

人们的传统观念里，总觉得只有中考失利才会选择上职业学校，职高生往往被贴上不爱念书、自卑的标签。其实不然，近日，记者走访了多位优秀中职毕业生，他们用一个个鲜活的故事告诉中职学生：读职高，人生路照样可以熠熠生辉——你可以成为行业技能专家，可以成为企业家，还可以跨界成为主持人。



宁波东钱湖旅游学校航空专业学生意气风发，模拟机舱实训，培养职业礼仪。

谁说读职高没出息？听毕业生讲述为梦打拼的故事 首席工人、青年企业家从他们当中诞生

职业梦 | 勤学苦练修技艺

“要成为一个优秀的人才，打磨的过程必定是艰苦的。”采访中，毕业生们不约而同地表达了这样的观点。

姚医钦，2011年毕业于宁波第二技师学院机电一体化专业，现任职于中银（宁波）电池有限公司，工程师职称。曾被评为浙江省中职教育优秀毕业生、宁波市首席工人、宁波市技术能手。姚医钦20多岁就成为宁波市首席工人，为向往“华丽蜕变”的职高学生们提供了奋斗的模板。

2011年7月，姚医钦毕业后进入企业工作，凭借个人扎实的专业功底，仅用了7个月，就完成公司自行研发的全自动放电装置安装接线和调试，并获得公司内部一等奖，获得公司高层的一致认可。在此期间，他还安装了很多小设备，如四工位手工吊卡，双列套缩机等，使得自动化生产更加完善，为公司减少人力成本。

顺利的开头并不意味着绝对的成功。之后的工作中，技能比武失利、操作不当机器爆炸等遭遇让小姚深受打击。缓过来后，他清醒地把每一次打击都当作是一次调整，并利用业余时间强化学习。特别是生产线阶段，为了确保生产线制造的进度，他常常主动要求加班，有时甚至一直加班到深夜。频繁的加班也遭到同事的调侃：“周末时间，小姚不是在去加班的路上，就是在加班回来的路上。”

功夫不负有心人，几年下来，小姚为公司实现“机器换人”作出了相当大的贡献。2013年1月至9月，完成了全自动无人生产电池生产线“500”的注液机和吸液机的安装和调试。2014年7月至8月，完成“460”新型吸液机的安装接线和调试。由于机器低，安装时要爬到机器下面去安装，大大加大安装难度，他放弃周日休息的机会主动加班，全公司第一台新型吸液机终于在他和同事们超乎寻常的努力下诞生了。

对小姚来说，生产线既是要精准的，也要完美的，他已经把技术当作艺术创作来对待。

和小姚一样，一大批职高学子在技能修炼的道路上精益求精，在某项技术领域创造出属于自己的一番天地。古林职高2017届毕业生阎晗参加第44届世界技能大赛烹饪项目中国区选拔赛，获得国家集训队第二名，这是宁波学生参加该赛事取得的最好成绩；宁波甬江职高2017届毕业生林嘉旖摘得2017年全国职业院校技能大赛宁波赛区T台表演组冠军……

采访中，有人不仅专业学得精，更是把个人兴趣作为长远的人生目标。从懂事以来，宁波职教中心2011届应用电子3+2毕业生朱静文的梦想就是成为一名节目主持人，经过多年的奋斗，已经成为宁波人民广播电台新闻综合频道实习主播，离他的梦想越来越近。“人会变老，但声音不会老。我想我的梦想也不会褪色，就像小时候那样单纯又执着。”朱静文说。

创业梦 | 创业闯出新天地

晋巴阿旺，鄞州职业高级中学首届（2013届）内地西藏中职班汽车运用与维修专业学生。毕业后第三年，阿旺因在老家西藏自治区山南市浪卡子县尝试开汽车维修店，经营范围定为重卡、轿车统修。由于启动资金不足，这次创业，他坚持一人单干。

万事开头难，阿旺在刚创业阶段着实遇到了不少难题：自己没有独自经营经验、修车技术也并不老练；地段比较冷落，客源不足等。刚营业的前几个月，勉强保持收支平衡。但坚强好学的阿旺迎难而上，一面与客户坦诚相对，一面及时向宁波的老师和圣城的师傅电话请教，虽然颇费周折，但阿旺不攻破问题不罢休的精神最终让难题一一化解，让前来维修的汽车恢复正常，令客户收获满意。

大约三个月后，阿旺修理店的口碑渐渐传开了：小伙子人实诚，手艺好，价格公道。许多顾客也慕名而来。

去年六月，原来的班主任去走访，看到阿旺的修车店前停满了车，等候提车的客户得知来者身份，在班主任面前夸起了阿旺：“阿旺是浪卡子县第一个有汽车初级工和中级工证书的藏族人，更是第一个会汉语的藏族汽修人，在县中心的几家修理店经常没法

解决的问题，阿旺一定能解决。”

阿旺说，由于浪卡子县海拔高，寒冷天气多，店只能开7个月，而去年7个月的营业收入已经有23万。未来，他想开连锁店，先在自己县里开，然后开到整个山南去。

宁波经贸学校2016届电子商务专业学生王雨薇，如今是校内小有名气的网店创业达人。2年前，她和同班的两位女生组成了一个团队，开了易商数码淘宝店。开店初期，小王光给店铺装修就花了一个多星期，每天还要进行数据分析，不断地找问题、解决问题，特别累。不到3个月，小王的网店已经接了200多单的生意。

因为是五年一贯制，毕业后，小王带着这家店铺升入宁波市城市职业技术学院。大学期间，她一边学习，一般利用业余时间进行网店经营，创立了宁波市韩麓电子商务有限公司，拥有4家网店，经营平台在京东商城以及拼多多，主要经营男鞋、伞类等，现日销3000单左右。随着拓展业务的需要，她还在宁波南部商务区租赁了50多平的办公室，并招收了一些员工。小王说，创业虽然辛苦，但看着每天的付出都能换来营业额的提升，就是个人价值的体现。

公益梦 | 反哺母校不忘本

东钱湖陶公岛上，宁波东钱湖旅游学校义务导游社的成员正在练习讲解，义务导游社的指导老师翁立群示意同学们抓住时机向游客介绍“湖鲜四宝”。林惠同学得到导师鼓励的眼神，主动向游客介绍起来：“您好！螺狮是我们‘湖鲜四宝’之一，名为‘钱湖吻别’，另外三宝分别为青鱼划水、浪里白条、钱湖河虾……”游客饶有兴趣地听着讲解，还不断向林惠提问，她应对自如，游客离开时纷纷为她点赞。

说起这位导师，同学们只知道她是学姐。其实，翁立群是宁波东钱湖旅游学校2003届毕业生，更是在社会打拼了十年的资深旅游行业达人，她创办了宁波卓越国际旅行社有限公司。

多年来，作为旅游学校的毕业生，翁立群用自己的行动反哺母校。学校要创办“校企”湖光山色旅行社作为旅游专业学生长期实践的窗口，翁立群挑起了负责人的担子，借助湖光山色旅行社这个平台，帮助学校顺利解决学生的专业实践问题，从模拟旅游接待，到真切地与游客零距离接触，几次实训下来，学生对旅行社的运作流程等就已

驾轻就熟。此外，她还是学校义务导游社的指导老师，是学校旅游专业外聘的专家型教师。

“翁姐姐很亲切，经常以自己的经历作为案例，教给我们很多课本里接触不到的知识，拓宽了我们的眼界，提升了专业技能。”葛雪娟毕业多年，当年给她上课的翁姐姐已经成了她的老板。

在职校毕业生中，像翁立群这样心系母校、积极回馈社会的人不胜枚举。四明职高的向顺风毕业后自主创业，经常回母校向学弟学妹们传经送宝，并为他们创造就业机会；甬江职高2015届毕业生卢仲隆，他在2015年考入中国美术学院后赴河南洛阳武警部队参军服役，先后赴湖北参加抗洪抢险工作、赴浙江杭州参加G20杭州峰会安保工作，服役期间获得优秀士兵称号。

“职教学子们学有所成后依然会主动地继续关注母校、反哺社会，说明他们没有忘记曾经帮助鼓励过自己的老师、同学，甚至是陌生人，这是责任精神的体现，也正是职业教育的魅力所在。”市教育局职教处一位负责人表示。

吴彦 陈引芳