

# 镇海骆驼一家 儿童摄影店人去楼空

## 镇海区商务局： 将协同有关部门积极处理此事

前天晚上，镇海骆驼不少市民打晚报热线87777777反映，位于三五路上的“漂亮宝贝”儿童摄影店老板卷款“失联”了，很多顾客的照片还没拿。市民还反映，之所以涉及人数多，主因是店家说只有办理预付卡才能免费送底片，顾客充值少则两千元，多则近万元。昨天上午，记者前往骆驼镇了解情况。



昨天下午，镇海区骆驼镇上的“漂亮宝贝”儿童摄影店人去楼空，不少孩子家长聚集在店门前，想找到店主讨回预付款。 记者 孔玲 摄

### A 现场： “漂亮宝贝”儿童摄影店人去楼空

昨天上午9时许，记者赶到了镇海区骆驼镇，找到了位于三五路358号的“漂亮宝贝”儿童摄影店，店门口已有几位来拿照片的家长在等候。

记者看到，该店玻璃大门紧闭，被一把U形锁牢牢锁住，里面空无一人。玻璃门上贴有一张“维权声明”：“漂亮宝贝因老板（摄影师）卷款私逃，已无法正常营业，现召集受害者加入此群一起维权！”在纸的下方，还留有“漂亮宝贝客人”的微信二维码。透过玻璃门往里看，还竖立着一个三周年活动宣传牌，内容有只要缴纳100元钱，就可以乐享2888元大礼包优惠活动。

“这就是前几天搞的三周年店庆活动，店员还打电话给我们，说是交100元就能享受优惠，还能拿礼物，我毫不犹豫就交了。当时问过优惠内容有什么，店员说是过几天再推出来。”站在店门口的郑女士指着宣传牌对记者说。

郑女士说，两年前，为了给两周岁的女儿留下美好的童年记忆，她在该店为孩子拍了一套写真照，当时只要1000多元。当时店员特别说明，只要办理了会员卡，所有底片都可以免费赠送。权衡再三，她觉得拍的照片有百余张，入册的只有二十多张，底片舍不得放弃。最终，她办了一张卡，充值了2800元，还有余额1400多元。

对于郑女士的说法，旁边的史女士很是认同。她气愤地说，为了给女儿拍周岁照，两年前办了一张金卡并充值6000元，说是可以享受对折优惠。前几天刚为孩子拍了一套，照片还没选过。就在昨天下午，幼儿园的家长群里突然发出了店老板跑路的消息，才让自己紧张起来。一问才知道，幼儿园的不少家长都在此办了预付卡。

“出于信任才交了这些预付费，压根就不知道店面转让了。”在现场的任女士告诉记者，昨晚在家找了半天，才找到了2015年8月办理的会员卡和充值收据，目前卡里还有2000多元没有消费。她说，原来的周老板是个女的，预付款的收据签名是她签的。听说今年1月店转让了，但之前周女士并没有透露半点消息。不管怎么说，就算是店面转让，也要把之前的预付款账目搞清楚，不能把风险留给客户，更不能卷款一走了之。

在现场，记者还找到了房东董女士的母亲。据她介绍，该店是三年前出租给店主周女士的，合同到今年5月底到期。她说，当年签订的合同里还约定了不能转让，不知什么原因今年还是被偷偷转让了。

### B 镇海区商务局： 将协同有关部门积极处理此事

昨天下午，记者联系上了原店主周女士。周女士说，店面是今年1月27日才转让的，新店主闫某是安徽阜阳人，原来是店里的摄影师，是她认识了十多年的朋友。今年1月，闫某作为股东投资了“漂亮宝贝”店，占股30%。

周女士一再强调，事情演变成这样，确实出乎自己意料。目前，

闫某夫妇一直处于失联状态，其家人也不在骆驼，两个孩子已退学。店里的老员工还告诉自己，闫某走之前只是结清了两个兼职女孩的工资，其他店员工资都没有支付。因为找不到闫某，自己便在3月27日报了警。

周女士还说明，1月份店面转让时，按照股份比例，自己除了转给闫某经营余款7万多元之外，还转给他22万余元。对于店面转让之后的经营情况，自己并不清楚。

对于周女士的回应，在现场的方女士表示，微信维权群已有400多个用户，仅自己就有4500多元没有消费。店面转让后的两个多月时间里，还是有客户把预付款打给周女士，很难说该店到底是谁在经营。

昨天上午，记者赶到了镇海区商务局。区商务局有关负责人表示，28日下午，他们接到区信访局来电获悉此事。之后，由区信访局牵头，区商务局、区市场监管局、骆驼街道等几个单位专门召开了协调会。会上，原店主周女士和5名消费者代表也参加了。从目前警方登记情况来看，登记的有100多人，其中预付数额比较大的已经备案。因为闫某失联原因不明，目前还不能定性，到底涉嫌经济诈骗还是潜逃？

该负责人还表示，这是今年以来发生的第三起规模较大的单用途预付卡纠纷。对于有法人性质的单位来说，商务部门有管辖权，但个体商户与客户之间的预付卡交易属于市场经济行为，存在消费风险，没有相关法律依据可以执行。针对目前情况，下步区商务局将协同有关部门积极处理此事。 记者 孔玲

## ■ 宁波银行专栏

### 增长丰、仓廩实、风控稳、后劲足 ——探一探宁波银行的战略定力

世界越动，心越要静。经营一家银行的战略定力亦是如此。

宁波银行不良贷款率长期低于行业平均水平，且先于行业整整一年，即于2016年中期就开始出现不良率逆市降低趋势，2017年末不良贷款和90天以上逾期贷款已不存在“剪刀差”——2017年末，宁波银行不良贷款率0.82%，比年初再降0.09个百分点。

在当前金融去杠杆、资产回表压力下，宁波银行又一次先人一步，盈利能力提升，利润增速领跑同业，2017年先后发行100亿元二级资本债、100亿元可转换债，未雨绸缪的安全垫加厚，发展的后劲和利润的后劲双双可期——2017年末，宁波银行资本充足率13.58%，较年初上升1.34个百分点；拨备覆盖率达493.26%，比年初大幅提高141.84个百分点；拨贷比4.04%，比年初提高了0.83个百分点。

经济新常态催生金融新常态，也是商业银行发展动力转换、重构商业模式、优胜劣汰分化的过程。宁波银行布局多年的多元利润中心逐步显现：公司银行、金融市场业务保持稳健增长；个人银行、资产管理、投资银行、资产托管等业务的盈利贡献持续提升；各利润中心均有适合自身业务发展的基础客户群及产品；子公司永赢基金、永赢租赁发展势头良好。这些是一家银行未来可持续发展之兆——2017年末，宁波银行总资产10320.42亿元，比年初增长16.61%；实现净利润

93.34亿元，同比强劲增长19.50%。

一家银行的智慧不是随波逐流，而是坚持走一条适合自己的模式道路，不断积累在细分市场中的比较优势。2016—2017年，银行业零售转型，而零售却又齐齐傍上房贷，随之又齐齐傍上消费信贷。潮起潮落，宁波银行有着罕见的淡定，房贷占比连年持衡在贷款总额0.5%以下，却先于行业做大特色业务：多年布局并深耕消费信贷，发展差异化“零售公司”业务，夯实产品和客户基础。——2017年末，个人业务利润总额35.42亿元，占全部税前利润的34.85%。

从聚焦本源到服务实体，从风险管理到营收利润，过去的一年，低调做事的宁波银行拿得出高调业绩答卷。而这一切的基石，是宁波银行的长远战略眼光和长期战略定力。

宁波银行的战略定力，是持之以恒走“轻型银行”道路，做大基础业务，做强核心业务，推进多元化利润中心建设，不断提升盈利能力，推动实现资本的内生性积累。

宁波银行的战略定力，是积极探索中小银行差异化的发展道路，持续积累在各个领域的比较优势，努力将公司打造成中国银行业中一家具备差异化核心竞争力的优秀商业银行。（愉见财经 夏心愉）



#### 品质纯玩：1780元纵览长江三峡壮丽全景！

三峡皇家公主号邮轮，带您体验壮丽山河美景！一次畅游武汉、重庆双城全程精选景点黄鹤楼、荆州古城、关帝庙、神农架、磁器口、洪崖洞等可供选择游览；三峡之上，纵览水电巨无霸—三峡大坝、世界级水利工程—葛洲坝让您不虚此行！

品质纯玩，全程无购物，优秀导游亲情陪同  
全程服务更细致、更安心！

线路：长江三峡纯玩双卧8日游 发团：5月4/22日、6月1日

价格：1780元/人(二人)

Qq群：411030887 报名及投诉电话：87651111

特惠推荐：青岛汽车298元/人 青岛高铁499元/人 桂林双卧888元/人

贵州999元/人 北京1479元/人 腾冲1599元/人 越南下龙湾1680元/人

芽庄1599元/人 普吉2399元/人 日本3999元/人

地址：达人旅业大厦（百丈路16号）

达人旅游网  
www.57676.com

浙江达人旅业股份有限公司

