



鲜花爱语

□郭杰

连续几天早出晚归地上班，一赶上双休日身心便一下子松弛下来。早上，明晃晃的大太阳已穿透厚厚的窗帘把卧室照得通亮，这才不得不从被窝里跃起。

玻璃餐桌上透明花瓶里插的芍药有些开过了时，索性推到一边腾出地儿来摆碗筷。正把包子往嘴里填时手机响起了音乐铃声，不用问，肯定是顺丰快递员打来的，今天是星期六，又有鲜花送来了。果不其然，夫君开门接过一长纸盒，拆开包装，哇，是粉色的玫瑰！心中不由一喜，忙不迭地注水、剪枝，迎接新小主人宫。玫瑰刚好有10支，每朵大小一致，像一起降生的同胞胎姐妹；花形内敛而高雅，半合半开，恰似青春美妙女子粉嫩含笑的脸。母亲也踉跄着移动腿脚过来看，嘴角闪出一丝悦色。

花是女儿为我订的。母亲节前的星期六早上，快递员通知我有一束鲜花到了，当时诧异，自己没订过呀，会是谁送的呢？当一捧玫紫色结着多头花蕾的小康乃馨美美地呈现在眼前时，这才一下子反应过来。上次跟在南京的女儿聊天提到有位朋友很有生活情趣，在网上订购鲜花装点房间的事。羡慕之余又补上一句，有点贵，鲜花放不了多时就枯谢了，浪费。女儿说，能换来好心情就值。

拿手机对花拍照发微信给女儿，她那边很快回复说，订了一个月的单品，四个星期送四束不同品种的花。于是在这个五月里，家中的插花每星期更换品种，不一样的景致点缀着一样的欢娱心境，浓稠的幸福也随着每星期的期盼弥漫开来。

女人爱花与生俱来，自小就跟着母亲在窗前播撒花种，一到夏天，各色各样的草花争妍斗艳，惹得路人也停步回望。北方五月

是绚丽多彩的世界，各色鲜花烂漫妖娆，树间投映着年轻学子的身影。看到电影里男孩向女孩献花表达爱意的情节很是羡慕，后来开始恋爱了，也有了一种隐隐的期待。然而在那个生活年代，鲜花对于冰冻期长达半年的寒温带地区而言无疑属于奢侈品，而且生性朴素务实的男朋友也不会想到买花送恋人，成家育女后更嫌这种刻意的浪漫可以省却。逢生日、情人节和结婚纪念日，偶尔也忍不住拿话敲打夫君几句，他则略带歉意笑道，那我现在给你买几朵去。让人觉得好气又好笑，非自觉主动，那花即便买来了也无趣。

前年五月写了《紫丁香》一文用来怀念久已逝去的学生生活，放在QQ空间不久居然接到一个平时鲜有联系的男同学电话，说看了此文久久不能平静，夜不能寐，当年的学校、老师和同学以及青葱岁月历历在目。并告诉我故乡的紫丁香快开了，问我会不会做植物标本。我掩口笑道，你要寄我丁香花？我可要鲜花哟！只听他在电话那头一声，好，你等着就行了！几天后一个寄自家乡的快递盒果然翩然而至，还没打开就嗅到一种熟悉却久违了的芬芳。对，是丁香花！瞧它们的俏模样，粉的紫的白的花朵还有小骨朵欢快地簇拥在一起，如同当年同窗共读拉手玩耍的少男少女们，散发着青春洋溢的馥郁芬芳。距数千里之遥，在象山小城收到这样可爱的礼物，重睹这种长在北方印在梦中的丁香的风采，弥足珍贵。

年岁上去后懂得爱惜生活善待自己了，有时兴致一来徜徉于红黄粉橙紫的花市里，挑几盆心仪的品种带回家。不过，买花取悦自己与接受别人送花感觉不同，就像现在女儿为我订花，传递的是包含在鲜花里的语言所不能替代的美好祝福。

网上卖茶记

□思蜀

三月下旬，我的一位家在山区的亲戚带着最新的一点“明前茶”来我家，说想在新碶把这新茶卖了。我知道这茶叶是最好的，可以卖出很高的价钱。可是亲戚早上出去，在菜场和街道上转了大半天，才卖出一点点，收入不到两百元，简直只够他这一天的工钱！晚饭时，他垂头丧气地说：“这么好的茶叶都没人买！”我知道他已经把价钱压得很低了。心想，农民想挣点钱，实在太难了！

晚上，我打开电脑上网时，忽然有了主意，对他说：“你告诉我茶叶的名称和价格，我帮你在网上卖卖看。”他将信将疑地指着电脑显示器问：“网上？在这个地方能卖掉茶叶？”我没有把握地回答：“试试看吧，或许会有人要。”

我已经有多次网上买东西的经历。在本地一个论坛的“二手交易”里，我买过艳丽的盆花，买过实木的凳子，甚至还买到过别人家用不完的超市卡；另外，在“阿拉团购”里，我还买来了蚊帐和保暖内衣。

可是，说实话，我做的这几次网上“生意”，都只是买进，还从没做过卖出的事呢。现在，我要学做卖家了！

我看这个论坛上，与“做生意”有关的板块有“阿拉商城”、“阿拉团购”、“物物交换”和“二手交易”等。我想，我帮人卖这点茶叶，似乎没资格跑到“商城”里去，显然也不是“团购”，又不是“物物交换”，这新上的茶叶更不是二手货。那么，我跑到哪里去叫卖呢？反复在各个板块比较，最后还是觉得这“二手交易”有点熟悉，况且这里面，别人也常有卖一些零零碎碎的东西，未必是二手货的。反正，不管怎样，只要有人看见，会有人来买就行了。于是，我向亲戚问清了茶叶的名称、特点和价格，用自己的网名在“二手交易”里发了一个帖子，附上自己的电话号码。

谁料出师不利，这帖子发了一夜加半天，虽然曾有好多人点击，却没一个人来电话询问。白等了一上

午的亲戚也大失所望，吃了中饭后，他悻悻地说，还是自己再拿到街上去碰碰运气吧。谁知道他带上茶叶刚迈出门，我家的电话就响了。一拿起话筒，正是想买茶叶的，我连忙跑出去叫回了亲戚。出乎意料的是，那人竟是个大买主。原来，这“明前茶”质量虽好，但价格也高，所以多数普通茶友有点消费不起，而这位来电话的朋友，经济条件显然比较好，一听我亲戚出的价格，觉得便宜，说来看过货后，如果真的好，这几斤就全要了！这第一炮就这样打响了。

亲戚看网上卖茶这个方法好，后来仍找我帮忙。那是清明以后谷雨之前的茶叶，称为“雨前茶”，虽然比不上“明前茶”珍贵，但也是好茶叶。这次价格比上次低了，来问的人就多了。有一对夫妻一起过来，看了茶叶后，丈夫说买两罐，妻子说买四罐。丈夫说两罐够了，妻子说，我也要喝呀！有一位朋友希望送货到他家，我就和亲戚一起带茶叶过去。那人看了茶叶包装，问为什么直接装在茶叶罐里而没装袋密封，我说，农民自家采制的茶，又没真空包装设备，再说，这样更好啊，可以让你当面看清茶叶的质量。他又说，你这分量足的吧。这话我就不敢回答了，而我亲戚很自信地说，肯定足的。那人不信，拉开抽屉拿出一只小小的电子秤，把每罐茶叶都倒出来重新称了称，结果是每罐都还稍有超出，他这才满意了。不过他又把价钱每罐往下压了5元。我想说，这个价格已经非常便宜了，农民也不容易呢。但是我亲戚还是点了头。还有一位朋友，原来约好第二天九点前来，可是九点半了还没音讯，这时另外有人来问，就卖给了他。到下午，这前一位朋友来电话询问，说是上午因故没能来。我告诉他，过了九点以后已经卖给别人了。他在电话里说了声“晕倒”。又有一位朋友买好茶叶后叮嘱，明年新茶上了再打他电话，这我可没敢答应，怕记不住号码误了人家。

就这样，我亲戚今年的茶叶，差不多全由我帮着在网上卖掉了。

母亲的微信

□王春芳

弟弟给年近七旬的老母亲换了个智能手机，又给她加了微信，从此我的微信里又多了一个“朋友”。

母亲觉得新奇，闲暇时竟也玩起了新玩意儿。这不，一大早她给我发来一个表情，我一看没把我给吓一跳，竟是一个挂着泪水的哭脸，赶紧给她打电话，我说：“妈呀，您没事吧，怎么给我发个哭脸，吓我一跳！”母亲竟在电话那头“咯咯”大笑，说她想发个表情给我，可是却不会，便东按西按，按出一个哭脸来，我哭笑不得。中午我在食堂吃饭，口袋里的手机“叮咚”一声，拿出来一看，是母亲发来的一段语音，心想母亲什么时候也学会了语音，可是一听竟是邻家阿姨的声音，说是在教我母亲发语音，接着便是一连串的语音加图片。一餐饭都忙着琢磨母亲的微信了，觉得开心又滋味。下班前几分钟，正忙着整理手头资料，手机上又

显示母亲的微信语音，按键下去却没有声音，我知道母亲一个人又在玩微信了，估计又忘了怎样操作了。我忙着给她回音教她怎样操作，第二个语音信息又来了，显示10秒，可是我听了几秒又没有声音，刚想放弃，却传来母亲的声音“你来吃晚饭吗？”嗨，行啊，老妈！我一阵惊喜，传话过去：“妈，您也学会用微信讲话了呀！”母亲又在那里哈哈大笑：“你妈又不是傻瓜，我也能学会的呀！”看来，我不得不佩服我这可爱又好玩的老母亲了。

母亲自从学会了玩微信，便时不时在我们的“大家庭”群聊中喊“吃饭”、发红包，发了红包怕没人抢，便大声嚷嚷：“你们快来抢红包啊！”母亲的热闹常常给我们平淡的工作和生活增添不少乐趣，也正是有了母亲的加入，使我们这个“大家庭”的亲情氛围更加融洽、浓厚，让我们彼此的心贴得更近了。