



国四标准的新车下月不能上牌了

为去库存,有款车型直降近9万元

市售新车多数已是国五车,新政对市场影响不大

□记者 陈烽 谢昭艳 实习生 司煜 通讯员 王巧玲

市民买车,一般关注车型、配置、颜色,可最近有人到4S店选车,会多问一句“这车是国四还是国五的?”原因很简单,下个月起达不到国五排放标准的新车在宁波将无法上牌。

这一政策于昨天正式对外发布。如何解读新政?如何区分国四、国五车?当天下午就陆续有读者给本报来电,希望记者能帮忙问问。

于是,记者走访了相关部门及多家汽车4S店,问来了答案。

政策解读 4月1日起,非国五车无法转入省内

政策推出后,二手车会受影响吗?如果4月1日后转卖名下的国四车,是不是就没法上牌了?昨天下午,张先生给本报来电提出了这个疑问。

对此,市车管所工作人员表示,这个政策目前主要针对的是新车,对省内二手车上牌没有影响,但如果是省外转入的二手车,就必须是国五车。

另外,已持有环保标志的国四车的车主就更不需要担心了,不会受到影响。

该工作人员同时表示,政策在执行上会给一个缓冲期,比如4月1日前购买新车开具发票,那么

只要在6月1日前办理注册登记就行了。

还有读者担心,未来会不会不小心买到国四车?记者了解到,如果是新买的车,车主只要留意查看车子的出厂合格证就行了,上面明确标注了排放标准。

那么,对于即将要执行的政策,检测部门是否已经准备到位呢?宁波市机动车排气污染防治管理中心的工作人员解释,他们的检测方法并不是指设备技术上的更新,而是主要通过查询环保部门的车型库信息,以及参照出厂合格证等方法进行。

市场应对 赶着去库存,一款国四车直降近9万元

国四新车下个月就不能卖了,宁波4S店的国四车会不会通过大幅降价尽快去库存?这也是一些读者关心的问题。

昨天下午,记者来到通达路,以购车者的身份走访了附近7家4S店。大多数4S店表示早已在销售国五车,自然也就不存在大幅降价一说。个别4S店还有几辆国四车未售,但去库存并没有压力。

哈弗汽车4S店的小王说,目前在售的国四车只剩下一款了,原先销售时一般只优惠3000元,现在优惠力度大一些,不过最多也只能便宜6000元。“这款是有一部分库存,但我们也已经有一些订单了,不怕卖不掉。”

新政影响 市售新车多数已是国五车,新政对市场几乎没影响

通过实地走访和电话采访,记者从多家4S店和一些经销商处了解到,目前在宁波市场销售的新车多数已经是国五标准。比如雪佛兰今年1月份拿到的新车就已经全是国五标准,雪铁龙这个月最后几台国四车也已销完。

“新政对汽车市场几乎没有影响。”东南三菱副总黄丰成说,据他所知,因为应对及时,大部分4S店都在去年开始卖国五车,有的品牌可能更早。

宁波市兴欣汽车销售公司的钱经理告诉记者,他们在宁波销售的新车从2013年年底、2014年年初就全部执行国五标准,生产商一般都是提前

实行新标准的。

因为北京、上海已早一步实施国五标准,所以各品牌的厂商早就开始生产国五车,但毕竟两个城市的销量有限,不可能销完所有的国五车,所以宁波的4S店早就陆陆续续地在拿车。“再加上,城市发展一定会对环保提出更高要求,我们肯定会尽早做好准备的。”黄丰成说。

宁波骏达的丁先生也表示,根据他对行业的了解,在此新政出台前,各4S店都应该做好了充分的准备,如果在销售中出现新车不达标导致顾客无法上牌,这对顾客会造成损害,对4S店也会带来经济、声誉等方面的损害。



CFP供图

相关提醒

签订购车合同时 请明确尾气排放标准

宁波骏达的丁先生提醒消费者,购车属于大额消费,要考虑得周全些,尽量到规范的4S店买车。同时,消费者和4S店签订合同时,请注明新车必须达到国五标准,不要造成失误;新车交付时,消费者请仔细问清相关事项,并核验尾气排放标准,随车应该会有一份合格证。

如果消费者从外地购车来宁波上牌,和商家签订合同前请先查清当地的排放标准,有些地区汽车尾气排放标准滞后于宁波,国四标准的新车在当地是允许销售上牌的,根据新政,下月起,这类车在宁波是不允许上牌的。

如果同样车型的新车价格相差较大,消费者应多留个心眼,要考虑到是否排放标准有差异。有些车型在不同地区销售,由于各地尾气排放标准不一,同样车型排放标准可能不一,导致销售价不一。

丁先生最后提醒,消费者无论通过网络还是中介买车,无论购买的是进口车还是国产车,和商家签订合同时都应注明尾气排放标准,以免造成消费纠纷。

十部委发布《指导意见》破除维修配件垄断壁垒一年半后

宁波开出全省首家汽车配件超市

价格普遍是4S店的七到八折

本报讯(记者 房伟 通讯员 石莹) 上下4层,占地8000多平方米,拥有78个汽车品牌上万种汽车零配件。昨日上午,我市也是我省首家汽车零配件超市——宁波众兴汽车服务公司在原火车站揭牌开业。

“这是企业自觉落实十部委《指导意见》,破除维修配件垄断壁垒,培育互联网+行业新业态的创新尝试。”市运管局维修处处长朱辉向记者表示。

据了解,2014年9月18日,中央十个部委参与制定的《关于征求促进汽车维修业转型升级提升服务质量的指导意见》正式对外发布,意欲破除维修配件渠道垄断等售后市场顽疾,并规定:自2015年1月1日起,鼓励原厂配件生产商向汽车售后市

场提供原厂配件和有自主商标的独立售后配件,允许授权配件经销商、授权维修企业转售原厂配件……此次正是《指导意见》发布一年半后,全省汽车维修行业首次出现打破市场垄断的“配件超市”。

“有人曾做过测试,一辆市场价30万元左右的C级车,如果全部购买汽车零配件其价格可能要达到近百万元。这也就导致了在4S店会有一种怪现象,卖车不赚钱,汽车后期维护却能赚得盆满钵满。”宁波市机动车维修行业协会副会长、宁波宁兴汽车投资有限公司副总经理钟永定告诉记者,他们投资建立配件超市就是为了打破现有的市场垄断,既能为消费者谋实惠,也能为维修企业寻找转型之路。

“超市里的配件都是高质量、低价格的同质品牌件,很多是直接向原厂配件生产商拿货,而价格一般是

4S店的七到八折,质保和4S店一样。”专门为该超市供货的浙江天傲福运网络科技有限公司董事长王康明告诉记者,“比如一个汽车的下撑臂,一般4S店的价格在550元左右,而配件超市只需380元,再比如奥迪A8的雨刷,在4S店价格可能要接近百元,但在超市只需不到50元。”

王康明还告诉记者,超市还有配送车队,可以送货上门,每天3-4次向全市的汽修厂(店)送货,“汽配行业这种销售服务模式,在浙江还是第一家。”

据了解,目前配件超市的销售渠道主要还是在线下,并通过传统的修理厂等渠道进行销售。“但未来还是要直接面对车主”,钟永定告诉记者,配件超市正在研发客户端,并有望在5月前后上线,“到时候,车主可以直接在网上选择适合自己品牌的配件,我们免费配送,当然也会推荐车主选择好的修理厂(店)提供维修服务。”