

# 育婴师技能大赛上，杀出个“奶爸”

男育婴师这几年成了行业“香饽饽”

□记者 滕华 通讯员 毛一波 文/摄

“今天我给大家演示的是小儿被动操，首先要保持室内空气清新，温度不低于18摄氏度……”昨天，宁波市首届育婴师技能大赛决赛举行。20名来自早教机构、幼儿园、学校和部分家政行业的育婴师经过理论考、复赛等闯入决赛，通过才艺展示、技能展示以及现场答题进行最终的角逐。其中，有一名男青年特别“打眼”，他与19名女性同台PK，看谁把“宝宝”带得更好。

记者了解到，由于婴幼儿市场日渐红火，育婴师作为国家新批的一个职业，成为家庭服务业中的一个高端工种。其较高的收入和较好的产业前景，吸引了众多年轻人，甚至连男性也加入到这个行业。

## 现场

### A 决赛中唯一的男选手竟是有着两个孩子的“奶爸”

“都说这里是女子的天下，但我不这么认为，我们奶爸也可以做得很好。”现场，退伍军人张广存作为唯一进入决赛的男选手，成了大家的关注点。

张广存抽到的题目是给宝宝做操。他穿着一身军装上台，语言铿锵有力，面对题目，他也不慌不忙，并然有序地操作着，轻轻举起宝宝的手臂，双手抱住宝宝，一个个动作很娴熟。随后，

他又带来了个人才艺“兵爸爸”单口相声，引得场上阵阵笑声。

“生下第一个儿子后，开始接触婴幼儿产业。”今年32岁的张广存告诉记者，他当了四年兵，退伍后一开始做中央空调的维修工程，后来在给刚出生的儿子购买奶粉、衣服等产品时，发现这个市场有较大的潜力，就去应聘了婴幼儿的相关机构，成了宁波地区的区域经理，算

是卯定了婴幼儿相关行业。“最主要的是我很喜欢孩子，跟孩子在一起觉得年轻，快乐，加上我性格也很开朗，孩子们也喜欢。”

张广存还有一个小儿子，现在19个月大，都是他一手带着长大，“学点育婴技能，对带孩子也非常有好处，带第一个孩子很多知识不知道，带第二个儿子时就避免犯错误，比如穿衣服，穿多穿少，对孩子的抵抗力影响都很有关系。”

### B “男育婴师其实很有优势”

2008年，张广存开始自己创业，创办了自己的爱婴机构，“这个光有销售技巧是不够的，还需要有专业的技能。”张广存说，为此，他来到育婴学校，学习了育婴师和游泳师等技能，“老婆也比较支持，还跟着我一起学习。”

张广存说，对自己的转

变，一开始，也有一部分人有不同的看法，认为一个大男人卖奶粉，做女性的工作等等，但这并不影响他在这个行业深耕的决心，现在他的业务也扩大了，在宁波有12家分店，其中最大的一家有2300平方米。

“其实育婴师男性也很

有优势，比如现在越来越多的初生儿需要游泳，这就需要有力量的男性来操作，对穴位的把握也更准确。”张广存说，很多客户也会点名希望男育婴师来。此次参加比赛，他就是希望通过实践去证明，其实行业没有男女性别之分，跟大家学习切磋。

### C 比赛还有两名男性参赛 都是行业管理人员

张广存挺进了决赛，还有两名男育婴师没他这般幸运，在“长征”途中被女选手“击落”败下阵来。成功育婴学校校长尤海娅告诉记者，这次比赛共有三名男育婴师参加，都是育婴产业链上的

管理人员。

现在，越来越多的男性开始走进育婴师这个行业。尤海娅说，截至目前，她们学校已经培养了40多名男育婴师。

改变是什么时候开始的？她分析说，大概是自2008

年的毒奶粉事件不断发酵之后，很多婴幼儿消费相关行业的销售、管理人员逐渐意识到，需要有专业的技能非常重要，更能推动行业发展，于是纷纷开始抛下性别的差异，涉足育婴师行业。



决赛中唯一的男选手张广存在给宝宝做操。

## 行情

### 优秀育婴师月薪可达6000元

“这次参加比赛的，大多是职业技术学校学生、幼儿园老师、幼托机构管理人员、婴儿用品专卖店负责人等；也有家政行业选手参赛，其中包括来自四明山的大岗保姆和各家政公司的精英。年龄相对年轻化，而且大多希望进一步提升专业知识。”海曙区人社局相关负责人介绍，这也是他们承办此次活动的目的，希望通过技能比赛提升行业规范，让育婴师更加专业，更好地服务有需要的人群。

婴幼儿人才。

“育婴师，需要有年轻的思维，有专业的能力，现在育婴师的市场需求很大，好的高级育婴师已经有超过每月6000元的薪资，而且往往高薪难求。”尤海娅说，这次参加比赛的年轻人，也是为了从事“带宝宝”这个行业，端上一个不错的饭碗。“只要够专业，就可以符合客户的需求，技能比赛是最能检测一个人专业程度的‘认证’了。”

据了解，获得此次比赛第一名的选手，将被授予宁波市“技能之星”荣誉，同时会被推荐为“宁波市首席工人”候选对象。

## 花絮

### 准外婆、准奶奶也来知识“升级”

记者了解到，昨天参赛的很多选手打算学会这门技术自己创业单干，也有的选手则想在这个行业中得到更好的发展。

师，但还是想通过比赛，进一步巩固自己的知识，更好地迎接即将出生的宝宝。”

育婴的专业知识不断与时俱进，不仅吸引了准妈妈前来学习育婴知识，更让不少准外婆、准奶奶纷纷赶来知识“升级”。尤海娅说，在报名时，她们都感叹，自己带宝宝那套老了，想学点新鲜的，这样也可以避免和孩子之间的观念分歧。

宁波东钱湖旅游学校  
(钱湖中学、莫枝中学)

60周年校庆公告

六十载风雨沧桑，薪火相传，步履铿锵；一甲子春华秋实，弦歌不辍，桃李芬芳。

宁波东钱湖旅游学校(钱湖中学、莫枝中学)创建于1956年，地处首批国家级旅游度假区东钱湖畔，从几间平房、几名教师的鄞县七中起步，经历了钱湖中学、莫枝中学，发展到现在近200名教工，2000多名在校生的东钱湖旅游学校。几代人秉承执著坚毅的品格和孜孜以求的精神艰苦办学，勇于创新，不断地实现学校新的跨越与发展。现在，学校不仅是国家级重点中等职业学校，还获得了国家级实习实训示范基地、浙江省中等职业教育改革发展示范学校、首批浙江省职业教育数字化资源建设示范学校等百余项荣誉。

六十载盛会相约，群贤毕集，谈笑往昔；一甲子共商大计，指点未来，同襄盛举。学校将本着“隆重、热烈、节俭、高效”的原则，弘扬传统，展示成就；凝聚力量，创新发展，定于2016年11月5日(星期六)举行建校60周年庆典。我们热烈欢迎各届校友、离退休教职工、各级领导、社会各界人士和朋友届时拨冗光临，共襄盛事！

特此公告，敬请周知。

通讯地址：宁波市东钱湖镇青春路3号 邮编：315121

电话：0574—83013806(传真) 0574—83013805

学校网址：<http://www.zjndl.com/web/xiaqing2015/index.php>

校庆：2246531977@qq.com

宁波东钱湖旅游学校(钱湖中学、莫枝中学)  
校庆筹委会

## 联合声明

近期，在宁波市场上有中油卡俱乐部冒用中国石化、中国石油标识名称、加油卡样等信息发放宣传单，宣称加入该俱乐部，即可享受中石化、中石油加油卡预付充值分期超额返充的活动。

对此，中国石化宁波石油分公司、中国石油宁波销售分公司联合声明：两家公司从未与“中油卡俱乐部”等各种组织及其APP系统有过上述类似业务合作。敬请广大用户提高警惕，谨防资金安全。如果因从非正规渠道购卡或充值而造成损失，两家公司概不负责。

中国石化宁波石油分公司

中国石油宁波销售分公司

2016年9月26日