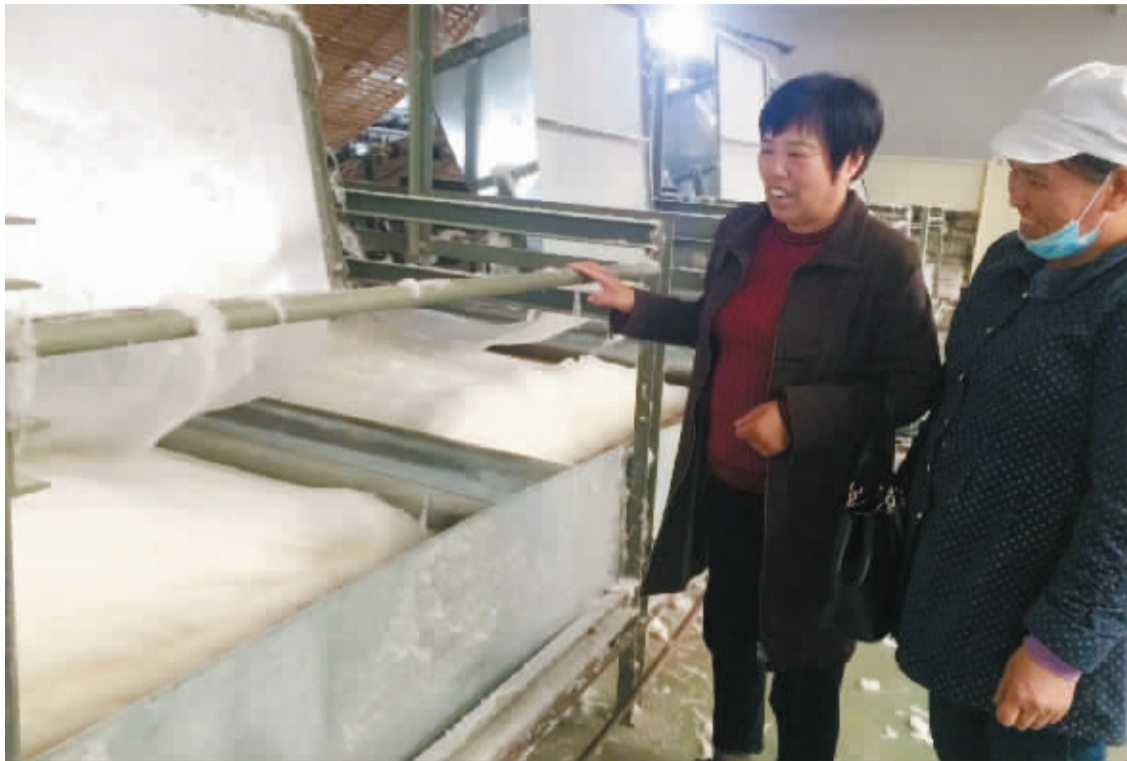




春节快到了,热热闹闹的儿童生态棉被吸引人的眼球。



各地科研团队参观博泰直营店千层生态棉展区。



应菊翠(左)在检查生态棉生产车间。

冬天盖什么被子暖和又透气? 全棉棉花被! 博泰家纺将棉胎做得薄如蝉翼 59岁阿姨研发的千层生态棉被“火”了

□记者 王元卓 通讯员 王虎羽 文/摄

上周,宁波市消保委对被子通过功能性比对测试,发现在各类被子中纯棉棉花被的保暖性、透气性上均居前列。这几天,甬城气温虽然都在10℃上下徘徊。但位于高桥江南工业区的博泰家纺工厂直营店却格外热闹。昨天,博泰家纺工厂一位60多岁的大爷,他气喘吁吁地跟工人们说,“我总算找到‘博泰家纺’了,我一大早出门总算在这翔龙路3号上找到你们了。”

这位大爷和许多市民一样,非常喜欢纯天然的棉花被,但因为传统的弹制棉花被随着时间的推移会变得硬梆梆的,盖在身上很沉重,所以一时间被化纤的“七孔被”“八孔被”等挤掉了市场。但得知博泰家纺生产出了千层棉生态被,是纯棉棉纱,棉胎可以做得薄如蝉翼,层层细叠而成,远近的居民都赶着来买。但千层生态棉被上市只有三年左右,这样的火爆场面是博泰家纺总经理应菊翠却始料未及的。这床她研究了17年的被子,现已拥有国家专利。

想生产出透气轻的棉花被

从1999年至今,应菊翠的工作始终没有离开过“被子”。应菊翠今年59岁,虽然只有高中文化,但她曾经当过代课教师,后来弃教从商。她对生意的理解,对事物的敏锐却让人刮目相看。她说自己天生是块做生意的料,生意经只有简单的两个词——一个是“真”;一个是“薄利多销”。

上世纪末,她在开明街卖服装,25元进的羊毛衫,别人卖68元,她只卖38元,一天能卖几百件;40元进的织锦缎被面,人家要卖上百元,她只卖68元,一天就卖几百条;别人的围巾是一条一条卖,她的

围巾是论尺卖,进来一大筒,她三尺三尺撕扯着卖。在做生意的过程中,应菊翠说,她也并不是很会招揽生意,但她坚持假货不卖,高价不卖,所以生意一直红红火火。

在开明街做小生意的过程中,她发现传统的棉花被被各种各样的化纤被取代了。1999年,开明街拆迁,她开始办厂,并决定将老式棉花被弹压的传统工艺进行改良。她梦想着能生产出像蚕丝被一般轻薄柔滑又保暖的生态棉花被。而且棉花被的成本只有蚕丝被的一半还不到,这样家家户户就能用上透气轻暖而经济实惠的棉花被了。

千层生态棉工艺获国家专利

应菊翠空闲时,一直想着怎样将棉花被的棉胎做薄。有一次,她梦见自己做了三条薄胎棉被,棉胎像绢丝一样轻薄。她从梦中惊醒后突然有了一个想法:将几毫米的薄棉胎层层叠加,形成千层棉,中间有许多自然的空隙显得蓬松柔软,避免了老棉被传统加工带来的厚重。她的想法得到了几位从事棉产品加工的朋友的认可。

她邀几位朋友去外地一些棉加工企业考察,发现千层生态棉的设计可行。2012年,应菊翠将千层生态棉工艺申请了国家实用新型专利。

千层生态棉被的生产工艺有了创新,但要真正将其产

业化,必须有专门的机器来生产。应菊翠辗转找到了一家生产烘箱设备的企业帮她量身定制了生产设备。2013年,她的千层生态被首次亮相。2015年年底正式投入量产。一位80多岁的老太太闻讯找到博泰,说盖了大半辈子的棉花被因为老重被儿孙们换掉扔到了角落里,现在有这么轻软的全棉花被子,她一定要买回去试试。老人最后买了一条588元的千层生态被。前几天,这位老太太又来了,她说博泰的全棉生态被特别松软,这次孙子要结婚,她带着家人来采购床上用品,家人一眼看中了一条手绘生态被,还采购了全棉套件床上用品。

“千层生态被”被市场肯定

应菊翠说,她对棉花有着特殊情缘,因为她喜欢纯真的东西。她在日记里这样写道:棉花被作为中国最古老、最传统的产品,如今却默默地被冷落。我一定要想法子让它重现辉煌,经过17年的研发,我的千层生态被让棉花又重登大雅之堂……

记者走进博泰家纺位于高桥江南工业区的棉花生产车间,看到机器上“吐”出的生态棉胎厚度只有两三毫米,而且色泽雪白,这是染色了么?应菊翠指着另一台机器说,虽然他们公司采用的棉胎100%用的

是新疆原棉,原棉也难免有棉籽、角料、老棉、黑棉,但他们有清花机进行专门清理,所以纯白如雪的棉胎绝非染色。

说到博泰家纺的全棉产品,应菊翠说,她真的采用全棉。现在宁波250余家幼儿园,还有几十家中学校以及一些大学的学生寝室都长期采购博泰的全棉制品。记者前去采访那天,有一些幼儿园的家长和附近的村民,以及市区的居民也陆续前往定制。原来博泰还有一个与众不同的营销方式是,他们就在自己的工厂开出直营店,博泰的产品走

直销渠道,没有任何中间环节,市民可以直接到厂里进行定制,应菊翠就是想将货品的价格压到最低。她走的还是当年在开明街设摊的“薄利多销”路子,即便现在成了身家千万的公司老总,仍不忘当年做小本生意时用的返利给民的微利原则。应菊翠说自己的同类产品和一般的市场供应价可以降低30%至50%。而且为了市民的方便,博泰家纺推出了私人定制服务,不管是老式的板床还是现在流行的床,都可以有相应尺寸的棉胎和床品可以定制。

上海北京等地都有客户来订货

应菊翠说自己不是文化人,也不是大商人,靠做小贩起家。2012年,她用辛苦积累的1100多万元在高桥江南工业区买下8亩多土地,建了8000多平方米的厂房,现在博泰家纺的年销售额在千万元左右。她最自豪的是,现在十里八乡的人都知道她的生态被是100%的真棉,而且蓬松轻软,连上海、杭州、北京等地都有客

户来订货。

应菊翠的大女儿现在怀上了二孩已有7个多月了,她在欣喜的同时,研发了一种“婴儿蜡烛包”。她说她专门请教了一些妇产科的专家,专家建议宝宝贴身衣物最好采用全棉产品,因为有些婴儿对真丝产品过敏,一些化纤混纺产品就因为不透气等原因更加不适合婴幼儿。应菊翠就动手设计了“婴

幼儿生态棉十件套”。该“十件套”在刚刚举办过的中国宁波第二十届服装节上被准妈妈们抢购一空,不少二胎家庭都下了定单,工厂这段时间正在赶制。春节的脚步近了,博泰家纺生产的中国红亲子套件系列以及全棉针织系列,已有不少二孩家庭前来打探,想买几套回去,春节期间让宝宝们用上。

●●● 相关链接 这些爱心活动等您牵手参与

博泰家纺直销节推出12月专车接送活动,对60周岁以上的老人买千层棉生态被,可以在地铁1号线终点站,拨打厂方爱心热线13805842582、18858066600进行预约,厂方会派爱心车来接送老人。对妈妈

为宝宝买全棉“蜡烛包”套件的,也推出爱心积分活动,以爱心妈妈所买套件积累的积分资助贵州贫困山区的儿童。在博泰家纺与贵州贫困儿童的结对仪式上,爱心妈妈将受邀参加,并发放爱心卡。



关注博泰家纺
扫二维码