

银行卡刷卡手续费新规今起执行

信用卡支付成本变化与否,13334元可能是分界线

□记者 崔凌琳

今天起,信用卡刷卡手续费有调整。从综合费率测算来看,餐饮娱乐类商户费率降低53%至63%;百货类降低23%至39%;民生类亦将实行优惠措施……听起来似乎降声一片,然而,一句“信用卡手续费将实行不封顶”的规定,却让消费者,尤其是有大额消费需求或预算的购物者心情越发纠结起来。

赶紧买单,市民周末“齐刷刷”

市民小蒋工作不久,前些日子刚看中一款运动版的经济型轿车,本想再等等看,可一算信用卡手续费新规可能让购车成本增加,果断地在上周末提前做上了“有车族”。

“以前刷信用卡的手续费都由商家不声不响地承担了,是因为有封顶规定。比如,购车刷卡,一般都只要80元一笔封顶,所以即便当时费率高达1.25%,

刷2000元和刷20万元的手续费是一样的。现在,尽管费率下降到0.6%了,但封顶费的取消,让我这辆市价14.8万元汽车的刷卡费一下子从80元提高到近900元,而这个数字,商家不会再欣然买单了。”小蒋说。

十月底即将步入结婚礼堂的于小姐本来并不着急为新购置家电,但上周末在家电市场逛了一圈,商家都不约而同提及

了信用卡刷卡手续费率的事,并表示,9月6日后这笔刷卡费可能不再免了。

于小姐向记者直言:“本来我是想等到国庆节商家大促销时才配齐家电,但一算,手续费不是一笔小数目,届时商家有可能把这笔费用转嫁到商品售价上,甚至有可能拒绝受理信用卡,所以干脆先买好算了。”

金额超过13334元,信用卡支付成本见涨

从8月中下旬起,甬城各家汽车4S店、售楼中心、建筑建材批发商以及旅行社等就已陆续向目标客户发出了“想要刷信用卡消费的市民,最好赶在9月6日之前买单,可以省下一笔手续费”这样的提示。

记者了解到,有别于前两次刷卡手续费率的调整,此次,尽管POS机刷卡费率的变化直接影响的是商户,但作为持卡人的消费者,在新政施行后可能也将受到不同程度的间接影响。一方面,费率的调低,让小额刷卡

被拒的概率大大降低,但与此同时,大额消费或将由消费者来承担刷卡手续费。

参照普遍执行的0.6%费率,记者算了一笔账,发现,相比此前1.25%的费率,新政执行后,一旦市民的信用卡刷卡消费金额超过13334元,其所要支付的手续费便要超过此前80元封顶的费用。采访中,不少利润空间相对较低的商家已明确表示,今后,这笔费用势必必要视情况,由消费者承担部分或全部。相反,13334元以下金额的信用卡支

付成本,均低于以前。业内人士表示,餐娱类和百货类刷卡的费率降低之后,商户会更加积极主动促进信用卡消费。以前为避免消费者刷卡找借口称POS机坏了等现象有望明显减少。

此外,以前由于不同类别商户刷卡手续费差别很大,导致支付收单市场曾出现“套码”“虚假商户”等现象,有个别商家通过私自变更POS机商户类别来逃避高费率,而差别化费率的统一有望根除商户间存在的违规现象。

手机扫码支付费率优势不再明显

网友曾调侃:“六年前出去吃饭、购物基本都是付现金;三年前出去吃饭、购物基本都是刷卡;而现在出去吃饭、购物基本都是扫一扫。”过去几年,支付宝、微信支付等移动支付的兴起,已悄悄抢食了信用卡市场不小的份额。

记者了解到,目前商家在使

用支付宝和微信支付结账需要支付的手续费绝大多数为交易总额的0.6%,这一费率相对于此前POS机的费率在餐娱、百货等行业显然具有绝对优势。

而此次,银行卡刷卡费率的调整,尤其是对餐娱、百货商户的下调,使得商户为刷卡用户支付的手续费将与支付宝、微信支付

花费的手续费相同甚至更低,有望为信用卡支付重新争取人气。

根据发改委、央行的数据测算,政策实施后,各类商户合计每年可减少刷卡手续费支出约74亿元,其中就包含了发卡行从商户处减少的服务费收入。不过,按照《通知》的调整,移动支付手续费优势不再明显。

新闻链接

针对《通知》中提到的借贷分离、取消行业分类及市场调节价中,容易产生误导的几个盲区,专业人士进行了梳理。

盲区一:借记卡13元封顶?

根据《通知》,自9月6日起,发卡机构收取的发卡行服务费实行借记卡、贷记卡差别计费,费率水平降低为借记卡交易不超过交易金额的0.35%,贷记卡交易不超过0.45%。其中发卡机构收取的发卡行服务费,借记卡交易单笔收费金额不超过13元,贷记卡交易不实行单笔收费封顶控制。

因《通知》未明确收单服务费,实行市场调节价,在各收单机构未正式公布收单服务费前,13元实际上只是银行卡发卡行单方面收单机构收取的服务费,不是商户最终要承担的刷卡手续费。

盲区二:信用卡的刷卡费率一定比借记卡高?

表面上看,发卡行收取的信用卡服务费要高于借记卡0.1%,而且交易不实行单笔收费封顶控制,但这并不代表信用卡的刷卡手续费就一定高于借记卡。

根据当前各大收单机构公布的收单服务费,记者发现,除不封顶外,部分收单机构收取的信用卡手续费率与借记卡一样,甚至低于借记卡。

例如农业银行的POS机刷信用卡和借记卡费率都是0.5%,区别在于借记卡20元封顶、信用卡不封顶,只要单笔刷卡金额不超过4000元,其实刷哪种卡的手续费都没差。而华夏银行、北京银行的POS机手续费率都是信用卡低于借记卡,其中华夏银行标准类借记卡费率为0.55%、19.5元封顶,贷记卡费率0.5%不封顶,单笔刷卡金额不超过3900元,刷信用卡的手续费更低。 崔凌琳 整理

不能像种蔬菜花卉那样来种植药材 无限仿野生才能种出优质铁皮石斛

酷暑渐消,中秋临近。保健品销售将迎来一年中的小高峰。铁皮石斛是沪浙苏地区消费者喜爱的保健品,近年来,石斛的种植在各地开花,栽培的方法则是五花八门。与此同时,市场上冠名“铁皮石斛”的产品也越来越多。那些种在木屑或树干上的称其为“木斛”或许更恰当,因为大自然中濒危的铁皮石斛大多生长在背阴的悬崖峭壁上,所以最接近原生态的铁皮石斛应该是种在石头上的。面对不断冒出的石斛产品“新面孔”,消费者在购买时,一定要辨明产地、种植方式以及基地的认证情况,这样才能选购到正宗有效的好药材。

优质铁皮石斛产地很重要 道地产地在浙江台温地区

成书于东汉时期的《神农本草经》,是我国最早的本草总结。铁皮石斛被《本经》列为上品,已有2300多年的药用历史。我国境内石斛品种很多,其中沿用历史最久、最主流的是铁皮石斛。

中药材讲究道地,特定地区生产优质药材,这是大自然选择的结果,也是历代

名医在实践运用后的总结。探究铁皮石斛的道地产地,可以让消费者懂得如何选择优质铁皮石斛。

从宋代开始,全国采集贡品主要集中在浙江台、温地区。明代《本草纲目》对石斛道地产地的记载,表明“品质以台、温为贵”。明朝的《浙江通志》确切记录了台温

地区进贡北京礼部石斛三十八斤。

清乾隆年间《四库全书》天台县志记载,挂兰(铁皮石斛的别名)生台温山中,岩壑深处,悬根而生,不土而生。台温地区一直是历史记载的铁皮石斛传统道地产区。

优质铁皮石斛要种在石头上 栽培环境与方式要无限仿野生

石斛,别名石蕨、禁生,自然界中不藉水土,缘石而生。从《神农本草经》、《名医别录》到《本草纲目》,由古至今,几十本医学典籍,对铁皮石斛自然生长特征的描述竟然惊人的一致:“石斛,生石上,附生于石,故名以此。木斛,生木上。”野生的铁皮石斛在绝壁之中独自生长,展现出顽强的生命力,正因这独特的生长习性才让石斛拥有“仙草”的功效。

明朝万历年间的《本草原始》记载着“今人多以木斛浑行,医工亦不能明辨”。可见,由于野生资源匮乏,在明朝就有以木斛冒充石斛的记载了。历代医家在实际

运用中证明木斛杂产,功效考无依据。

石斛有效难寻,木斛无功易得。专家介绍,作为人工种植的药材,对其栽培环境与方式一定要“无限仿野生”,这样种出来的铁皮石斛的药用成分才能最接近原生态的。种药材不能违背其生长特性,不能像种蔬菜那样来种药材。当今市场流行的多以木斛为主,“蔬菜石斛”比比皆是,连菜场都能购得。但改变了野生生长环境的石斛,在木屑、腐殖土、蘑菇渣上栽培,遭遇品种变异,其药效和安全性到底有多少,是无从考证和知晓的。这正是这一味珍贵仙草目前面临的尴尬局面,值得

消费者警惕。

而今,通过技术进步在铁皮石斛的道地产地,能够在石头上无限仿野生栽培的厂家依然凤毛麟角,据了解,只有天台立钻一家能够实现。当然种在石头上生长周期长,技术难关很难突破,种植成本也高很多。

中科院植物研究所首席专家吉占和研究员认为天皇药业仿野生栽培的铁皮石斛与野生的药用价值几无二致。浙江食品药品检验研究院到栽培基地检验,得出与吉占和同样的结论。此后,国家林业局、国家濒危植物办公室组织专家对“立钻”



天台立钻基地内种在石头上的铁皮石斛。

铁皮石斛的栽培技术进行第三次鉴定也得出同样的结论。

铁皮石斛贵为皇家贡品,由于野生资源濒临绝迹,民间利用一直比较少。国泰民安方思养生,而今,在天台这个传统产地,以科技进步突破铁皮石斛的仿野生栽培已经30年。浙江天皇药业通过规模化种植和全程质量管理体系,建立起了全国最大的铁皮石斛仿野生栽培基地。此举不仅让野生药材资源得以恢复,还让这一“旧时王谢堂前燕”的珍稀药材,飞入百姓家护佑大众的健康。

记者 顾嘉懿 通讯员 董栋