

1606头澳洲肉牛预计28日抵甬

这是首批进入我省的澳洲肉牛,拟于30日开始投放市场



澳洲牧场

本报讯(记者 谢昭艳 通讯员 舒林军 王益平 黄莹)记者昨日从宁波口岸进境澳洲肉牛(屠宰用)检验检疫工作新闻通气会上了解到,1606头澳洲肉牛预计28日到达宁波舟山港镇海港口,这是首批进入我省的澳洲肉牛。

据介绍,运载这批澳洲肉牛的远洋轮17

日从澳大利亚起航,由于镇海港口是潮汐港,靠港时间尚未最后确定,预计28日上午10时或者28日晚上靠泊,全部卸完需15个小时。

这批肉牛来自澳大利亚昆士兰州的13个农场,质检总局驻澳洲预检兽医对上述13个牧场开展了疫情风险调查,并从中选了1690头。在澳洲汤斯维尔出口屠宰牛隔离场经过为

期7天的隔离检疫,并逐头进行“体检”和驱除寄生虫处理后,最终有1606头合格肉牛装船。

进口这批肉牛的一恒牧业总经理陈烈告诉记者,等完成各项检疫等工作后,预计29日上午开始屠宰,30日就可投放市场,预计14天内完成全批次屠宰,春节前可送上宁波市民的餐桌。

您的闲钱还放在余额宝里吗?

互联网“宝宝”类理财产品收益大幅回落,余额宝排倒数

融360监测数据显示,上周74只互联网“宝宝”类产品的平均七日年化收益率为4.26%,较前一周下降0.14%,下降幅度较大,也是近9周以来的首次下跌。互联网“宝宝”类理财收益集体下跌,余额宝在其中更是位列倒数。您的闲钱还喜欢放余额宝吗?

分析人士认为,未来一周互联网“宝宝”平均收益率很可能会继续下跌。去年12月份流动性太紧导致货币基金收益率大幅上升,短期流动性释放之后,1月份宝宝收益下跌也在情理之中,不过资金面整体仍然偏紧,所以下降空间有限。

余额宝收益排名较低

众多互联网“宝宝”类理财产品中,大部分用户都会偏爱第三方支付系“宝宝”,其中以余额宝、理财通余额+、京东小金库、百度百赚为代表,这些“宝宝”类产品最吸引大家的并非是其较高的收益率,而是消费及其他应用场景——其在支付方面非常便捷。

收益排名前十的“宝宝”上周平均七日年化收益率均在4.5%以上,而余额宝的平均七日年化收益率仅为4.17%,较前一周下降了0.07%,在74只“宝宝”中排第55位。总体来看,余额宝收益率排在倒数行列已有相当一段时间了,2017年余额宝经历三次限额,第一次是个人投资者持有上限由100万元下调至25万元,第二次是下调至10万元,第三次是将单日买入上限下调至2万元。

一只“宝宝”可对接多只货币基金

市民需要注意的是,一只“宝宝”可对接多只货币基金,一只货币基金也可对接多只“宝宝”。比如活期通和百度百赚,它们对接的是同一只货币基金,而京东小金库对接了2只以上的货币基金。

那么市民该怎样比较“宝宝”的收益呢?业内人士说,首先要搞清楚这只“宝宝”背后对接的是哪只货币基金,然后可以去天天基金网、好买基金网等第三方平台查一下该货币基金的收益情况。由于货币基金收益波动较大,

银行理财产品收益止跌企稳

与互联网“宝宝”收益集体下跌对应的是银行理财类产品收益止跌企稳。数据显示,上周银行理财产品平均预期年化收益率为4.85%,较前一周微涨0.01%。

在刚刚过去的2017年,银行理财产品规模5年来首次出现下降,存续规模从年初的29.05万亿元小幅回落至28.88万亿元。业内人士认为,

“我最早买余额宝是被它的高收益吸引过来的,后来收益虽然下降了,但资金进出很方便。可限额却一再下调,现在单日只有2万元,我觉得不太方便了。很多银行理财产品购买起点是5万元,想借道余额宝转一下也不成。”市民徐女士表示,比起收益率下降,限额被调低对她购买余额宝意愿的影响更大。

记者在采访中发现,和徐女士有同样想法的市民不在少数。因为收益与限额的多重因素,不少原先对余额宝情有独钟的市民开始“移情别恋”,大家把目光投向更多的互联网“宝宝”。数据显示,2017年前三季度,余额宝规模大幅增长,增幅超过8%,但在第四季度增速却大幅下降,环比增幅只有1.3%。

建议考察时段为3个月、6个月或1年。

上周74只互联网“宝宝”的平均万份收益为1.14,较前一周下降0.02。万份收益的走势走在七日年化收益率之前,因此,未来一周互联网“宝宝”平均收益率很有可能会继续下跌。不过专家也表示,去年12月流动性紧缺导致货币基金收益率大幅上升,因此,在短期流动性释放后的今年1月份,“宝宝”收益下跌也在情理之中,但由于资金面整体仍然偏紧,所以下降空间有限。

这主要是受到互联网理财产品的冲击。眼下正处于岁末年初,市民的年终奖和分红资金成为金融机构眼中的香饽饽。因此,银行理财产品收益在元旦后的短暂回调后,立即逐渐企稳,在春节之前的这段期间里,虽然资金面仍然偏紧,但流动性基本平衡,利率波动不会太大,预计银行理财收益短期内会以稳为主。 记者 周静



消费维权岗

按揭买车3个月 银行突然不能代扣缴款

胡先生在宁波宝诚4S店按揭购买了一辆宝马车,原本是通过农业银行的卡代扣每月的缴款。近日,4S店突然通知他,那张卡不能代扣了,要换一家银行。这是怎么回事?

消费者:银行卡突然不能代扣了

去年10月,胡先生买了这辆车,并在宝马金融办了按揭,共贷款16万元,两年还清,每个月还款7000多元。

胡先生说,当时4S店要求他签一份银行代扣协议,指定的是中国农业银行,每个月银行会定期从他的卡中将车贷划出。

缴了3个月后,他突然接到4S店通知,说农行的那张卡不能代扣了,他可以选择去银行柜台存款扣费,或换一家银行办一张代扣卡。

“到年底了,最近忙得不得了,我哪里有时间去银行柜台还款?”尽管不满意,但随着还款期的临近,胡先生还是跑到银行,将钱转到4S店指定的宝马金融工行账户上,为此还掏了70多元的手续费。

4S店:根据厂方通知进行了调整

昨天,记者联系了该4S店宝马金融部的工作人员。对方表示,胡先生办理的是农行代扣,后来店里接到通知,原先的农业银行、中信银行、民生银行卡都不能代扣了,现在只有工商银行、光大银行、兴业银行等几家银行卡能办理代扣。

该工作人员表示,每个月到柜台去还款肯定不方便,因此他们建议客户换一张代扣卡。至于为何取消农行等几家银行卡的代扣业务,她表示店里也是按照厂方的要求在做,具体原因并不清楚。

昨天,记者也联系了中国农业银行宁波分行相关负责人。他表示,按常理来说,如果银行与某机构签订了代扣协议,一般都会履行义务到合同终止,“这种更换银行代扣的行为,应该是4S店私自的行为”。 记者 朱锦华