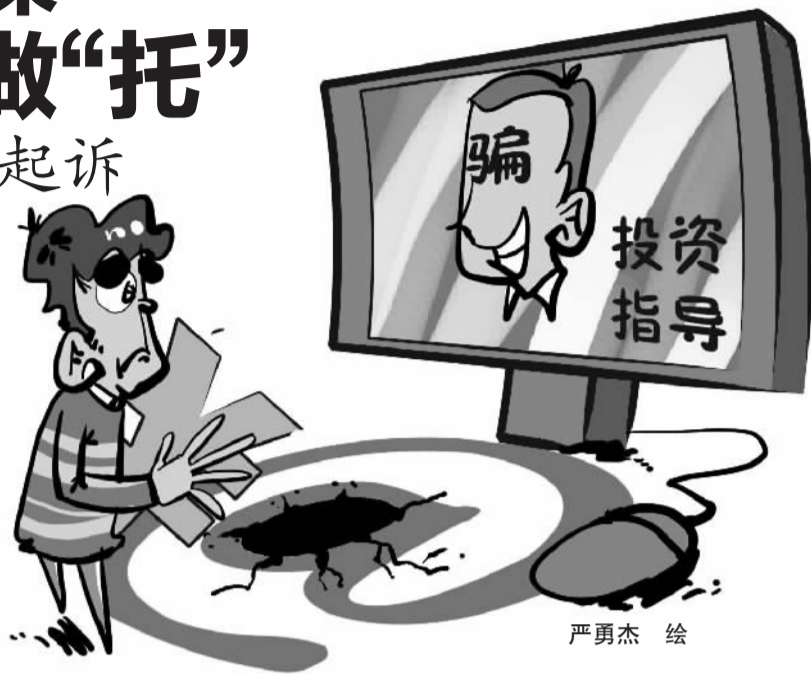


以“牛股推荐”为由吸引客户投资大宗商品 无资质的“老师”讲课 业务员伪装成客户做“托” 该起网络诈骗犯罪嫌疑人被起诉

你是不是也经常收到“牛股推荐，请加老师QQ”的邀请？买卖大宗商品来投资，听起来是不是挺高大上？

宁波的陈女士就吃了个大亏。她去年加了个QQ群后，开通了舟山大宗商品交易公司的账户，并通过“老师”的指导进行买卖操作，短短几个月就亏损了50余万元。接到陈女士的报案后，警方很快锁定周某、祝某等犯罪嫌疑人，并先后将其抓获归案。

日前，江北区人民检察院以诈骗罪对周某、祝某等30余名犯罪嫌疑人提起公诉，等待他们的将是法律的严惩。



严俊杰 绘

股票群里打广告称“有牛股推荐”

2015年8月初，犯罪嫌疑人周某出资，祝某负责日常管理的杭州市坤沐投资管理有限公司(后改名为杭州拓金网络科技有限公司)设立了。自公司设立至2017年3月案发，周某、祝某等人在杭州市滨江区招募员工，继而通过员工招揽客户在中江商品、舟山浙商商城等平台从事原油现货、重金属、沥青等投资交易，骗取44名被害人钱财共计人民币402万元。

据交代，该公司成立之初，通过业务员加入一些做现货的QQ群，假扮客户去加群里的客户为好友，再向对方介绍自己公司在做大宗商品交易，向客户宣传公司收取的手续费比别的公司低，让客户到自己公司合作

的平台进行投资交易。

随后，该公司成员以假扮成专业指导老师、假扮成其他客户“做托”的方式诱骗客户在中江商品、舟山浙商商城等大宗商品交易平台从事投资，公司引导客户频繁进行买卖操作，从而在客户手中骗取高额手续费。

2016年2月份，祝某认为公司这个营销模式不好，公司的效益也不行，需要换一个营销模式。新的模式就是先让业务员在网上去搜索股票群，然后在股票群里打广告“有牛股推荐，请加老师号*****，验证码***”。收到这样的“牛股推荐”邀请后，有兴趣的客户就会加“老师”的QQ。

业务员伪装客户进直播间“炒气氛”

这些“老师”会把主动来添加QQ的客户拉进一个公司的群，然后把愿意来听课的股民推荐到YY直播间听课。股民点开链接就可以进到YY直播间里，听到推荐牛股的老师上课了。

直播间的老师真的具有资质吗，真的能推荐“牛股”吗？据交代，这些“老师”都是从58同城网里找来的，只是对股票有点研究的股民，并没有资质。

怎么防止客户识破呢？“托”就显得特别重要了。

YY直播间里，除了真实的客户，还有很多伪装成客户的业务员。

据犯罪嫌疑人交代，伪装成客户的小号主要作用是“炒气氛”。他们经常在YY直播间里发些模拟盘的赢钱截图，用来诱骗真实的客户，给客户造成一种只要听老师的话就能赚钱的错觉。

“老师”称股票有风险，还是炒新能源好

直播间里，“老师”上课都讲些啥呢？

一开始的时候，他们的确会讲一些股票的知识，目的是让股民信任“老师”。

慢慢地，“老师”会说股票的缺点，比如大盘有风险，交易模式有弊端。业务员扮演的“托”也会继续在直播间配合“老师”。

既然股票有缺点，那有其他好的投资途径吗？

之后，直播间的“老师”会按照公司的

要求，逐渐讲一些现货方面的知识，讲新能源方面的知识，并故意晒一些大宗商品交易的盈利单截图。

实际上，这些盈利单都是从模拟盘里弄下来的，并非真实盈利单。

总之，“老师”讲课的最终目的是把客户忽悠去炒新能源。

客户开通账号，开始做新能源后，“老师”讲课就结束了，接下去指导客户的只有业务员了。

指导客户频繁买进卖出，恶意指导造成客户亏损

业务员会假扮成YY直播间的“老师”继续对客户进行指导，而客户并不知道指导自己操作的其实不是“老师”，而是业务员。因为业务员的工资收入是底薪加手续费的提成，所以业务员是以多刷单为目的去指导客户刷单的，这样他们才能多拿提成。

客户在大宗平台的交易基本上都是亏钱的。

一个原因是高额手续费。每笔交易都要收取手续费，而业务员能收取手续费

的提成。因此，由业务员扮演的“老师”会故意一天之内多次发送操作指令给客户，让客户去买进卖出，以此多刷客户的手续费。

而且，业务员冒充的“老师”有的时候会为了手续费忽悠客户加大资金，重仓进行操作。如此一来，客户频繁操作，钱亏得越来越多，而一笔笔的手续费提成，就进了这些业务员的口袋。

记者 王颖 通讯员 吴国昌

宁波地区 离退休人员限量领取 六超老人鞋+保温壶

60岁以上人群可报名领取

■老人都爱啥样的鞋？

不少中老年人在穿鞋的时候心里直发憷，鞋厚了捂脚，鞋底薄了脚疼，鞋硬了磨脚，鞋头太尖挤脚，鞋沉了脚累，真不知咋选才舒服！而双星六超鞋，自推出以来受到很多老年朋友的喜爱，它又是如何做到的？

■鞋底 立体防滑设计 防滑好稳当

中老年人走路出行，运动跳舞，安全第一。双星六超鞋，鞋底采用环保PU防滑材质，立体防滑，吸盘构造，抓地性强。无论是外出还是在居家，都感到脚底非常有抓力，防滑耐磨，即使湿滑、油渍地面也能稳稳当当，很稳很踏实。

■鞋跟 黄金厚度，柔软硬实

中老年人户外活动，鞋的舒适性一定要有保障。老人脚跟不磨，鞋底不震，才舒服。六超鞋在缓震防滑性能上再升级，新型缓震胶鞋底，有效缓冲压力，减少膝盖的负担。鞋跟加厚，保护脂肪垫萎缩的脚跟，走起路来，双腿省力；运动起来，减震抗压，稳稳当当，轻松自如。

■鞋型 前加宽，后加高

老人的脚，脚掌变宽，拇指外翻，脚底脂肪减少……鞋要护脚趾，撑足弓，走路才不累！六超鞋，鞋前加宽，鞋背加高，脚趾脚面再不受挤压，不怕磨。足弓处贴合双脚，支撑足部肌肉，增加双脚平衡感。

■鞋面 防寒、透气双保障

春夏季节气温变幻莫测，早晚凉，正午闷，老人怕寒又怕热，对鞋的要求更高！双星六超鞋，特设双层鞋面，最外层是精致细网微窗透气孔，应用空气流动原理，将鞋里浊气排出，双脚干爽舒适，早晚不寒，中午不闷，一整天都舒适不闷脚。

■鞋质 环保PU、头层牛皮

春夏季节出行，就要轻轻松松。鞋一轻，一身轻！六超鞋环保PU搭配天然橡胶，轻巧防滑。翻绒牛皮配合超轻面料，让整只鞋仅有200克左右。穿上六超鞋，感觉一身轻。方便的粘扣设计，不仅方便老人穿鞋，还能自由调节松紧，穿脱方便，说走咱就走！

■双星大品牌，好看

老人穿鞋要讲究，六超鞋专业设计，酒红色

动感时尚，灰色稳重大方。双星大品牌，专业制鞋几十年，家喻户晓，老人穿着六超鞋，有档次。

旅游、车载、必备良品，旅行保温壶

1. 旅行保温杯容量大，大容量有大智慧。
2. 配备PP材质提手，携带方便还不勒手。
3. 杯体采用304不锈钢材质，双层真空保温保冷。
4. 无尾真空焊接技术，健康环保，坚固耐用，柔韧性强，不易损坏。
5. 可放冰块，也可放热饮。

本次发放：

物资一：
六超老人鞋

物资二：
旅行保温壶



特别提醒：

1. 所有领取人员必须是60岁以上退休人员，仅限本人领取，不能代领，每人1双，每户仅限2份；
2. 所有报名人员请携带身份证和退休证办理；
3. 所有领取人员请先到店报名登记姓名、电话、鞋码大小等信息，待鞋子到达后统一时间、地点、分批发放；
4. 所有领取人员请携带此报样办理报名，已经报过名领取过的谢绝再领；

报名时间：2017年11月23日至25日

(上午8:30—11:30,下午1:00—5:30)

咨询热线：0574-27905176

13186883007

地址：百丈东路787号包商大厦A1803华人

堂(宁波市公安局南临)

乘车路线：3、9、11、15、27、516、505、639、

901、912、111、180、117-1、108、117、131、

135、135-1、160、354、357、291、356、

513、753,朱雀社区,华侨城车站下

automechanika
SHANGHAI

上海国际汽车零部件、维修检测诊断设备及服务用品展览会

2017年11月29日至12月2日 | 中国·国家会展中心(上海)

云集全球顶尖品牌，全方位展示产业链技术方案

www.automechanika-shanghai.com.cn

不容错过，即刻预登记！

130,000
专业观众

6,000
展商

340,000
展出面积(平方米)