？”

女儿说：“爸爸坏蛋！”

我听了自然不高兴了，就一瞪眼说：“甜甜，你说谁是坏蛋？”

女儿看我不高兴了，马上改口说：“妈妈坏蛋！”

老婆立即要她纠正。

如此反复三遍，只见女儿眼泪在眼眶里打转，低声说：“你们不要争了，我是坏蛋！”

中国福利彩票
CHINA WELFARE LOTTERY

有“福”同享，有“彩”同乐

宁波福彩恭祝广大彩友2016年好事成双，幸福精彩！

iPhone6Plus、Ipad mini 尽在微信公众号“看福彩”

2016年1月1日起，关注微信公众号“看福彩”，点击参与幸运大转盘活动，即有机会赢取iPhone6Plus、Ipad mini、油卡、电话卡、围巾、对杯等好礼；在微信公

众号内下载“点点酒”APP，安装注册完成还能免费领取一注“双色球”，还等什么？快扫码参加吧！



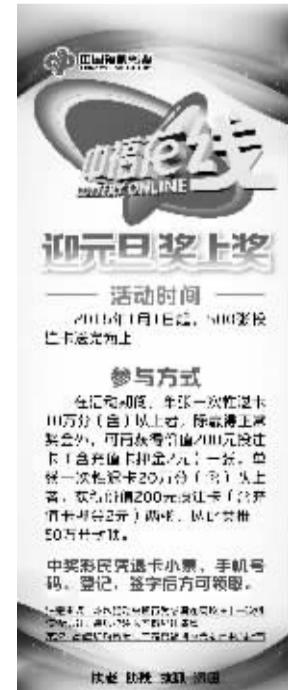
“中福在线”港隆销售厅 迎新年感恩回馈

为回馈广大新老彩民，“中福在线”港隆销售厅将举行“迎元旦、奖上奖”活动，500张投注卡等您来拿！

活动时间：2016年1月1日起

参与方式：在活动期间，单张一次性退卡100000分（含）以上者，除赢得正常奖金外，可再获得价值200元投注卡（含充值卡押金2元）一张。单张一次性退卡200000分（含）以上者，获得价值200元投注卡（含充值卡押金2元）两张，以此类推，500000分封顶。本次活动兑现行为必须连同投注卡一次性清零退分，每张投注卡不得累计馈赠。

活动地址：宁波市江东区港隆时代广场九号楼102室
活动热线：0574-87208836



宁波福彩举办福彩业务跨界拓展培训会

2015年12月29日下午，市三区200余位代销点业主、销售员在宁波市福彩中心的组织下参加了一场特殊的培训。说特殊，是因为此次授课的专家是电商“点点酒”信息科技公司的CSO蒋中昆先生，且授课的内容也与以往培训有所不同。在培训课程中，蒋先生就O2O模式、微信营销、手机端客户群搭建、众包思维模式、微信公众号“看福彩”新年线上活动、点点酒APP的使用与加盟等内容进行了讲解。

“这一次培训，虽然没有针对彩票，但使我对将来如何经营代销点，是否该利用代销点开拓新业务有很大的帮助和启发。”参加培训的一位代销点业主说道。

未来开放互联网彩票已是大势所趋，实体代销点该如何应对这一即将到来的冲击？近日，宁波市福彩中心与电商“点点酒”信息科技公司达成了战略合作协议，以1200多个遍布宁波各地的实体代销点作为平台，结合电商“点点酒”公司提供的线上活动资金、互联网运营经验、“点点酒”APP等资源，实现用户互通、优势互补，从而进一步向社会推广“看福彩”这一自媒体，传播推广福利彩票、提高客户参与度，最终将每一个实体代销点转型升级为围绕福利彩票的服务小平台，为每一个代销点业主的收入提供多个可增长途径。

据了解，福彩业务跨界拓展培训会还将深入各县市区，为那里的代销点业主、销售员授课。