



“流感网文”刷屏引发重疾险关注热潮 宁波女企业家 想买超500万元的重疾险被拒

“想给自己加份重大疾病险,结果被拒保,原因是保额太高不能再买了……”近日,市民王女士在朋友圈分享自己的保险购买经历。随着《流感下的北京中年》等网络热文在朋友圈传播,引发了不少“上有老下有小的”上班族对突发意外疾病的集体焦虑。一场看似不起眼的“小病”,就可能击垮一个看似殷实的中产家庭,很多人都在想,是不是该给家庭成

A 主动想买重疾险的人多了

“最近好几篇关于生大病的朋友圈文章看下来,觉得自己买的重疾险还需要再增加。”今年45岁的市民王女士来宁波打拼多年,她从十几年前开始就给自己买重疾险,随着收入的增长,这些年来她逐渐追加购买,现在她购买保险的保额已经上千万了,重疾险保额也已经达到486万元。

春节后,王女士向保险公司提交再追加50万元的返还型重疾险的申请,希望使自己的重疾险保额达到536万元。没想到递交投保申请后的第二天,她收到的是一张保险公司拒保的通知单,无奈之下她晒在朋友圈里,引起不少朋友关于购买重疾险的讨论。

“保险公司给我的解释是,因为我购买的重疾险总额已经超过500万元,需要国际再保险公司来承保,最后因为我的保额太高没有通过。”王女士说。

春节前在朋友圈刷屏的《流感下的北京中年》,加上最近几天刷屏的《在ICU挣扎了21天,我有10点感悟!》,两篇文章在朋友圈的传播,引发了很多人对于大病来临时经济承受能力的焦虑。

在《流感下的北京中年》一文中,作者的岳父从小小的感冒到感染未知的流感病毒,最后发展到肺炎并离世,由于作者岳父并未购买保险,前后20多天的高额治疗费让一个原本殷实的家庭蒙上了阴影。《在ICU挣扎了21天,我有10点感悟!》一文,则是记录了一位广州的90后突然患病的住院经历。作者在文章的感悟中也提到,因为想买而没有来得及买重疾险,导致治疗的资金差点出了问题。

宁波一家商业保险公司的资深业务员告诉记者,这些文章刷屏后,人们对大病保障特别关注,几乎每天都有客户主动来咨询有关购买商业医疗保险的事。

B 流感并不在重疾险保障范围内

“听说买了重疾险,还是有些病不能赔,到底怎样才能买到?”市民张女士33岁,和丈夫都是小企业主,她之前给自己和丈夫买了价值200多万元的重疾险,原本以为可以高枕无忧。不过她看到有网络文章剖析,重疾险并不是万能的,像流感热文的作者岳父患的流感和肺炎,就算提前买了重疾险,也得不到赔付,因为这种病不在大病赔付范畴内。昨天,她赶紧在电商平台上又追加购买了两份住院险和防癌险,但心里还是打鼓,这样是不是就保全了呢?

“重疾险不是‘万能药’,并不包含所有我们认为的重大疾病。”在宁波有着22年寿险从业经历的国际财务规划师王苏芬介绍,重疾险被确诊了保险合同中约定的重疾后,保险公司会赔付约定的保险金,钱一次性给,但重疾险并不囊括所有大病。

据介绍,中保协规定的重疾种类有25种,各保险企业会自行增加一些病种,一般可达到30种以上。但在市面上绝大多数保险公司推出的重疾险保障中,像流感网文中岳父紧急感染流感、肺炎的情况,并不在大病保障范围内。

如今市场上的重疾险五花八门,价格也

相差悬殊,究竟该怎么选?王苏芬建议,要结合个人的经济实力和保险诉求来定。目前市场上的重疾险有两种,一种是消费型的,可以“一年一买”。这种保险纯消费性质的,不带储蓄或返还功能,只是“以小博大”式的购买风险保障。这种重疾险保费最低,一年几百元到几千元不等,如果一年内没有患重大疾病,所有保费就被“消费”掉了。

第二种是带返还功能的重疾险,相对前者来说,这种产品保障时间更长,价格也更高。比如需要连续投保十年或二十年,可保障到70多岁至终身,如果其间被保险人没有患上重大疾病,所有保费可返还,如遇身故还有可能获得一定的增长,这种保险每年所交的保费相对较高,所对应的收益和理财比可能并不划算,不能单纯从投资角度去看。

王苏芬说,消费型重疾险每年交费不多,适合每年可支配收入不高的年轻人。而长期的返还型重疾险相对更适合有所积蓄、又开始有家庭负担的中产阶层。

不过要注意的是,随着年龄的增长,重疾险的保费会变贵。买同样一份保障额度的重疾险,20岁和40岁的人所付保费可能相差一倍,越年轻的人买重疾险保费会越便宜。

C 买保险应找专业人士咨询,最好组合购买

有一种说法是,要想得到保障,买重疾险,还不如买住院医疗险。因为对于大多数人来说,得大病的概率低,得小病小痛的概率会更高。

对此,王苏芬的建议是,住院医疗险和重疾险并不冲突,可互为补充。重疾险虽然可以买高额的保障,但覆盖的疾病有限。而住院医疗险不限疾病种类,一种是可以补偿住院时医保支付以外的自费部分,还有一种可补偿住院时的按天计算的陪护等费用,但医疗险有保额封顶,一旦患上需要自费几十万元甚至上百万元的大病,起到的作用就有限,如果两个保险都买,相辅相成,才能获得更好的保障。

“我有一位朋友是80后,考虑他自己做生意的,手头可周转资金不多,就买了一份每年交几百元的医疗住院补充保险。没想到在年前的一场聚会上,这位朋友猝死,根本来不及去医院抢救就去世了,最后买的住院险没有发挥到作用。”王苏芬说,现有的医疗险或重疾险中,没有一种能涵盖所有的生病时的可能,如果要想比较好地转嫁大病风险,建议还是要找专业人士咨询,最好组合购买。

以《流感下的北京中年》中的情形为例,即便主人公购买了基础版的重疾险,也是无法获得赔付的。但如果他还买了寿险和医疗险,就都会得到赔付。 记者 孙美星

十杰装饰“爱家精装产品发布会”火热上演



2018年3月4日,由十杰装饰主办的“爱家精装产品发布会”在宁波香格里拉酒店盛大举行。作为十杰装饰的开幕首场活动,吸引了甬城众多购房业主来到现场,咨询和了解新家装修的设计方案,每一位到场的购房业主均由一位来自十杰装饰的设计师提供一对一的专业咨询,现场气氛热烈。

在发布会上,十杰装饰发布了品牌旗下A4、A5、A6产品的全新升级,多年来,

十杰装饰的多款家装产品以其精巧的设计方案、优质的建材品牌渠道、省心的一站式家装服务、超高的性价比,深受甬城消费者喜爱。此次发布,十杰装饰将旗下三款主力产品的标准再次升级,以更高标准的选材、更优越品牌的引入和更人性化的工艺设计,打造品质家装的典范。

除了产品服务升级,此次发布会十杰装饰还为消费者带来了诸多“福利”,现场下定送多重好礼,总裁签售限量VIP特权,装修费用大放“价”等各种惊喜。活动当日,总计有253位业主与十杰装饰成功签订了装修协议。

据悉,十杰装饰还将于3月25日在香格里拉酒店举办精装产品发布会续场活动,优惠礼品一样都不少,精彩不容错过。

文/余涌

拍卖公告栏

刊登热线:87682558

13884469746 姚

另外承接《宁波晚报》《东南商报》政府类、企业类、招聘等公告,欢迎垂询!

宁波市产权拍卖有限公司 拍卖公告

受委托,本公司将于2018年3月22日下午2时在宁波海逸大酒店(宁波市百丈东路2368号)四楼碧海阁举行拍卖会,现将有关事项公告如下:

- 一、拍卖标的:
坐落于宁波市海曙区蓝天路121号一楼店面房屋(东侧沿街门牌卫边)叁年租赁权,建筑面积约49㎡。年租金起拍价:4.9万元,保证金:2万元。
- 二、标的咨询、看样:即日起到2018年3月20日止可自行看样或提前与拍卖公司联系看样。
- 三、保证金交纳及竞买登记:竞买人须于2018年3月21日下午4时前将拍卖保证金支付到本公司指定账户,并于2018年3月21日下午5时前随带银行进账单及有效身份证明原件到拍卖公司办理拍卖登记手续。
- 四、拍卖方式:有保留价的增价拍卖,不到保留价不成交。
注:本标的的优先购买权人可登记参加竞拍,未参加登记,视为放弃优先购买权。
- 五、咨询电话:0574-87319000 传真:0574-87391391
- 六、公司地址:宁波市江北区钻石商业广场18号8-4室
未尽事宜详见拍卖会专场资料,或登录本公司网站(www.nbcqpm.com)查询。