

首届“工银理财节”下周一粉墨登场

来来来！工行邀您共赴“财富盛宴”

线下精彩活动、线上感恩回馈；起点金额1元到100万元、期限1天到5年的一揽子理财服务；精选公募基金、特色资管计划、精品贵金属、优选保险、储蓄存款创新产品……8月28日，“工银理财节”呼之欲出，届时将为市民摆开一席丰盛实惠的“财富盛宴”。

据悉，近年来，随着金融创新的深化和投资渠道的多元，各类理财产品数量急剧增加，不少投资者面对各式各样的投资产品不知该如何选择，对很多产品的投资标的物、风险属性知之甚少，“选择困难症”越来越成为困扰广大投资者的问题。此次“工银理财节”正是聚焦这一问题，以“理财汇、会理财”为主题，践行普惠金融实践为大众客户提供多样化的产品和综合化的金融服务，致力于帮助客户克服投资理财过程中的“选择困难”，降低交易成本，促进理财观念和风险防范意识的养成。

这次“工银理财节”活动系工行在全国范围内举办的首届理财节，无论是产品回馈还是信息共享力度都空前给力。那么，“工银理财节”究竟会带来些什么呢？

关键词一：超性价比理财产品

对于市民投资者而言，再没有比货真价优的产品来得更实在的了。“工银理财节”活动重点推广“创新储蓄存款工具、优质理财、精选公募基金、特色资管计划、优选保险、精品贵金属、账户贵金属、账户商品、金融产品自助质押贷款、融e借”等一揽子个人金融理财产品及服务，通过提升预期收益型理财产品和报价式资管计划产品预期收益率、精选业绩优异公募基金产品、广泛开展投资者教育等产品布局和活动安排提升“理财节”活动吸引力和参与度。

其中，包括限量投放全市场同等期限高收益理财产品；精选指数成份基金，手续费限时一折起；高收益券商资管计划，限时限量抢购；遴选寿险、重疾、驾乘险、年金类优质保险产品，提供配套增值服务；投放大额存单等稀缺存款创新产品；热销贵金属，买一送一等等。

据悉，活动期间，工行宁波市分行的理财产品将采取分批限时的集中促销，阶段性上调价格和额度，如：将个人尊利360天

ZL360D01客户端定价调整为5.1%，额度150亿元；提升沪深300系列产品HSCS91定价中枢至4.8%，浮动区间为2.3%—7.3%；并提供长期限三年、五年期的理财产品，客户端定价分别为4.9%、5%。亦不排除推出一款高收益爆款理财产品，约定销售时间，实现当天秒杀。8月28日当天，该行将精选十家业绩优异的中证工银财富基金指数成份基金参加活动，开启申购手续费一折的优惠大餐。更对3个月、6个月、1年、2年、3年等期限的稀缺大额存单，启动了利率上浮40%的福利。

此外，工行更推出了一系列账户产品优惠活动。其中，人民币账户黄金单边交易点差由前期的0.4元/克下调至0.2元/克，人民币账户白银单边交易点差由现有的0.02元/克下调至0.008元/克。历史上首次签署任一账户类交易产品协议，且累计交易金额达10000元(含)的客户，参加报名后将随机抽选20名幸运客户，给予1000元融e购电子券奖励。

关键词二：线下活动

活动当天，工行各网点将同步举行财富尊享会、厅堂微沙龙等活动。如工行慈溪分行与华夏保险公司合作，开展“激情八月，再创辉煌”高端客户尊享会，邀请国内相关领域著名专家学者，免费向客户提供高端和专享资讯等服务体验，市民不容错过。

借助“理财节”契机，工商银行将秉承“工于至诚，行以致远”的服务理念，积极做好理财产品的解读，提高客户投资理财的风险防范意识，帮助客户养成正确的投资理财观念。

关键词三：普惠万家

除了网点线下活动，该行同时将充分发挥外拓团队作用，广泛开展优质金融产品下乡、进企业、惠军队等配套营销宣传活动，让市民共享财富大餐。通过“理财节”这种方式，使大众客户的投资更简单、体验更流畅、交易更便捷、风险更可控，切实解决传统方式交易成本高、购买起点高、获取成本高、覆盖面窄等诸多“痛点”，打通了金融理财服务的“最后一公里”。

记者 崔凌琳

2017宁波购物节进入倒计时 亲,你的“小目标”实现了吗?

眼看着2017宁波购物节进入倒计时，想问问小伙伴们，你们的“小目标”实现了吗？

每天都有人中奖，也许下一个就是你

8月20日，一位持招商银行卡的幸运儿“刷”走了那辆奥迪A3的10年使用权，“豪车”大奖尘埃落定；截至8月21日，“宁波银联”中奖名单显示已经有累计129名小伙伴被10g小金条美美地“砸”中；而在购物送消费金”活动中，统计显示截至8月21日，共送出23.8万份“消费金”，总参与人数超过20万人次……

那么多的“好运”还没降临到自己身上，你是不是有些小失落啊？当然不是啊，在乐观的人眼里，这不才周五吗，还有周六、周日啊，前方依然有小金条拼命地向你招手哟；每天都有人中小金条，那说不定明天就轮到你了啊！

启动“无现金”模式，现在是最好时间

至于还没有“闪”过的小伙伴，抓紧时间哟，套用一句流行语：“在宁波购物节中找乐子，最好的时间是从8月11日开始，另一个最好的

时间就是现在啊！”

还是忍不住要“安利”银联云闪付的支付方式：二维码的支付方式是下载银联钱包APP并绑定银行卡，出示付款码，扫一扫，最后就完成支付了。

智能手机PAY类支付方式也同样简单，概括起来就是“开、绑、闪、惠”。开，就是打开手机里的APP，苹果手机对应的是wallet，华为手机对应的是华为钱包，小米手机对应的是小米钱包，三星手机对应的是三星钱包。绑，就是绑定银行卡；闪就是一挥即付，一键支付；惠，就是立获优惠了。

“闪”了后，别忘记瞅一眼POS签购单

鉴于每届的刷卡中金条活动，每次好像都有粗心的小伙伴差点错过领奖，所以在这里不厌其烦地说一遍——购物节期间凡200元以上使用云闪付或银联卡支付的，千万要留意POS签购单哟，万一中奖了呢！中奖持卡人，自POS签购单打印中金条日期起3个工作日后，选择“电话预约”或“直接领奖”等方式领取金条。

包佳

中行市分行营业部与永昌公交开展党团共建活动

近日，中行市分行营业部与永昌公共交通有限公司开展党团共建活动。双方党总支、党支部代表，团总支、团支部代表签署党团共建协议，

举行结对授牌仪式。后续双方将开展系列公益宣传等合作活动，更好地推动金融服务和交通服务质量双提升。

中行慈溪分行营业部为客户清点6万余枚一角硬币

近日，中行慈溪分行营业部为客户兑换6万余枚一角硬币，清点近三天，热情服务受到客户好评。

当天上午，一位客户拎着满满六大袋一角硬币到中行慈溪分行营业部请求换成整钞。员工利用休息时

间加班加点，考虑到清点耗时较长，来回搬运困难，清点工作全程在监控下完成。经过整整三天的努力，将所有硬币清点整理完毕，共计6万余枚一角硬币。当客户收到6000余元整钞后，连声道谢。

交通银行宁波分行成功举办“政银携手 服务小微”融资服务推进会

8月9日，由交通银行宁波分行和宁波股权交易中心联合举办的“政银携手 服务小微”融资服务推进会在泛太平洋大酒店举行。通过活动，共同谋划创新小微企业服务模式，促进宁波经济社会发展。

来自55家小微企业共计80多人参加了本次活动。会上，甬股交和宁波市发改委领导分别介绍了近期挂牌业务和产品建设情况、近年来宁波信用体系建设工作情况；交通银行向客户推介了该行的展业通、挂牌贷、税融通、优贷通、出口退税融资等小微企业特色产品。同时，对交行推荐的13家已成功挂牌企业举行了隆重的挂牌仪式。

会后，该分行主要领导又专门赴宁波股权交易中心，双方就如何进一

步缓解小微企业融资难融资贵问题进行了研究和探讨。

“挂牌贷”是交行针对符合国家产业政策扶持方向、掌握企业发展的关键技术和资源，或有创新的商业、管理、服务模式的挂牌小微企业，以其股东持有的本企业股权进行质押担保，给予一定授信额度的业务。2016年宁波市“3315计划”企业正式登陆宁波股权交易中心，交行宁波分行与甬股交携手，已累计开展10余场业务宣传推进会，接洽100多家小微企业，推荐25家企业在宁波股交所挂牌，对4家企业成功发放了“挂牌贷”，授信总额2200万元，进一步满足了挂牌企业融资需求，有效地服务了小微企业客户。

宁波苏宁举办“年度盛典9.8超级团购日”

8月22日下午，苏宁举办“2017宁波苏宁年度盛典9.8超级团购日”媒体通报会。

发布会上苏宁宁波地区管理中心总经理任伟表示：“1至7月份，宁波大区整体销售同比增长了24.51%，12场大型促销活动，累计销售超7亿，同比增长了47%，这离不开供应商伙伴的支持和各位苏宁员工的付出。今年的年度盛典，宁波苏宁更是准备了1.5亿备货总量、3000万元让利总额，通过全城联动发挥规模效应，使货源优势、让利优势、服务优势得以全面凸显，进一步刺激消费。”

9.8超级团购日，作为本次“宁波苏宁年度盛典”的重头戏，当然少不了海量资源的投入，得到了如：三星、索尼、夏普、海信、创维、海尔、美的、格力、奥克斯、长虹、大金、三菱电机、方太、老板、帅康、能率、AO史密斯、林内、欧琳、华为等各大品牌厂商的鼎力支持。即日起至9月7日，到宁波地区各苏宁门店参与预存20元抵200元，购套餐实付满10000元返650元，满20000元返1300元，以此类推，上不封顶，购物满额还送精美礼品、抽奖等，更有98款爆款产品，限时限量抢购！

包佳

太平人寿移动健康嘉年华看点多有互动、很便捷、真实用

人机问答、线上直播、限时免费“零元抢”……爱创新的太平人寿又把“健康”服务玩出了新花样。在近期开展的移动健康嘉年华活动中，太平人寿以“健康不只为我”为主题，推出包括“健康计划书”、“名医面对面”、“健康狂欢节”等五大服务，依托其公众号平台，让客户在足不出户的情况下，享受到移动健康的新体验。

据太平人寿介绍，此次活动主要通过“太平乐享健康”微信公众号来开展。利用线上平台即时、方便、高效、交互的特性，让客户得以毫不费力地获得众多实用性强的健康管理服务项目。

以“健康计划书”为例，通过开发30秒人机问答筛查功能，让用户在“太平乐享健康”微信公众号上就可以轻松查询到很多实用的病种小知识，为自己与家人下一步的健康保障计划划出重点；“名医面对面”则特别邀请

了北京、上海两地在肺部、消化道、皮肤疾病方面颇有建树的专家名医，通过在微信平台上的直播，为用户答疑解惑。据了解，“名医面对面”是太平人寿健康服务的明星产品之一，其初衷在于为客户提供一个“不出门，即可向三甲名医求诊”的机会，一定程度上为客户解决了看病难的问题。目前，“名医面对面”已累计进行线上授课13期，用户点击量近180万，平均每期吸引逾13万人同时在线观看直播。

值得一提的是，整个8月期间，太平人寿都在“太平乐享健康”微信公众号增设了“健康狂欢节”入口，开放每日10点“零元抢”功能。一系列经过太平人寿优选的第三方健康服务产品，如基因检测、就医绿色通道、癌症早筛等实用性和性价比都非常高的服务项目均可抢购。就目前的情形来看，用户秒杀速度甚至可以与各类“剁手节”相比。

宁波二百邀您和亲爱的TA共度甜蜜佳节

七夕即将到来，宁波第二百百货商店为您献上七夕节特惠酬宾活动，8月25日至9月3日，婚庆系列商品低至2折。同时，在25日至28日，二百还准备好了七夕伴手礼，凡购物满999元，即可获赠玫瑰花一支。

据了解，二百秋季婚庆床品团购节也在火热进行中。活动期间，到二百购置床上用品享5折优惠，折后再享8折，贵宾会员更享VIP惊喜。七夕佳节购物去二百还有好礼相送。一重礼为床品团购款畅享特价3至35折，百余款“团购品”让您尊享“团购价”。此

外，各专厅另有婚庆组合款特荐。二重礼也是温馨四溢，活动期间凡当天购买六楼床上用品、五楼男士服饰、羽绒服、箱包皮具等，实付金额满300元赠抽纸一包；满1200元赠送毛巾一盒；满2800元赠送牛皮拖鞋一双；满5000元赠送空调被一条。不止于此，更有三重好礼享不停，购物满5000元及以上，将所购商品照片+“购床品 到二百”字样转发到微信朋友圈加送两条装毛巾礼盒一份。同时更有床品夺宝计划上线，11款商品、400件商品期待您线上砍价。

包佳