



商家眼里的“妈妈经济”成色咋样？

三四十岁的辣妈们最舍得花钱

□记者 史娓超

昨天是母亲节，记者走访发现，宁波各商家纷纷借着“妈妈经济”开展促销活动，鲜花、首饰等成为感恩消费的主力。



▶鲜花送母亲。
新华社

鲜花仍为母亲节礼物首选

送一捧鲜花表达自己对母亲的感恩，成为不少市民表达孝心的方式。昨天，记者走访宁波多家鲜花店了解到，这几天鲜花的订购量明显增长，价格也有所上涨。

“康乃馨、百合、玫瑰等鲜花卖得最火，一般一束包装好的鲜花的价格大多在50元-70元。”琴桥附近一家花店老板表示，母亲节已经成为继情人节、七夕之后鲜花热销的节日之一。

化妆品、珠宝饰品也很热门

传统商超也踩着消费热点。记者昨日采访了解到，宁波不少实体商场也都推出了母亲节主题优惠活动，大多数品牌都参与满额赠礼、打折降价等活动。其中，化妆品、珠宝饰品成为今年母亲节促销的热门商品。

市民何女士昨天在银泰百货东门店给母亲和婆婆各买了一套化妆品，花了两千多元，“今年听了朋友的建议，给她们买些实用的礼物。”

“这两年越来越多的消费者会选择在母亲节来购买化妆品作为礼物，所以我们今年针对母亲节有力度较大的折扣。”银泰百货东门店一个国内化妆品品牌

看看商家们的“辣妈经”

“最舍得花钱的就是三四十岁的妈妈，她们平常就喜欢购物，母亲节促销力度比较大，借着过节的名义自然更要好好犒劳自己。而且相比老人和未婚人士，她们出手也更大方。”银泰百货天一店一家化妆品柜台的导购称。

1986年出生、已是一个4岁孩子妈妈的俞女士表示，母亲节在感恩母亲的同时，自己作为母亲同样需要被关怀。母亲节对她来说，不仅要准备礼物给自己的妈妈、婆婆，也会准备礼物给自己。昨天中午，她给妈妈挑选了一条2000多元的手链，给婆婆买了一台扫地机器人，给自己也捎上了一套化妆品。

湾底村：都市里的“桃花源”

□记者 谢舒奕 通讯员 贾娟娜

缀满枝丫的桑葚、七彩小番茄令人馋涎欲滴；鸬鹚捕鱼、碧谷等非遗表演一场紧接一场；四周碧水环绕，鸟语花香……都市里有这么优美的乡村风光，不禁让人想起了陶渊明的《桃花源记》。而它也有个颇为文艺的名字——湾底，5月份桑葚成熟是该村上半年最为热闹的时段，记者慕名前往。

湾底村位于鄞州新城区的东面，村庄面积不算大，名声却不少，是集农业观光、田园体验、文博展览等于一体的国家4A级旅游景区、国家级生态村，每天前来参观考察和休闲旅游的人络绎不绝。

如今的湾底已形成了“路在树中，田在花中，抬头见绿，移步换景，春有花，夏有荫，秋有果，冬有绿”的世外桃源般的美丽村貌。村里建立了单体面积大、植物品种多、智能化程度高的综合性展览温室——植物世界；引进了少儿职场体验项目——天

四明路上的一家鲜花店老板告诉记者，今年的母亲节很多客户选择了个性定制。据店主介绍，今年的花束都会根据顾客的不同要求进行搭配，基本上以比较温馨的粉色系为主，品种主要有玫瑰、康乃馨、百合、芍药、洋桔梗等。

也有不少消费者通过网络平台订购鲜花。市民黄女士由于昨天恰逢出差，就在微信上的一个鲜花配送平台订购了一束芍药，“要让妈妈在母亲节当天收到祝福。”

的导购告诉记者。

此外，也有不少消费者选择珠宝饰品作为礼物。昨天上午，在二百余楼，记者看到有不少市民在选购珠宝。正在陪同母亲一起挑选的章女士告诉记者，母亲舍不得花钱买珠宝首饰自己戴，她早就打算送母亲一件合适的珠宝首饰，“平时可以戴，又有一定的保值性。”

“近期除了黄金首饰，一些镶嵌类珠宝也卖得不错。因为来购买的主要是比较年轻的消费群体，会兼顾珠宝的装饰性和保值性。”二百余位企划部人士表示。

据一位商场人士介绍，以前，母亲节主要的商业内涵体现在对母亲的尊重和关爱，主要营销对象定位在中老年女性群体。但随着母亲节消费氛围的逐渐成熟，这一节日的文化内涵也开始延伸，“80后”、“90后”这些消费观念更新潮的人群渐成母亲节消费主流，这一群体无疑比老一辈的母亲更有消费潜力，母亲节由此也成为立夏之后各商家争抢的又一节点。

与此同时，随着消费者消费观念的转变，母亲节不再只是一味强调中老年商品，而是转为家庭的消费体验，虽然商业气息还比较浓郁，但是比起前几年来，已经更为强调亲情、体验式营销了。

小而美的地方小吃亟待升级

中国烹饪协会会长姜俊贤日前透露，该协会近日启动编写《中华小吃名录》，以规范名称、统一整理各地知名小吃，并从各地具有代表性的小吃品牌中优选知名度高、有发展前景的小吃企业及小吃产业上下游相关企业进行资源整合，将中国的特色品牌小吃推广到全国乃至世界。

姜俊贤在“首届中华小吃文化论坛暨中国烹饪协会中华小吃委员会成立大会”上，“十三五”时期，作为大众化餐饮的重要组成部分，小吃产业有着极大的市场空间、发展潜力无限。但是这一产业在发展过程中也存在着四大问题，具体包括：

——小而美的小吃企业出现单打独斗的现象，缺乏长远规划和营销战略，若想大规模发展略显势单力薄，缺少协同合作、团结共赢的平台；

——对于一些已经比较成规模的地方小吃，有的也缺少完备的竞争机制和规范化操作，上下游产业链无法有效衔接，在经营管理上存在漏洞，离现代品牌企业还有很大距离；

——一些老字号、传统小吃企业在营销过程中市场定位不足、营销观念陈旧、缺乏规范化操作，导致传统小吃文化、制作工艺及小吃品类的流失和湮没；

——很多特色小吃经营者从事这一行业仅仅是为维持生计，这些从业者中思考过品牌化发展的不多，而且行业内针对小吃的经营和操作也缺乏相应的行业标准，导致小吃市场出现鱼龙混杂的乱象。

姜俊贤表示，中国烹饪协会中华小吃委员会将引导行业自律，着力规范小吃产业经营者的经营行为，提高经营者管理水平。

同时，争取地方政府对小吃行业优惠政策制度化，为地方特色小吃企业的发展提供适度宽松的环境。

据新华社

我国4月份出口同比增长4.1%

海关总署8日发布数据显示，继3月份出口增速首现九个月来的正增长后，4月份我国出口延续正增长的势头，然而进口依然疲弱，贸易顺差显著扩大。

4月份单月，我国进出口总值1.95万亿元，微降0.3%。其中，出口为1.13万亿元，同比增长4.1%。

招商证券研究团队发布报告认为，4月份出口增速基本剔除了季节性因素和基数因素，更为真实。从外围市场来看，4月份美国制造业PMI进口分项继续回升，欧元区制造业PMI基本持平，而澳大利亚、日本的相关数据下滑明显，显示外围环境依然偏弱，出口可能难现趋势性改善。

商务部研究院国际市场研究部副主任白明表示，4月份的出口基本符合预期，虽然比3月份的增幅收窄了不少，但依然延续了较好的态势，这样的增速可能成为未来的常态。

4月下旬，国务院常务会议推出多项政策措施促进外贸回稳向好，包括鼓励金融机构对有订单、有效益的外贸企业贷款，提高部分机电产品出口退税率，扩大跨境电子商务、市场采购贸易方式和外贸综合服务企业试点等。与此同时，CFETS人民币汇率指数连续五周创纪录新低，一定程度上也有利于外贸企业。白明向记者表示：“稳外贸政策力度有所加强、人民币汇率较去年同期走弱等，均是有利出口的因素，但从政策出台到实际落地有效果，还需要一些时间。”

值得注意的是，中国外贸出口先导指数出现回升。4月中国外贸出口先导指数为33.8，较上月回升2.2，表明二季度出口压力有望缓解。根据网络问卷调查数据显示，4月份我国出口经理人指数、新增出口订单指数、经理人信心指数均有所回升，出口企业综合成本指数小幅回落。

然而，进口端的数据不及市场预期。我国4月份进口8275亿元，同比下降5.7%，导致当月贸易顺差2980亿元，显著扩大45.8%。

据新华社