

宁波银行迈入银行业万亿俱乐部

2017年净利猛增19.5%，净利润93.34亿元

20年的砥砺前行，初心不改，“土生土长”的宁波银行成为这座城市的名片和骄傲；20载矢志不渝，深耕金融服务实体经济，每个宁波人也见证了宁波银行的成长与荣耀，是宁波金融的优秀样本。

2017年，时值宁波银行成立20周年和上市10周年，宁波银行继续保持稳健强劲的发展势头。在业内看来，持续深化的多利润中心建设为宁波银行转型带来了新动能，随着核心竞争力的逐步显现，公司稳健经营能力显著增强，发展后劲越来越足，资产质量与效率不断优化。



规模破万亿 效率上新高

3月28日晚间，宁波银行披露的2017年年度报告显示，公司2017年实现营业收入253.14亿元，同比增长7.06%；实现归属于母公司股东的净利润93.34亿元，同比增长19.5%，净利润位居已公布业绩的中小板上市公司首位。公司资产规模首次突破万亿元大关，达到10320亿元，比2017年年初增长16.61%。不良贷款率0.82%，较2017年年初下降0.09个百分点。公司拟向全体股东每10股派发现金股利4元（含税）。

2017年，在经济动能新旧转化之下，利率市场化、金融脱媒、跨界跨业竞争加剧以及各类风险因素交织等因素的叠加下，银行业面临严峻挑战。宁波银行坚持遵循商业银行的经营规律，把握经济律动，坚守战略基础业务，不断提升服务实体经济的深度和广度，大力夯实基础业务和基础客群，推动整体经营规模迈上了万亿元新台阶。

截至2017年年末，公司资产总额1.03万亿元，比2017年年初增长16.61%，总资产首次站上万亿台阶，资产规模初步迈入

中型银行行列；各项存款56532.54亿元，较2017年年初增长10.53%；各项贷款3462.01亿元，较2017年年初增长14.44%。

与此同时，坚持资本消耗低、集约化、内涵式的发展路径，持之以恒践行轻型银行战略转型，做大基础业务，做强核心业务，坚持不懈地推进多元化利润中心建设，不断提升盈利能力，推动宁波银行实现资本的内生性积累。2017年度，公司在强化资本预算约束的前提下，不断优化资产结构，进一步统筹经济资本配置，资本使用效率获得了进一步的提升。

截至2017年年末，公司加权平均净资产收益率为19.02%，较上年提升了1.28个百分点；资本充足率为13.58%，一级资本充足率和核心一级资本充足率分别为9.41%和8.61%。同时，公司根据战略发展需要，在2017年先后完成了100亿元二级资本债券和100亿元可转换债券的发行工作，资本的有效补充确保了公司后续的稳健发展。

不良率长期低于行业平均水平

由于宁波银行的不良率长期低于行业平均水平，且先于行业整整一年，即于2016年中期就开始出现了不良率逆市下行的趋势，在银行圈里素有资产质量“达人”之称号。

在宁波银行有着这样一条理念——“控制风险就是减少成本”，这背后需要不断提升风险管理的专业性和有效性。具体来看，有四大抓手：以名单制为抓手，继续发挥授信政策的引领作用；以“业务处理中心、信贷作业中心、监测中心”为抓手，不断优化管理效率，提高全面风险管理的广度和精度、增强联动性和穿透性；以重点领域的合规管控为抓手，严守合规经营底线，增强全员合规意识，保障全行业务的稳健开

展；以大数据风控技术为抓手，借助先进的管理理念和管理技术，做精专业，促进管理效能的不断提升。

信用风险管理方面，2017年年度报告期末，该行不良贷款余额28.39亿元，90天以上逾期贷款22.19亿元，不良贷款和90天以上逾期贷款不存在剪刀差；不良贷款率0.82%，比2017年年初下降了0.09个百分点；拨贷比4.04%，比2017年年初提高了0.83个百分点；拨备覆盖率493.26%，比2017年年初提高了141.84个百分点。

流动性风险管理方面，2017年年度报告期末，宁波银行流动性比例51.54%，远高于监管规定的25%红线；流动性覆盖率116.23%，高于90%红线。

多元化的布局助推利润高增长

不断掘新，穿越经济周期，盈利持续稳健增长成为宁波银行每年业绩的亮点。Wind数据显示，上市10年、历经9个完整年份，宁波银行的净利润从13.32亿元到93.56亿元，每一年都保持着强劲发展动能，业务不断出新，多元化的盈利布局推“波”助澜了利润增长。

利息收入方面，2017年的挑战并不小：利率市场化继续深化、货币市场资金价格又持续上行，银行业面临考验。而宁波银行实现利息收入365.24亿元，比上年增长6.62%，主要是生息资产规模扩大和结构优化所致。

利差应对方面，宁波银行在风险可控的前提下，调整策略积极应对，通过加快调整资产负债布局、深化客户经营、优化产品定价模式、提高活期存款占比等措施，提升资产收益水平，控制负债成本支出，使得净利差逐季有所回升，录得2017年净利差2.17%，上升22个基点。

非息收入方面，宁波实现主动适应经济转型升级新变化，强化产品、业务和服务创新，推动各项中间业务转型发展，实现手续费及佣金收入59.00亿元，比上年增长6.43%，其中电子银行、国际保函、托管等业务收入实现较快增长。实现非利息收入总计89.25亿元。

盈利增长呈现新动能新特色

从业务资质来看，2017年，宁波银行获得非金融企业债务融资工具A类主承销商、国债甲类承销团成员、上清所CDS净额清算成员、信用风险缓释工具核心交易商、信用风险缓释凭证及信用联结票据创设机构等多项新资格，业务资格不断丰富，综合服务持续优化。

在“投资银行”利润中心的债券融资方面，所及的非金融企业债务融资工具A类主承销资格下，宁波银行全年注册非金融企业债务融资工具237亿元，市场影响力进一步深化；资产证券化方面，宁波银行发行两期合计金额40亿元的信贷资产证券化项目，并获得《国际金融报》评选的“年度ABS先锋银行”奖项。

在“公司银行”利润中心，在原有“上市赢”“银政赢”及“进出口赢”金融服务方案的基础上，结合区域市场和客户特点制定潜在上市企业营销方案，加快潜在上市企业客群引入，截至报告期末，全行潜在上市企业入库客户3143户。

在“零售公司”利润中心，专注差异化发展，致力于提升小企业融资、结算、电子银行等一揽子金融服务水平。

在“个人银行”利润中心，除了持续深耕储蓄存款、财富管理、消费信贷等核心业务领域外，宁波银行开始积极探索私人银行等新兴板块。

在“资产托管”利润中心，宁波银行托管各类资产总规模达2.67万亿元，问鼎城商行之首，居行业第16位。

在控股子公司方面，永赢基金通过固定收益投资、权益投资和量化投资上的多点发力，实现盈利的稳健增长，公募规模排名市场前列；永赢租赁发挥与公司的联动优势，在智能租赁、绿色租赁、民生租赁三大业务领域初步探索出了特色化的发展道路。

宁波银行以“大银行做不好，小银行做不了”为经营策略，其战略定力，是积极探索中小银行差异化的发展道路，持续积累在各个领域的比较优势，努力将公司打造成中国银行业中一家具备差异化核心竞争力，在细分市场客户服务上具备比较优势的优秀商业银行。

2017年，宁波银行的经营管理得到了市场和客户的广泛认可，在英国《银行家》杂志评选的2017年“全球1000强银行”排行榜中，位列全球第175位；在英国《银行家》杂志评选的“2017全球银行品牌500强”排行榜中，位列全球银行第140位。

2018年，宁波银行将在董事会的领导下，秉承“以客户为中心”的经营理念，不断提升在细分市场上的金融服务能力，夯实业务基础，强化风险管理，积累比较优势，为早日将公司建设成为一家具有良好口碑和核心竞争力的现代商业银行而努力奋斗。

记者 张寅