

放弃30万元年薪，远赴新疆创业 慈溪小伙沙漠里建起千亩农业园

□记者 吴震宁 通讯员 施吉章 成美玲

慈溪周巷的80后小伙张狄学的是计算机专业，毕业后在杭州一家公司拿着高薪。三年前，他却辞职跑到了新疆，在沙漠里扎根搞起农业种植。在艰苦的环境中，他经历过沙尘暴和各种常人难以想到的困难，但天道酬勤，他在去年收获了1500亩的骏枣，今年又成功培育出富含营养的黑枸杞。

放弃30万元年薪赴南疆淘金

张狄的水果种植基地位于新疆和田地区和田县色格孜库勒乡，很难想象，在南疆的大沙漠上，这名来自慈溪周巷的80后大学生已经待了3年。

张狄大学毕业后就应聘到了杭州的一家通讯公司。学计算机专业的他，经过不断努力，成为一名技术骨干。2012年，他的年薪已经达到30万元左右。就在别人对他艳羡不已时，他却做出了令人意想不到的抉择，让自己的人生之路来

了一个大逆转。

2012年岁末，张狄到妻子杨慧娟的老家河南过年。在河南，他认识了妻子家的几位邻居，得知他们都在新疆和田种地。听他们说新疆种植业的大好前景，张狄被吸引了，决定去新疆实地考察。一番考察之后，他坚定了要到那里发展种植业的决心。

“那里土地资源丰富，劳动力成本又低。更具吸引力的是，和田还是水果优生区域，没有化工厂，环境污染极少，

日照和温差等有利条件使得当地的水果特别好吃。当然，远离人烟的沙漠地带，各种困难也在所难免。”张狄告诉记者，慈溪人骨子里都有一股创业的热情，他也一样，越是有挑战性的东西他越想尝试。

考察回来之后，张狄就辞掉了杭州的工作，远赴南疆开始沙漠淘金的历程。2013年年底，凭着当地政府对土地开发的重视和对种植业的扶持，张狄拿到了1万亩地，第一年先开垦了1500亩种骏枣。



张狄展示种的黑枸杞。图片由受访者提供

沙尘暴曾毁了1500亩骏枣苗

在沙漠里要种好地，必须先有防风林、苗圃、种植园等系列规划。“因为没种过地，更何况在沙漠地带，包括地下打井、铺管的具体工作，当时我都一窍不通。”张狄说，灌溉用水是打了120米的深井抽上来的，然后用拖拉机铺地膜滴灌，草都是靠人工去除，肥料以鸡粪和羊粪为主，一担担挑到地里。在起步阶段遇到的一道道障碍和困难，在张狄全身心投入下，一一得到解决。

在进沙漠种地之前，张狄就做了充足的心理准备，但到了实地还是遇到了困难。夏天地面温度超过50℃，他和大伙穿着厚底的鞋子站在沙堆中劳动仍觉十分烫脚，到了冬天最低温度零下20℃，加上沙漠

干旱，常常双手冻得裂了口子。而且，那里一年四季几乎没有雨水，平时灌溉和生活用水只能靠井水，小沙尘暴几乎每隔几天便会来一次，吃到沙土拌饭是常有的事……

2014年5月初，一场特大沙尘暴横扫了张狄辛苦种下，才刚刚发芽的1500亩骏枣苗。“知道这里多沙尘暴，我们播种时还特别设置了自认为牢不可破的防护措施，没想到还是无力抗衡。”张狄至今记忆犹新。为了预防沙尘暴，他和员工们播种后，特别罩了一只只没有底的纸杯，每只都用竹签牢牢固定住，形成一个个“小温室”。

但沙尘暴一来，张狄就看到旋风一股股把黄沙卷起好

高，像平地冒起的烟，打着转在沙漠上飞跑，然后覆上了一层层厚厚的沙土。“田里所有的纸杯都不见了，我当场就呆掉了。”张狄说，等沙尘暴过后，原先的田地就变成了一片荒漠，纸杯和枣苗都被埋在了10多厘米深的沙土中。

张狄并没有因此灰心，带着员工马上进行补救。没有出苗的，立即人工点播补种；对已经出苗的，挖出一个个纸杯倒出沙子，然后再罩在上面。数以万计的纸杯重新倒腾，而且每个杯子要倒腾三四次才能把里面的沙子倒完，这是一个浩大的工程。20多名工人连续工作了一个月的时间，才完成补救工作。

今后还要建2000亩的葡萄园

从那时起，老天也开始眷顾这个不服输的慈溪小伙。去年，张狄种出来的骏枣已经有鸡蛋大小了，虽然第一年收成不高，但已小有收获，每公斤卖到了18元左右。今年，先期开垦的1500亩骏枣已经全部嫁接完成，按照他的估计，产量能达到300吨左右，按去年的行情销售额可达500万元。更可喜的是，今年他新种植的1000亩黑枸杞也已经挂果，如今正进入收获期。

“真正的收成应该在明后年。”张狄信心满满地告诉记者，明年骏枣一亩地预计可产300多公斤，如果管理好的话，后年则每亩产量可达800公斤，产量会逐年增长。

在南疆，当地维族老乡种的多是红枣、核桃等，种植品种单一，抗市场风险能力较弱。“哪个行情好，他们就种哪个，市场波

动大、行情不好的时候就要亏钱。”张狄说，他有自己的种植策略，除了骏枣，新引进了黑枸杞等经济作物。当然，张狄还有更远的规划：除了扩大骏枣和枸杞的种植规模，接下来，他还将种植香妃葡萄、花椒等新品种。“两年内，我要力争把香妃葡萄扩张到2000至4000亩，做成一个特色有机葡萄园，让基地品种实现有机、多元化发展。”

为了成就在沙漠里的绿色希望，过去三年，张狄在远离家乡3800多公里的地方独自创业。他只有每年过年时才能回周巷一趟看望父亲，和生活在河南的妻儿，同样过着聚少离多的生活。如今，张狄这个昔日的文弱书生，已经在创业路上实现了完美转身，他也相信自己能在南疆垦出一片片绿地，种出一亩亩希望。

鼎天装饰施工技能大赛装修博览会

8月13日，凯洲大酒店年中超级惠



从某些方面说，超热的时候也是超好的装修时候。火热8月，鼎天装饰重量级活动“施工技能大赛”也拉开序幕。8月13日，在凯洲大酒店四楼嘉洲厅，鼎天施工技能大赛装修博览会，现场向广大甬城业主限量征集“大赛”样板房，作为鼎天装饰检验所有施工班组、设计师实力的载体。

■ 优秀的团队靠磨砺

好的设计和施工是好的装修的全部。优秀

的装修公司必是坚持将两者做到极致。专注装修17年，鼎天装饰打造了至尊工作室设计师团队、金牌施工团队，但这也不是万无一失。鼎天装饰更通过举办“施工技能大赛”活动，参与争夺省（市）优秀装饰工程（设计）奖项等举措，来保持团队长久的活力和对技能的不懈提升。据悉，荣获宁波市、浙江省优秀装饰工程（设计）奖项的鼎天作品，许多来自“技能大赛”样板房。

今年，鼎天更是加大工程监理力度，自7月起，公司每天都会派出数个巡检组奔赴工地查漏补缺，并通过微信公众号“鼎天装饰设计”通报发布。以此为业主带来更多的品质保障。

■ 最热的装修时机是省钱

最热的不仅是气温，还有优惠力度。活动推出签到礼、预约礼、抢定礼、1元购建材、抽大奖、砸金蛋赢免单大奖等一系列盛大回馈项目，直省不止2万元，让8月装修，省钱省到一身清凉。

现场签到，即送24小时装修管家式服务金钥匙，可延长保修期6个月。现场下单，先参与砸金蛋赢免单大奖，大把手心动礼品轻松到手，单单一有礼；再享整点循环抽大奖，品牌家电大礼等着您。

活动集聚推出瓷砖、地板、橱柜、吊顶、窗

帘、厨电、卫浴等品牌建材联盟特惠，各种特惠建材年中让利，还有1元秒杀活动。8月装修钜惠就在鼎天了。

■ 活动三步骤定装修

到现场三步骤敲定装修。先看数千套优秀装修案例，都是鼎天装饰在甬城各知名小区打造的经典案例，彰显着鼎天在设计、施工上的绝对实力，包括青林湾、寰宇天下、银泰城、世贸天慧、江山万里、东海府、雅戈尔明洲、公园世家、滨江府、铂悦府、龙湖名景台、荣安月园、公园1872、宜家华府、清华世界城、维科东院、印象巴黎、绿地海外滩、中旅名门府、风格尚品、维科东院、阳光玫瑰园、景瑞上府、罗蒙环球城、铂翠湾、东方一品、天境花园、新外滩一号、中海国际社区、铭豪观樾、维科馨院、钰鼎园、苏园、印象外滩、君和院、银亿东岸、金亿文园、悦澜湾、景瑞望府、锦壹城、紫玉花园、长丰景苑、保利城等，您可以结合自己的审美品位，借鉴成功的案例打造美丽新家。

然后与鼎天至尊工作室设计师一对一交流，沟通出让自己满意的设计思路。

最后，参加“在装工地体验”行，跟着直通车逛百套实景样板房，现场体验不同风格、不同

户型、不同施工阶段的装修，让眼见为实。活动现场还有三维立体工地实景直播，业主也可在现场一览鼎天的装修品质。

■ 不得不说的精装套餐

鼎天装饰美艳精装套餐系列，为您打造省心、省钱、放心家装，6年里近1200位业主的选择，深受都市白领、经典婚房、大平层及改善型装修者的青睐。利用自身强大的资源整合能力，鼎天装饰先后推出“美艳1号”、“美艳5号”、“美艳8号”、“美艳999”套餐，在不同价位满足多层次装修需求，更是实现比常规装修节省费用400—500元/平方米。

特别预告： 8月13日（周六）9:00—20:30，鼎天装饰在凯洲大酒店四楼嘉洲厅（天一广场南面）举办“施工技能大赛装修博览会”，现场限量征集前500套“技能大赛”样板房，为您成本价装修，且由鼎天至尊工作室、金牌施工团队联手打造完美家装样板工程。现场还尊享一站式家装建材购齐服务，高达万元的种种福利，不敢私藏！

样板房报名热线：87371629
贵宾热线：87371699