

电脑玩得溜，高三学生获企业50%股份

所在公司网站于世界互联网大会期间正式上线

□记者 徐叶 实习生 陈时飞
通讯员 王亚达

小学就有创业梦，高三得以实现，还拥有了公司50%的股份。鄞州职教中心学校在读学生吴能宝因为电脑玩得“溜”，开启了“快进”人生。在第三届世界互联网大会期间，他所在公司的网站正式上线，公司也将正式对外运营。

吴能宝在世界互联网大会现场。
照片由吴能宝同学提供



技术入股获50%股份

今年10月，吴能宝就被杭州北径科技有限公司聘请为公司技术总监。同时，公司还给了他50%的股份，让他成为股东。该公司于今年成立，注册资金300万元。吴能宝主要负责其中安全和互联网技术的内容。

昨天下午，记者联系上了刚从世界互联网大会上学习归来的吴能宝。“网站上线，已经正式接了一两个单子。”吴能宝说，在大会上了解了很多互联网高新技术，对公司未来发展很有帮助。他会腼腆地称自己是该公司的技术“领导”。

他到底有何“资本”？原来，吴能宝从小学四年级便开始“触网”，2012年

(初二时)便自行设计开发了龙腾网(www.loongten.com)。目前，该网站浏览量上万，而且能通过广告、充值等渠道产生盈利。

因为热爱网站建设，并有丰富的实践经验，他也因此结交了很多“技术控”，并以队长的身份组建了一个名为狼组的安全团队，专注于网络信息安全领域的技术研究。这个团队的成员来自全国各地，有不少像吴能宝一样，还是在校学生，有的甚至留学海外，通过网络保持着密切联系。

今年暑期，还是通过互联网，吴能宝遇到了目前所在公司的老板，沟通小半年后最终达成了技术入股的共识。

12岁建网站 第一个小目标赚100万

小学四年级就拥有了第一台电脑，接触网络后喜欢上了编程，还爱拆装电脑硬件。

吴能宝觉得网络真是“太神奇了”，任何方面都能拿到免费资源并自学。他先是“独善其身”，将父母买的低配电脑改成了高配的；继而“兼济天下”，尝试开发网站，这样就能把优质资源分享给有需要的“计算机菜鸟”，同时，还把自己的生活费给支撑过去了，而投入网站再建设的资金也主要来自网站开发的微薄盈利。

因为讨厌数学计算，编程学习受到了影响，他就自己补课，初中时就把高一的计算机课程内容学完了。

2014年，吴能宝进入鄞州职教中心学校计算机专业，有了余力的他，写过MIS、数据库、应用程序，还自学了

如何做通信软件、硬件驱动和协议栈，现在已涉足操作系统内核及IC相关开发。

按照原本的计划，吴能宝打算毕业后先打工，赚到启动资金后再创业。“很幸运，跳过了这一步。”吴能宝笑着说，不过从小学开始“酝酿”创业，到现在也是“年代久远了”。

和吴能宝聊天，能感受到他的“心很大”，而且对自己未来的规划非常清晰。他打算2017年参加高职考试，考到杭州上大学，然后在那里一边学习一边创业。

此外，吴能宝对公司也有很清晰的规划。他说，公司承揽互联网、APP的开发，初步目标是年产值上千万，未来将逐步涉足智能家居、智能硬件领域。“2017年，我的个人小目标是赚到一百万元。”吴能宝很有信心地表示。

尝试200多种配方 终于成功研制手工皂

在校大学生创立天然护肤品牌

□记者 李臻 通讯员 宁宣

几位在校大学生，根据自己所学专业特长，从早到晚泡在工作室，尝试了200多种配方，最终研制出了天然护肤品，并深受消费者追捧。

借着这个东风，宁波工程学院大学生陈添金、乐梦颖等组成的学生团队，在其科研导师仇丹的鼓励下成立了化妆品有限公司，真正开始创业，经过一年的发展，事业做得风生水起，昨日，他们还将这个省内第一个由在校大学生创立的天然护肤品牌——黎源上线产业化了。



仇丹老师(中)带领学生在研发护肤品。

尝试200多种配方 终于成功研制手工皂

仇丹博士是该校材化学院副院长，长期从事食品化学研究。去年，仇老师有位在黎巴嫩的亲戚希望能帮助推销自家生产的手工皂。仇老师发现这是一个非常大的市场。“但现在手工皂市场比较混乱，真正高质量的手工皂十分稀缺。”

在了解这个项目之后，材化学院学生陈添金和乐梦颖都跃跃欲试。因为陈添金一直以来都有一个梦想：开一家属于自己的商铺，可以自由支配自己的时间，卖自己喜欢的物品。

说干就干，陈添金开始做一些市场调研，并筹建淘宝和微信的代购营销平台；乐梦颖查阅了大量书籍和文献，做前期的研究准备工作。他们在推销黎巴嫩手工皂的同时，借鉴吸收其中的技

术，希望能开发出属于自己的手工皂。

仇老师找了一间工作室。他们利用休息时间以最快的速度建起了实验室。

7月酷暑，同学们没有回家，每天早早起床前往工作室，一泡就是一整天。在仇老师的指导下，利用黎巴嫩方面提供的信息和市场上能买到的所有手工皂原料，他们研究了油的比例、温度、转速、各组分用量、反应时间等众多因素，在整个暑假中共尝试了200余种配方，每天晚上11点后离开工作室是常事。

功夫不负有心人，他们成功研制出了四种冷制手工皂的配方。“每一块手工皂的背后，都是上百次的实验失败，是炎炎夏日中在实验室流下的辛勤汗水。”仇老师感慨道。

学生创业风生水起

到了9月，手工皂开始在校内进行体验营销。再经过口碑推荐，订单像雪片一样飞来，手工皂存货在短短两周内被认购一空。

首战告捷，使几个大学生信心倍增。仇丹老师又陆续招收了多名科研助手，分别负责手工润唇膏、手工护手霜、图文设计、包装设计等工作，俨然形成了一个颇具规模的大学生创业团队。11月底，他们成功研制出了第二款产品——可食用润唇膏，包括大众型、儿童型、女士型三种，被校内师生哄抢一空。

天然护肤品的大好前景鼓舞着这些学生，在学校、媒体和市场监管局同志的关心指导下，他们在学校的“海蓝

宝”国家级众创社区成立了宁波黎源日用品有限公司，“因为最初我们是受黎巴嫩手工皂的启发才发展起来的，所以以这个名字命名。”陈添金介绍说。

同时，这个团队为产品注册了黎源商标，这个品牌还成为省内第一个在校大学生创立的天然护肤品牌。他们为唇膏、护手霜、面霜等产品申请了发明专利。尤其值得称道的是，该项目的支撑技术与仇老师其他研究成果一起，获得了国家技术发明二等奖和中国轻工业联合会技术发明一等奖。在强大的研发力量保障下，团队马不停蹄地委托跨国化妆品企业代工生产，昨天第一批护肤品正式交付，真正实现了产业化。

发挥所长 打造化妆品民族品牌

“创业这一年，我学到了很多。”陈添金目前是大四学生了，在其他同学四处求职的时候，他已决定将黎源作为自己的事业认真经营下去了，“我原来是个很内向的人，说话很害羞，但是现在我性格改变了很多，学会了和人沟通、统筹安排工作等技巧。”

而在这个团队中，还有几个同学刚入大学时，对自己所学专业并不了解甚至没有信心，但在整个创业过程中，每位同学都各司其职，通过实打实的创业实践，对自己所学专业有了全新的认识，“原来化学可以这么贴近生

活，这个行业里还有这么宽广的天地！”

仇老师介绍说，当初支持同学们做这个创业项目，只是希望同学们能更好地认识化学化工专业。他们在创业的同时，在校内开设了DIY工作室，为上千位师生提供了免费体验制作手工护肤品的机会，同时还走进多家幼儿园和小学，进行科普宣传。“我们的学生现在还有一个梦想，希望通过自己的创业实践，可以成为化妆品民族工业转型升级的契机，努力扭转人们对民族品牌不信任的现状。”

automechanika
SHANGHAI

上海国际汽车零部件、维修检测诊断设备及服务用品展览会

2016年11月30日至12月3日 国家会展中心(上海)

• 5,700家优质展商, 规模达312,000平方米, 120,000名海内外专业买家

• 用品及改装板块强势扩容 • 维修与保养板块大幅增长

• 紧抓智能化时代趋势, 聚焦汽车电子产品板块

• 多场精彩同期活动, 打造信息交流与教育培训平台

法兰克福展览(上海)有限公司 中国汽车工业国际合作有限公司
电话: +86 400 613 8582 电话: +86 10 8280 6772
auto@china.messefrankfurt.com.cn autosh@china.co.com.cn

www.automechanika-shanghai.com.cn CNAICO 山推集团 messe frankfurt