

几乎天天有人购买金条、金砖,还动辄“砸单”一两公斤 甬城投资金市年末逆市上扬

□记者 崔凌琳

过去的一个多月,在汇市、债市的热点“掩护”下,国际金价不知不觉走低至1130美元/盎司一线,甬城金民开始悄悄买入黄金。而随着元旦、春节送礼季的临近,自上月底起,甬城金市逆势走出了一波“年末行情”,实物金条购买人气日益高涨。

天天有人上门提“小黄鱼”

昨日,二百中国黄金投资金条专柜,有市民一掷109万元,提走了4条金灿灿的“小黄鱼”。

事实上,从上周起,甬城动辄几十万元豪买投资金条的市民不在少数。“进入12月以来,投资金条的销量较前期有了明显增加,不仅是20克至50克的单子。最近两周,店里几乎天天都有客人上门购买大规格的金条、金砖。”二百中国黄金直营中心负责人俞建雅说。

据她回忆,今年以来,除了

小克重贺岁金条受热捧

除了实惠、实际的投资金条,年末之际,新上柜形形色色的新年生肖金条同样吊足了金民的胃口。首先拉开大幕的是由中国金币总公司限量发行的鸡年贺岁金条,也就是俗称的“官条”。

本月初,市民翘首以盼的2017年鸡年贺岁金条正式在我市首发,虽然315元/克的首发价格远远高出了去年的猴年金条,但仍遭到金民的疯抢。短短几天,全市16公斤的配额便只剩零星几条。

年初一波行情外,市民对于实物黄金的投资热情显然大不如往年。尤其是5月、10月和11月,金市经历了几波大的下跌行情,投资者大多抱以观望态度。即便是6月、7月,国际金价从1200美元/盎司涨到1370美元/盎司,也未能有效吊起市民的购金欲望。

然而从本月起,尽管金价再度步入下行轨道,市民购买黄金的欲望却在年末效应以及商场大力度促销的推动下被全面点燃,除了黄金首饰人气猛涨外,

一度沉寂的投资金条再度旺销,除了小规格金条外,更有金民们动辄“砸单”一两公斤。

昨日,现货黄金短线拉升10美元/盎司,一度刷新一周高点,至1150.75美元/盎司。业内人士认为,目前来看,上涨金价企稳后,技术面多个指标发出较强的超卖信号,金价短线反弹需求已经较强。截至昨晚7点记者发稿,国内基础金价已从本月262.1元/克低点,涨到266.1元/克。

是最热门的贵金属销售品种,其中,30克至100克规格的小克重金条最受市民青睐。

“几十克重的金条总价不高,不少长辈也喜欢用小克重金条作为压岁钱送给晚辈。此外,从收藏角度来看,贺岁金条是限量发行的收藏品,有升值空间,若能按照十二生肖套系逐年购买收藏,等集齐了全套,价值会更高,也颇有意义,而这也是每逢年末,生肖金条人气爆棚的主要原因。”一家银行个金部相关人士称。

新关税实施方案将实行 明年元旦起 800多种“洋货”要降税

本报讯(记者 劳育聪)

通讯员 赵悦辰 张安卿)从2017年元旦起,甬城市民购买进口商品将迎来新一轮的税收优惠,822种进口商品将享受低于最惠国税率的进口暂定税率,不少商品税优惠幅度高达50%。

据财政部最新出台的《2017年关税实施方案》,从明年1月1日开始,纸尿裤、榨汁机、服装、眼镜等商品都会以暂定税率的方式下调关税。这些生活中常见消费品在丰富宁波商品市场的同时,也将为甬城市民提供更加实惠的选择。

新方案实施后,进口海鲜有望更加实惠、丰富。除了保持龙虾、冻鲽鱼、冻带鱼和冻鳕鱼等较低的暂定税率外,新增的金枪鱼、北极虾和帝王蟹等海鲜都将有超过50%的税收优惠。“北极虾、帝王蟹、龙虾在宁波市场销量很大,是不少饭店餐厅的必备菜肴之一,进口关税降低后,我们将考虑增加进口量。”浙江蓝雪食品有限公司部门经理朱芳芳表示。

记者还了解到,明年我国将加快实施自由贸易区战略,继续对原产于25个国家或地区的部分进口商品实施协定税率。其中,我

国与韩国、澳大利亚、新西兰、秘鲁、哥斯达黎加、瑞士、冰岛、巴基斯坦等8个自贸协定国将实施进一步降税,内地与港澳的更紧密经贸安排(CEPA)将适当增加实施零关税的商品范围。

此外,我国对于部分信息技术产品的最惠国税率将在首次降税的基础上,于明年7月1日起实施第二次降税,共涉及280多项商品。降税商品主要包括信息通信产品、半导体及其生产设备、视听产品、医疗器械、仪器仪表等。明年还将继续以进口暂定税率方式执行APEC环境产品降税承诺,并继续给予有关最不发达国家零关税待遇。

宁波海关相关负责人表示,为了让甬城市民第一时间享受到降税带来的实惠,他们将积极服务进出口企业,保障各项优惠政策造福百姓。一方面为生鲜冻品、大宗散货等特殊商品设立“绿色通道”,提供便捷高效的通关服务;另一方面为有需要的企业提供“提前报关”和“预约加班”等服务,打造人性化的通关环境。

宁波海关也提醒广大进出口企业,明年起我国进出口税则税目将有较大范围调整,请及时关注税目变化,避免不必要的贸易纠纷。



潘金珍:一个事业和家庭兼顾的职场女性

和孩子同步成长,安利工作室每周的亲子交流社群活动从未间断。近日,说起职场和家庭,潘金珍感触很深,正是安利工作室开启了她——一个职业女性的事业和家庭兼顾的模式。而每次亲子分享,往往触动很多伙伴的内心,给亲友们带来实实在在的帮助。

家庭事业两不误

潘金珍江苏人,1992年来到宁波上大学,毕业后就在宁波打拼,其间做过财会、保险业务员,开过服装店等,换了很多行业,虽然积累了一定的经验,但是事业发展起伏不定。

建立家庭,尤其是孩子出生后,丈夫每天早出晚归忙于打理自己的生意,而双方的父母均在外地,照顾不到这个小

家庭和刚出生的小宝贝。考虑到家庭实际难题,潘金珍和丈夫商量后,决定共同开启安利事业,这样可以有更多的自主时间来照顾孩子。

2003年起,潘金珍的工作室设在解放北路新金穗大厦。此后,她的生活丰富多彩,事业和家庭妥妥兼顾。在和事业伙伴交流时,孩子就在工作室里学习,

这解除了小家庭的后顾之忧,她全身心地投入事业,当然也收获了很多。

在孩子成长的过程中,潘金珍对子女教育的体会日渐加深,亲子活动开始成为工作室一项重要的社群活动,内容包括亲子沟通、儿童营养餐的烹煮等,主要目的是为了丰富、提升家长亲生教育的理念和方法。

亲子教育让女儿健康成长

说起亲子教育,潘金珍自信满满,因为女儿在工作室里待的时间长了,耳濡目染,上学后逐渐懂得自己制定学习计划和目标,并把她自己的学习经验和别的家长、孩子毫无保留地分享。看到孩子健康成长,潘金珍夫妇感

到由衷的高兴。她的女儿从小没上过课外培训班,上小学时学习成绩并不突出,特别是学习拼音时遇到了困难。而潘金珍不急不恼,坚持自己的教育理念,对孩子的点滴进步充分肯定,及时补上知识漏洞,更重要的是让

孩子建立自信,养成良好的学习习惯。初中时,小家伙学习的自觉性、兴趣都激发出来了,学习成绩开始飞跃。据悉,由于她更喜欢宁波中学的社团和校园文化,同时制定切实可行的学习计划,现在,她的女儿正在宁中读高一,学习成绩稳居班级前茅。

亲子活动打开成长空间

潘金珍表示,10多年的亲子经验分享,帮助了很多家长懂得亲子教育、学生营养等方面的知识理念,并有效改善了亲子关系。

曾经有一位妈妈忙于生意,常年把儿子寄养在亲戚家里。孩子上初中后没日没夜沉迷于游戏,这时妈妈才意识到严重性。参加亲子活动后,这位妈妈摆正了自己和儿子的关系,并调整了工作时间,为自己多年疏于陪伴向儿子开诚布公,最后儿子改掉不良习惯,专注于学业。此后,这位妈妈坚持参加亲子活动,并坚持学习提升自己的综合素质。妈妈自身的进步,为孩子的成长打开了空间。

潘金珍介绍,这样的例子不胜枚举。亲子活动包括培训讲座、互动分享、亲子游戏等,



潘金珍

每次活动的参加人数从十几位到上百人不等。这不仅帮助到很多家庭,同时也结识了更多志同道合的朋友。作为年轻的创业者,因为选择了安利,成功实现工作家庭双赢的模式,她心存感激。

记者 谢昭艳 通讯员 胡骏