

今天起部分渔船出海捕捞海鲜

新鲜海产品供应量将增加



昨日下午,张斌桥菜市场内的摊主介绍说,这些黄鱼属于半野生,口味和野生货很接近。

2200艘渔船出海捕虾蟹

5月1日12时起,我市5094艘渔船全部返港休渔。根据农业部和浙江省相关规定,除钓具外的所有作业类型都要进行休渔。其中帆式张网、拖网和其他杂渔具作业渔船的休渔期最长,为4个半月(其中拖网和其他杂渔具作业休渔期比去年延长1个月);张网(不含帆式张网)作业渔船休渔期3个半月(比去年延长半个月);灯光围(敷)网、拖虾、笼壶和刺网作业渔船的休渔时间为3个月(比去年延长1个月)。

昨天,来自市海洋与渔业局的信息显示,8月1日出海的渔船占了全市近一半渔船,将开赴禁渔线外的东海海域进行捕捞作业。

今年在每种渔船作业开捕前,执法人员会逐艘核对所辖备航渔船的实际作业类型(方式)、携带网具等,按照“一船一档”的要求登记检查。

南海休渔期到8月16日12时止,届时来自南海的水产品也将补充宁波海鲜市场。

目前水产批发市场价格平稳

江东水产批发市场负责人戎永敢介绍,最近进场交易的都是冻品和养殖品,冻品包括东海货和进口货,品种主要为鲳鱼、带鱼、鳗鱼等,而养殖货主要为福建产的大黄鱼。而最近的日进场交易量仅100多吨,均价为每公斤26.56元。对此,戎永敢解释,秋季开渔后的日交易量可以达到五六百吨。目前的交易量降到了一年中底部,不过和去年同期基本相同。供应量少,交易价格并未上涨,因为这段时间供应的都是价格较为平稳的冻品和养殖品。

昨日,记者在张斌桥菜市场看到,很多海产品摊位上摆放的海鲜品种较为单一,数量也较少。多数为鲳鱼、带鱼、鸦片鱼头及养殖黄鱼等。

本地对虾本月中旬起可批量捕捞

往年7月下旬起大量上市的舟山淡菜,今年在菜市场并不多见。一位长期做小海产生意的摊主告诉记者:“这些都是福建淡菜,舟山淡菜估计下周可大量上市。”

除了淡菜,往年进入八月份,养殖对虾上市量也很大,而最近,记者看到菜市场内养殖对虾的数量并不多,一位摊主说,今年象山港养殖的对虾才上市,最近起捕量不大。

戎永敢告诉记者,预计8月5日起舟山淡菜可大批量供应宁波市场。另外,本地海水养殖的南美白对虾,估计8月中旬起开始可以批量投放市场。这两种养殖海鲜,味道鲜美,供应量大,价格相对实惠。

记者 鲁威 谢昭艳 文/摄

今天中午12时起,我市2200艘捕捞渔船将结束为期3个月的海洋伏季休渔,出海开捕。这些开捕渔船包括围敷网作业渔船70艘、桁杆拖虾作业渔船329艘、笼壶作业渔船40艘和刺网作业渔船1761艘,主要来自象山、宁海、奉化和鄞州等地。

5月1日,今年东海海域伏季休渔期开始,有些作业渔船禁渔期从5月1日12时到9月16日12时,长达4个半月,这是从1995年实行海洋伏季休渔制度以来最严格的伏休政策。休渔期间,三疣梭子蟹、大黄鱼、小黄鱼、鲈鱼、龙头鱼、濞尿虾等8种野生活体和冰鲜海鲜禁止销售。

买试驾车 会不会遭遇陷阱?

听听业内人士怎么说

江苏的聂某专程到宁波来买豪车,以152万元的总价购买了一辆保时捷,提车的时候却发现车辆存在仪表盘更换、抛光等情况,于是他拨打了12315投诉。事后,市场监管部门工作人员调查后了解到,这辆车并非新车,而是一辆试驾车,不过,4S店在销售时已向消费者说明。

汽车厂家每投产销售一款新车,4S店就要装备一款试驾车,而这些试驾车最终都会流入市场。那么试驾车到底能不能买?又该如何买呢?记者为此咨询了业内人士。

152万元买的车有维修记录

今年02月26日,聂某从江苏前往宁波的保时捷4S店,以152万元的总价签订了一份白色保时捷Cayenne Turbo B5车辆的销售合同。当日提车时,他发现车辆存在仪表盘更换、抛光等情况,双方产生纠纷协商无果,遂于隔日拨打12315请求帮助。

鄞州区市场监管局新河市场监管所接到该投诉后,即前往保时捷4S店了解情况,商家表示,消费者购买的此款Cayenne Turbo B5保时捷是易手车,即保时捷4S店内所使用的试驾车,服役期满后以二手车的形式出售。并且4S店在销售时已向消费者说明,此车价格也明显低于同款新车价。

4S店相关负责人还表示,在出售前有对该车进行整备以恢复到新车状态,抛光记录就是在该过程中产生的,消费者以此为由要求退车实属无理要求。

面对4S店这样的答复,聂某表示难以接受。“我在购买时4S店销售人员并未告知车辆维修情况,侵犯了我的知情权,并且这辆车其他部位有没有过维修,我也不知道,现在也表示怀疑。”他强烈要求4S店退车。

面对双方的各执一词,新河市场监管所向4S店调阅了该款车辆的流转和维修记录,以期明白事实真相。

经过一番调查,执法人员证实该车确系商家所言属易手车,车辆信息曾放在保时捷易手车网站上用于销售。但就消费者是否知情一事,商家无法提供有效证据,仅以售价低于同款新车价为由推定消费者知情,显然证据不足。买卖双方签订的汽车销售合同中标的物情况一栏仅写明了品牌、型号、编号、配置和总价,未列明是否为易手车。

最后,4S店表示,合同中未列明易手车确系商家过失,愿意就此承担相应责任,给予消费者退车处理并补偿经济损失人民币36566元。

如何购买试驾车?

一位业内人士告诉记者,试驾车基本上都是高配车型,价格一般也比新车低不少,一般情况下是新车价格的8折左右。

“试驾车并不是什么洪水猛兽,只需价钱合理,车况良好还是能够考虑的。”该业内人士说。不过,对于车商来说,卖这种车,一定要将相关信息及时告知消费者。而对于消费者来说,购买前一定要和汽车销售商签订书面购买合同,包括车辆的状况,以便在车辆出现问题时更好地维权。

消费者也可以在支付完车款后,将车开到专业的二手车行进行全车评估,如果发现车辆有事故嫌疑,可要求经销商换车。

业内人士还提醒,想买试驾车的消费者,一定要清楚该车是否还在厂家规定的保修期内,如果没有就需要向经销商提出,让经销商在一定的期限内进行保修。一般情况下,试驾车都可以延长保修期。

记者 朱锦华

“少年中国说·太平演说家”宁波赛区活动报名结束

20位小选手成功晋级

本报讯(记者 徐文燕)由太平人寿宁波分公司与宁波晚报、宁波博文教育培训学校共同举办的“少年中国说·太平演说家”宁波赛区海选活动吸引了不少甬城中小学生的关注。

按照此前海选的要求,报名参赛选手需要先报送一份演说的视频参加海选,记者在主办方收到的一份份视频作品中看到,选手们实力不凡,声情并茂的演讲,配合生动的肢体语言表达,还有着对古诗文独到的见解。

尽管活动对参赛选手年龄做出了一定的限制,可还是有许许多多幼儿园的小朋友踊跃报名,这些小朋友的演说轻松自在,稚嫩的声音诉说着孩童的独到见解。7岁的蔡逸楠小朋友今年下半年就要上小学了,他讲述的一个《谦虚过度》的小故事,通过角色扮演,将这个故

事蕴含的为人处世的道理娓娓道来,获得了海选评委的一致好评。

最终,一共有20位小选手成功晋级复赛,这20位优秀的选手将会参加复赛。届时,宁波分赛区的活动将会产生一、二、三等奖,两位获得特等奖的小选手,将获得前往北京总决赛的资格,于8月中旬赴北京与全国各地的优秀选手共同角逐。

据介绍,为丰富“太平家文化”品牌内涵,传播家国情怀文化理念,推动文化建设,让更多的客户享受到专属、优质的服务,提高客户对企业品牌的认知,打造精品服务体验,太平人寿宁波分公司在总公司客服节方案的统筹引领下,结合属地资源与特色,开展了“少年中国说·太平演说家”活动。