甬上
第三眼

办一张不能透支的银行卡 出售给别人可得到150元 你干不干

用你的身份证办张银行卡，只有储蓄和转账功能，不能透支，这张银行卡你敢出售给素不相识的陌生人使用吗？

一些卖卡人贪图每张卡150元的小利，但他们或许还没意识到，新办银行卡出售给他人使用，隐患远非个人信息泄露那么简单，这很可能涉及洗钱等不法行为，甚至会被追究法律责任。

日前，记者以兼职办卡人的身份，全程体验了银行卡交易的过程。记者发现，从办卡人员的召集，到手机卡和银行卡的办理，再到银行卡的买卖，都已形成了一条完整的利益链。

A 起因 奇葩的兼职

“办卡高薪兼职，安全可靠，帮公司大客户刷单刷流水，4张就有600块，多办多得，欢迎致电报名。”

“招银行兼职办卡人员，年满18周岁，本人自带身份证，办理一家银行150元，多办多得。”

在甬城的各兼职平台，常发布此类兼职广告，吸引了不少有兼职意向的年轻人。

这究竟是份什么样的兼职，办理银行卡背后有啥玄机？一个多月前，记者开始关注这类兼职，发现这样的兼职办卡信息发布者多达数十人，兼职人员聚集的地点都在东门口天一广场一带。

记者随机联系了一位兼职信息的发布者，询问办卡何用，有无风险。对方信誓旦旦，所办银行卡只有储蓄和转账功能，不能透支，资金安全不用担心。他们拿这些银行卡也只用于给商家刷单刷流水，因此绝对安全，对本人也没有任何影响。再者，所办银行卡也不会长期使用，三个月后当事人即可将卡注销。

咨询中记者获悉，每天上午九点半开始后，他们都有人在民光影院楼下开明街联通营业厅值班，等待前来兼职办卡的人到那里集合。

▲签过协议后，中介阮某（中）对兼职者（左）叮嘱吩咐办卡时的规矩。

◀记者体验时签的协议书和办好的三件套。

B 暗访 记者成为兼职办卡人

第二天，根据对方的约定，记者以兼职办卡人的身份，前往开明街中国联通营业厅。

因为事先已经通过电话，记者到达店里后，一名男子来到门口迎接。

“你们公司在哪里啊，不会就在这里办公吧？”记者开门见山询问。

“我们和联通公司签了协议，每天都在这里的。开户前要先办电话卡，所以在这里方便。”该男子边说边把记者带到了柜台前。

记者看到，柜台上放了一叠《合作合同协议书》，已有两人签过字，并按有手印，甲方签名均为阮xx。

“你就是阮xx？”记者询问。

“是他。”领着记者到店里的那名男子指着旁边的同伴说。

姓阮的男子接过话茬告诉记者，他们是网络科技公司，办卡的目的是给大客户刷流水，炒作信用。只要在“四大行”（工商银行、中国银行、建设银行、农业银行）和两家地方银行（中信银行、浦发银行）没有办过银行卡的，都可以办理。“四大行”的银行卡收购价为150元，地方银行的为130元。

得知记者只有工商银行的储蓄卡，阮某说，今天人少，顺利的话早上能把三大行的办完，下午再去办另外两家。要是双休日的话，来这里办卡的有二三十人，一天时间可办不了那么多。

随后，阮某告诉记者，晚上6点到8点之间，他们会把钱转给办卡人，几个小时七八百元轻轻松松就到手了。

“这卡给你们没有风险吧？”记者再次向阮某确认。

“我们是给淘宝和美团刷单用，账户流水不大，都是1000元以下，安全可靠。办的卡100天内不能注销哦，100天以后会通知你注销的。”阮某说，“我们很正规，办理业务前都要先签一份协议。”

阮某在引导记者签订协议时，拿走了记者的身份证，交给联通营业厅一名工作人员，“你给他开四张。”

记者了解到，阮某所说的银行卡为三件套：手机卡、银行卡、U盾。每一张银行卡都附带一个独立的手机卡和U盾。手机卡提醒资金流出，U盾则用于网上转账。

就在记者填写协议书时，又来了两名兼职办卡人。阮某看了下手表，先对着工作人员喊，“先给他开两张好了。”然后对记者说，等下有人带你们几个过去，先把建行和农行的卡办好。

工行宁波市分行让移动便民支付“有温度”

近年来工行宁波市分行积极适应客户对跨场景、便捷化支付服务的需求，加大创新力度提升商户收单支付服务水平，快速构建起连接商户与个人客户的安全支付生态圈。据统计，工行宁波市分行已为超过两万户宁波商户提供覆盖线下、线上、全场景的安全收单支付服务，2017年交易额突破430亿元。

工行宁波市分行在已有的开放式收单支付平台上增添并完善了聚合功能，能同时受理微信、支付宝等第三方支付，并支持各家银行APP等银联标准二维码，不仅方便个人客户根据自身偏好选择支付方式，而且统一了商户对账出口，大大简化了商户端的日常操作环节。

此外，工行宁波市分行还投入专项费用，与商户联合开展系列促销活动，将实惠带给商户及个人客户。2017年工行宁波市分行推出了“爱购周末”“爱购扫码”等刷卡、扫码优惠促销活动，分别在银泰百货商场、第二百货商场、陆龙兄弟海鲜连锁超市、中石油各加油站、麦当劳餐厅、屈臣氏等商户开展随机立减、满额立减等形式的促销，年交易笔数超过33万笔。2018年，工行宁波市分行将进一步推广移动便民支付的广泛应用，从公交地铁、商超购物、公共缴费、校企园区等支付场景入手，继续通过丰富的回馈活动，让更多持卡人享受到移动支付的便捷、安全和高效。工行宁波市分行将推进工行信用卡“爱购周末”“爱购扫码”和“云闪付APP新年红包”等系列回馈活动，围绕智慧出行和快乐购物为客户提供更多支付便和优惠。未来，工行宁波市分行还将依托Ⅱ、Ⅲ类电子账户，基于地铁、公交、校园等移动支付便民场景，开展更多支付立减优惠活动，为客户提供有温度的普惠金融服务。

徐文蕾 薛元波