



# 银保产品、“量化对冲”、银行定存 低息期，市民可选哪些理财产品？

□记者 崔凌琳

去年央行的连续降息不知不觉将银行存贷款利率降至历史最低，面对低息，按揭一族固然因大幅节省了房贷成本而窃喜，而更多市民的理财算盘却因此越发难打。记者日前从甬上各家银行打听投资者青睐的理财产品有哪些呢？

## 银保产品成了“香饽饽”

一年期年化收益5%、三年期年化收益5.6%！昨日，记者走进百丈路一家银行营业网点，众多宣传海报中的这两组数字颇为显眼。据悉，自从央行于去年年内五次宣布降息后，2016年起，银行一年期存款利率已降至1.5%，即便执行利率上浮政策，眼下，我市最高的一年期存款利率亦不过2.25%。银行理财产品应声而降，保本型产品一年期利率如今已从5.2%以上，降至4.5%左右。“现下，5%以上收益率的产品无疑是吸引眼球的，况且这产品起点金额不高，只要1万元，把这作为投资篮子里的一部分着实不错。”市民王先生对记者直言。据了解，这两款产品正是银行与保险公司合作

推出的银保产品。除了理财收益外，申购者还可以额外得到一份人身保险保障。“时至今日，银保产品已经成了市民自觉需要购买的品种，而且人气稳升，尤其是1年期这只，已提前售罄了。事实上，年前我们推出的同类产品，也都是在几日甚至一日之内告罄。”银行大堂经理在接受记者的采访时称。

来自甬上多家银行的信息显示，随着收益优势的显现，今年以来，银保产品已受到了市民的广泛关注。如昆仑保险与银行合推的两年期产品收益达5.5%；安邦保险给出的一年期起的各期限产品收益亦是5.5%起；恒大人寿与银行合推一款产品年化收益率甚至接近7%。

## “量化对冲”进入投资者视野

而资金实力更雄厚一点的市民则瞄准了银行与私募、证券公司与私募合作低调推出的量化对冲产品。

所谓“量化对冲”，其实是“量化”和“对冲”两个概念的结合。“量化”投资是通过借助统计学、数学方法海量历史数据中寻找能够带来超额收益的多种“大概率”策略，并严格按照这些策略所构建的数量化模型来指导投资，力求取得稳定、可持续、高于平均的超额回报；而“对冲”就是通过管理并降低组合系统风险以应对金融市场变化，使得投资组合无论在市场上

涨或下跌时均能获取正收益。“可以这样概述，量化对冲就是买入现货、卖出股指期货以锁定收益。”一家股份制银行理财师称。

去年，市场的大幅波动以及结构性行情明显等特点，造就了量化对冲产品的逆天表现，使之成为时下性价比最高的投资品种之一，也因于此，量化对冲产品加速进入投资者视野。据悉，这类产品年化收益可高达8%以上，均为永续型品种，半年开放申购一次，可赎回，但量化对冲产品的投资起点动辄需百万元。

## 银行定存增强“灵活性”

当然，面对众多人气高涨的理财产品，银行亦开始积极在“性价比”上大做文章。

在P2P理财、线上理财风险高发的情况下，银行的储蓄存款、理财产品无疑还是市民首选的理财产品，但随着利率的一降再降，银行系产品的收益率面临低点，优势已明显下降，在这种情况下，银行一方面通过拉长投资期限来保证较高的收益，另一方面亮出了“可自由支取、分段计息”的“卖点”。

就在昨天，记者从鄞州区一家国有银行网点看到一款名为“期期赢”的产品，市民可一次性存入一笔5年定期，签订协议后，想用就用，利率按实际持有期限，自动靠档计息。据了解，常规的5年期定存，在存满1年而不满2

年的情况下都是按活期利率0.35%计息，此产品可享受1年的定期利率1.5%（金额高利率还有上浮），存款时间越久，利息越高。

“这一产品的亮点就是先锁定5年期内的利率，来抵抗降息预期，就目前看，深受市民的欢迎。”银行人士称。

而针对今年以来略见起色的股市行情，亦有银行推出了黄金看涨、看跌的低风险理财产品，预期收益为1.5%至7%，甚至更高。投资者收益率的高低需要依据上海期货交易所黄金价格波动范围确定。业内人士就此表示，尽管此类产品属于结构性理财产品，但一个月多一点的时间能够获得1.5%的保底收益，进而博得更高收益的产品，也不失为当前市民比较理想的投资理财品种。

## 好消息：宁波爸妈有福啦！

### 1元申领便携式购物车

本次活动是由慈惠康联合多家爱心企业共同发起，为广大宁波朋友的出行与购物方便，特向全宁波广大常住人群1元申领2000辆便携式购物车。

#### 领取条件：

- 1、本市常住人群，携带本人身份证即可申领（凡年龄在本公司店内消费不能领取）
- 2、申领人必须在规定时间内方能领取，过时无效，且申领人必须为有效证件持有人，不得冒领、替领，每人限领一辆。

#### 手提车的优势：

- 超大布袋空间，外观时尚大方，色泽鲜艳，布料结实耐用。
- 可折叠，节省空间携带方便。
- 布袋、拉杆两分离方便拆洗。
- EVA车轮，解除购物车车辆噪音，烦人的问题。
- 时尚方便，轻松购物！可避免购物买菜过程中由于手提重物而造成的损伤。

**申领电话：87952370 87952373**



CFP供图

## 微信集赞送电热水壶 说好“美的”变“半球” 市消保委： 经营者任意调换奖品属违约

□记者 史娓超 通讯员 宣文

商家为了迅速提升人气搞有奖销售并不少见，但是也有一些经营者发起活动后又任意调换奖品，因此生出不少纠纷。对此，宁波市消保委指出，经营者任意调换奖品属于违反合同要约，消费者在参加促销活动时应事先查看活动的各种细节规定，多留个心眼。

## 微信集赞送电热水壶 说好“美的”变“半球”

“说好集齐100个赞就可以获赠一个‘美的’电热水壶，商家说话不算数，我要求维权！”日前，消费者蔡小姐通过12315热线电话申诉了自己的不满。

原来，去年12月31日，象山一家电器店对外发布了一条微信朋友圈广告，其中承诺：转发该广告并集齐100个赞的客户，可在2016年1月1日开业当天到该店领取“美的”牌电热水壶一个。

开业当天，包括蔡小姐在内的35名成功集齐100个赞的客户，兴冲冲来到店里领取奖品，却被告知“美的”电

热水壶因缺货无法送出。数日后，该店终于“兑现”了承诺，向完成“集赞”任务的客户每人赠送了一个“半球”牌电热水壶，蔡小姐觉得自己被骗了。

象山县市场监管局指出，电器店对外发布微信广告，承诺集满100个赞即送“美的”电热水壶的行为属于合同行为中的要约，客户转发属于合同行为中的承诺，双方即订立了一个附生效条件的合同。当客户履行承诺集满了100个赞，该合同生效，电器店理应履行合同义务，如约送出“美的”牌电热水壶。

## 经销商调包厂方赠品 以便宜货充当奖品

无独有偶，镇海一位靳姓消费者也碰到了奖品被调包事件。去年11月，靳某在九龙湖的一家个体超市内购了一瓶“老村长”酒，开瓶后，在瓶盖内发现印有“得被子一床”的中奖字样。

随后，他拿着这个瓶盖来到该超市，顺利换得了一床被子。靳某拿回家碰到一位老乡，看到他领来的被子说道：“我也中过这个奖，可被子却不是这种的，你这奖品可能被调包了。”一听这话，靳某颇为不满：这不是忽悠人么？

九龙湖消保分会接到投诉后，立

即派工作人员与“老村长”酒奖品发放单位，即该酒驻宁波售后客服中心取得了联系，并对该奖品作现场鉴定。

经鉴定，该超市作为奖品发给靳某的是一条经典家纺被，价值约50元；可事实上，该售后客服中心原来提供的奖品为一条北极绒银丝被，价值约100元。面对厂家现场给出的鉴定结论，该超市店主终于承认真实奖品已被出售给了其他消费者。

“无论出于何种理由，未发放真实奖品都是店方过错，必须予以纠正。”镇海消保委工作人员指出。

## 多功能收音机 = 听书机 + 听戏机 + 跳舞机 + 收音机 来电申领 多功能收音机

价值590元多功能收音机申领活动全面开启，立即拨打400-618-6373领取

是什么让爸妈的生活更加多彩？是什么让爸妈闲余之际不再无聊？是什么让爸妈如此爱不释手？当然是专为爸妈量身定制的多功能收音机！听歌、听戏、听小品、听相声、听广播，功能齐全，让爸妈晨练、跑步、居家、旅行增添更多生活乐趣！

●听书机：精彩历史、跌宕起伏、惊险惊心动魄；古装收藏、刑侦纪实、都市小品、名家名段对听就听！

●听戏机：京剧、黄梅戏、经典民乐，走到

哪里都能跟着哼小曲！

●跳舞机：广场舞精选，超大扬声器，音质堪比广场音响，广场舞健身好帮手！

●收音机：不用插耳机，高度灵敏，大音量，一键收听超便捷！

好消息！为丰富更多爸妈的生活，即日起，广大读者只需拨打400-618-6373升级会员即可申领价值590元多功能收音机一部！因申领者非常多，多功能收音机有限，请抓紧时间！

