

直播、VR购物齐上阵 电商+娱乐

“双11”越玩越嗨

□记者 史娓超



又是一年“双11”。虽然年年岁岁“买”相似，但是岁岁年年的玩法却大不同。为了抢夺流量，各大电商动足了心思。今年“双11”，各大电商平台已不是简简单单地在平台上卖货。“剁手”之余，消费者还可以体验直播即秀即买、VR沉浸式购物等购物新姿势。

VR购物、AR互动齐上阵

今年“双11”买买买也许用不着“剁手”了，只需移动视线，即可完成逛店、下单、支付的购物全过程。

昨天，家住海曙的80后妈妈白女士躺在沙发上，带着一副VR眼镜，就“逛”了一趟位于纽约曼哈顿的梅西百货。在梅西百货的母婴用品货架前，白女士点击了一套颇感兴趣的婴幼儿餐具，这套餐具瞬间放大，360度旋转展示，弹出商品详情，询问是否购买。确认购买后，弹出支付密码输入框，随着视线移动就能完成密码输入和购买。不到一刻钟，白女士就给即将出生的二宝

下单购买了一套睡袋、一套奶瓶。

这样足不出户就能出境“买买买”的实现工具，就是天猫近日推出的VR购物频道。据工作人员介绍，通过VR技术生成可交互的三维购物环境，100%还原真实场景。消费者不需要走出家门，只要对着电子设备移动视线，即可完成逛店、下单、支付的购物全过程，突破时间和空间的限制，各地商场随便逛，各类商品随便试，身临其境感受海外真实购物场景。

据了解，目前淘宝已设立美国纽约第七大道，日本东京银座、秋叶原动漫店Tokyo Otaku Mode，澳

洲最大连锁药房Chemist Warehouse、澳大利亚天然牧场等7个虚拟场景体验中心。这些拥有线下门店且中国消费者难以触及的品牌成为淘宝VR购物优先选择的品牌商，提供360度实景购物体验，让消费者进行沉浸式购物。

此外，天猫“双11”还推出了自有AR互动游戏“寻找狂欢猫”，随时随地打开手机，就可能遇见各种大牌的猫咪，拿到“双11”红包后，跟着猫咪逛店铺、看商品。在游戏里遇见星巴克、肯德基、电影院等商家的猫，寻获它们即可赢取免费咖啡、全家桶、电影票等各项优惠。

网络直播走秀“边看边买”

今年“双11”，除了VR购物，“一边看直播，一边买买买”也成为最潮的网购新姿势。

据了解，今年“双11”期间，淘宝和天猫将共建直播间，优酷也会专辟直播间，据说会有100多位娱乐明星、50位体育明星和300多位网红达人参与，参与直播的商家超过600家。天猫还签下了映客，在映客的直播间为天猫商家导购。

宁波也不乏电商企业，紧靠阿里大文娱平台，在“双11”前夕迈出娱乐化的步伐。今年“双11”期间，GXG也增加了直播营销的投入，涵

盖艺人直播、网红直播、白日梦主题直播等，利用粉丝经济，为品牌带来了一定量的曝光。其中，艺人直播观看人数同时段高达80.1万。

“通过‘直播’形式，我们不仅希望增加品牌的曝光度，也希望更真实全面地展示我们的商品，改变传统电脑屏幕咨询方式，与我们的目标客群进行更有效的互动和沟通。”GXG电商CEG吴磊表示。

实际上，直播对电商带来的引流效果显而易见。2015年“双11”，美宝莲店一整天卖出口红9000支；今年4月14日，AngelaBaby在天猫直播

2小时，美宝莲就收获了10000支的销量；4月26日，杜蕾斯3小时直播活动吸引了数十万用户付费观看，其中20%的用户被引导进店。

直播卖货的，不止阿里一家。京东在9月底上线了直播频道，11月10日将开启12小时的明星直播，李健、张震岳、吴莫愁、金志文等都会参与。苏宁也在11月8日至11日上线网红直播。

“去电商化，亲娱乐化”正逐渐成为电商转型的方向，不少品牌也开始在购物过程中加入娱乐元素，让购物过程具有更强的互动性和娱乐性，从而增加用户黏性。

银行理财产品收益继续下行

投资者不妨提前锁定高收益

本报讯（记者 顾嘉懿）据Wind资讯统计，上周已公布预期年化收益率的1664款产品平均收益率为3.77%，与之前一周相比下降0.01个百分点。业内人士分析称，理财资金最大的投向是债券市场，债市利率走低是导致银行理财产品收益率持续下滑的一大原因，建议投资者提前锁定高收益，规避随后的收益波动。

首批上线晚报“专属理财”临近收尾，因收益高于同期理财产品，得

到了投资者的认可。在低利率和资产荒的环境之下，您也不妨加入“宁波晚报读者理财中心”，我们将为您“理财大计”出谋划策。宁波晚报读者理财中心也将继续与宁波股权交易中心合作，向会员提供更多类似的理财产品资讯。

宁波晚报理财中心工作人员表示，宁波股权交易中心备案的产品仅面向宁波股权交易中心合格投资者，投资者有投资意向须通过注册、申请等一系列流程成为合格投资

者。

为了更好地服务读者，晚报读者理财中心设立了微信理财群、QQ理财群。有意成为合格投资者的市民，可以通过扫描下方二维码添加微信群和QQ群；也可直接搜索QQ群530540440，或拨打0574-87682157（上午9:00至下午4:00）、15168530845，进行理财咨询。当然，市民也可前往宁波晚报读者理财中心进行现场实名登记。



晚报理财中心微信群



晚报理财中心QQ群

澳洲PENTAL进驻宁波进口商品中心

昨天下午，一场简单而隆重的品牌授权仪式在宁波进口商品展示交易中心10号馆举行。澳洲知名日用消费品制造商PENTAL公司携旗下White King家清清洁漂白剂、Aomay植物精油皂、Country Life山羊奶系列香皂以及Softly洗衣液等产品进入宁波进口商品中心，并将其中国区总经销权正式授权宁波畅行文化科技有限公司。这也意味着我们宁波市今后可以更加便捷、划算的价格来选购澳洲日用品了。

澳大利亚PENTAL公司成立于1954年，是澳大利亚最大的日用消费品制造商之一，主要产品覆盖了日常家居清洁、织物清洁护理、个人

护理以及其他用户需求。

宁波畅行文化科技有限公司总经理董未珍女士表示：作为PENTAL系列产品中国区的授权商，下阶段将同步开展线上、线下两种销售模式，进一步拉近消费者与品牌的距离。

据了解，宁波进口商品中心已拥有中东欧特色商品常年展、跨境电子商务体验中心、进口贸易服务平台等多个特色板块，入驻企业200多家，特色商品国家馆10多个，汇聚了全球50多个国家和地区的2万多种进口消费品。今后，将会有更多国际一流的优质商品进入宁波进口商品中心，市民可以在此实现一站式海外购物体验。

食博会本周五开幕 吃货们赶快“约起来”

本报讯（记者 史娓超 通讯员 王芳）山西汾酒、东阿阿胶、吾玛牛奶……这周，宁波的吃货们有口福了。记者从宁波市商务委了解到，11月11日至14日，2016中国食品博览会将在宁波国际会展中心举办。

据介绍，本届食博会规划展览面积7万平方米，设展位3500个，由7个临时馆和2个常年馆组成。其中，1号馆为全国馆，山西汾酒、广东皇上皇、宁夏枸杞、牛羊肉、东阿阿胶、吾玛牛奶等75个名优企业参展；2号馆40多家企业全部特装参展；3号馆（宁波馆）已组织233家企业参展；4号馆为境外馆，马来西亚、泰国、韩国、越南、中东欧等10多个国家和中国台湾等地区的优质食品将参展；5号馆、6号馆为浙江馆、8号馆为综合馆。展品包括进口商品、特优农产品、水产制品、肉制品等17大类。

本届食博会共安排了洽谈推介活动9场，包括山西品牌中华行（宁波站）启动仪式、保税区进口食品采购会、全国大型零售连锁企业采购对接洽谈会、进口网销食品对接会、宁波老字号展示展销活动等。

此外，展会期间还将举办2016中国食品博览会“最佳组织奖”和“最受消费者喜爱的食品”等奖项颁奖活动。

农行170亿元融资 明年助力“宁波制造”

本报讯（记者 崔凌琳 通讯员 陈芋荣）记者昨日从农行宁波分行了解获悉，2017年，该行计划为我市制造业企业提供各类融资总额达170亿元以上。

今年8月，宁波成为“中国制造2025”首个试点示范城市。次月，农业银行便与宁波市政府签订了全面战略合作协议，明确农行在“十三五”期间将累计提供不少于人民币500亿元的融资额度，用于我市“中国制造2025”项目。

本周起，该行正式派出100名高级管理人员和500名客户经理分别深入全市100个重点制造业项目和2000余家制造业企业，了解企业经营情况以及金融服务需求，主动提供金融服务方案，计划在2017年，先行对这些企业提供170亿元以上的各类融资。

2017年，该行除了将新投放制造业贷款80亿元外，还将为制造业企业直接融资超过60亿元，投贷联动30亿元。此外，将积极开展知识产权、商标权、专利权等无形资产质押和股权质押融资，支持鼓励工业企业加大对知识产权研发产出；推广政策性担保公司、风险补偿基金、保险产品和财政直补资金等“政府增信”机制，加大对符合条件小微企业的信贷支持力度。

香港时尚购物展 圆满收官

本报讯（记者 劳育聪 实习生 张珂）昨日，“香港时尚购物展·宁波”圆满闭幕。本次展会吸引了近25万人次入场。展会还为香港参展商与银泰百货、宁波博洋通汇跨境电商等宁波及邻近地区的大型百货店、超市、连锁店、经销商、代理商等，安排了近300场一对一商贸配对，协助港商落户宁波。

香港贸发局总裁方舜文表示：“此次香港时尚购物展得到宁波广大市民的热烈支持，再次证明香港产品凭着独特设计、优良品质以及实惠的价格，在内地市场享有明显优势。香港贸发局未来将继续与宁波市政府及商界通力合作，促进两地经贸往来。”