

# 早上大棚采摘 下午客户签收 草莓快递“递”出市场优势

□记者 鲁威 通讯员 裴庚益

眼下天气逐渐转冷,水果市场上夏令水果种类有所减少,本地奶油草莓开始少量上市。前天凌晨4点,奉化尚田下王村的莓农王春平早早起来和家人摸黑到大棚里采摘新鲜成熟的草莓。今年王春平种植的草莓除了供应本地,还“搭乘”飞机卖到了广州等地。

在草莓地里,草莓的个头普遍都还小。王春平仔细挑选了一些个头大且颜色鲜艳的草莓,整整齐齐地装到篮子里。

“由于前段时间气温高,草莓个头来不及长大,就成熟了。比起往年的草莓普遍个头小一半。”王春平预计,12月上旬,温差变大,有利于草莓生长。届时草莓大量上市,到时价格会下降,个头也会更大些。眼下是头茬草莓刚上市时期,市场上草莓量少价高,宁波城区市场价在60元/公斤左右。

与往年相比,今年做上草莓快递的王春平更忙了。“广州的客户要10盒,赶早采摘,经过特殊包装后,‘坐’飞机送过去。”王春平小心翼翼地将草莓装入网袋,再放入经过特殊处理的草莓盒。他笑着告诉记者:“早上送出,客户晚上就可吃到鲜美的草莓,而且草莓损失率很小。”

因为草莓属于生鲜商品,皮比较薄且不易长途运输储存。因此宁波的草莓一般都以本地销售为主。特别到了三四月份,随着天气转热,草莓鲜果保存期缩短,大

棚里的草莓如果销售不完,就会慢慢变质。

今年3月,王春平和女儿开始尝试快递草莓,并且设计了草莓的包装盒子和包装器材,经过尝试寄送到上海、广州后,损失率极低。快递草莓成功后,草莓订单来自全国各地。王春平不仅卖掉了自家的草莓,还帮助当地农户成功销售了不少草莓。

宁波草莓种植面积2万亩左右,占到浙江地区的四分之一。不过近几年,随着草莓种植技术的提高,宁波以及周边地区的草莓基地越来越多,这也给宁波草莓传统的生产和销售模式带来了新的挑战。

“从宁波水果杨梅、柑桔、水蜜桃、枇杷等水果销售上看,提篮售卖、采摘游已不再是销售的主要方式,在不断更新拓展销售渠道和模式。”宁波林特中心有关人士告诉记者,“通过特殊包装后,可以将草莓运到远方,给草莓走出田间地头提供一种新的渠道。这种销售方式或对本地草莓销售起到决定性作用,将产地优势转变为市场优势。”



王春平小心翼翼地将草莓装入网袋,再放入经过特殊处理的草莓盒。  
记者 鲁威 摄

## 邮储银行“扶贫贷” 帮扶我市涉农企业

本报讯(记者 崔凌琳 通讯员 毛莉莉) 金融扶贫贷款的担保无论对银行还是对贷款人而言,一直是一道绕不过去的坎,成为眼下涉农企业融资困难的主要原因之一。然而邮储银行宁海县支行巧妙地引入了保险公司,真正为涉农企业提供了贷款担保。

据悉,为了给涉农企业打开担保之门,该行不仅从行长一级起亲历调研,也主动邀请保险公司的审批老师,在茶山林场、田间地头,让他们充分了解了新型农业经营主体的规模以及需求,最终经过反复协商,达成一致,实现了银保携手,共同开发。

邮储银行宁海县支行于今年9月28日发放出首笔“扶贫贷”业务,授信金额200万元。该行周敏行长在接受记者采访时禁不住回想起,一年前实地走访宁海县才梯果蔬专业合作社、宁海群望果蔬种植专业合作社、紫云山茶场、宁海县龙皇尖竹业专业合作社、宁海县才松油茶产业合作社等众多专业合作社和帮扶型企业时的场景。若非这项全新业务的推出,绝大多数合作社、涉农企业至今都不得不顶着“资金缺乏、贷款困难、担保不力”的难题而无法获得周转资金补充物资,更无法更新陈旧的农机具,提高种植效益。

据悉,第一期扶贫贷预计可发放贷款规模超过2000万元,将带动宁海当地600多户低收入农户增收致富。

华生国际家居广场

建材家具工厂直供

全城惠购

大牌盛典

工厂直供立省30%

大牌品质保证

华生家居广场倾力支持

2016年11月27日12:00-17:30

华生国际家居广场D馆 江南路1666号

VIP卡尊享热线: 4006 067 331

终极大奖

2台对开门冰箱, 20台液晶彩电, 抽完为止, 嗨翻全场, 谁说不能是你!

MITSUBISHI ELECTRIC 三菱电机中央空调

东鹏瓷砖

马可波罗磁砖

OULIN 欧琳

ARROW 箭牌橱柜

英皇卫浴

友邦集成吊顶

AUPU 奥普集成吊顶

安信地板

日翔地板

美家博士 壁纸窗帘

佰盛灯饰

ROBAM 老板

能率

爱室丽家居

Do N' Got 德诺佳

Sleemon 喜临门

MSG 木世家 纯实木家具

RIGHT HOME 仁豪·迪诺雅

以上排名不分先后