

象山“反洗脑”志愿队帮老人远离虚假宣传 经销商无奈打出标语“不能包治百病”

在象山石浦有一支由老年人组成的“反洗脑 防欺诈”志愿队,平时他们排摸非法会销线索并举报给监管部门,劝导老年朋友防止被虚假宣传的产品洗脑,成为监管部门打击非法会销的得力助手。

志愿者现身说法 3个月买了8000多元的“养生产品”

据悉,该志愿队成员年龄皆在65周岁以上,多为离退休社区主任、教师、企业职工等,其中,曾有过上当受骗经历的5人。志愿者杨先生(化名)就是其中一名曾经上当过的受害者,自从身份转变为“防骗志愿者”后,就经常以身说法,劝阻周边老年人切莫参加所谓的“免费讲座”。五六年前,他曾是免费“养生讲座”的常客,说到那段经历,杨先生至今想起来还是气愤不已。“那时候我们这里有人推销一种养生产品,我的一个同事经常买,就带着我一起过去了。”杨先生说,“其实都是有套路的,先听讲座,然后送鸡蛋之类的东西,最后就开始卖东西了。”

在听了“专家”天花乱坠的介绍后,杨先生和另外两位老人被带到一个销售点,“他们都很

聪明的,讲课时一大推人听,但卖东西就要分散开,两三个人一组,带到不同的地方,防止我们互相打听。”

还有一次,杨先生参加了对方提供的免费旅游,到无锡玩了一圈。“哎呀,去了两天,全程都是推销产品,比自己掏钱去旅游累多了。我还买了一大堆东西回来,最后我女儿告诉我,买来的都是质次价高的垃圾货。说是免费旅游,最后算算花的钱更多,小便宜贪不得啊!”杨先生感慨地说。

3个月时间,杨先生先后购买了三次产品,共计花费8000余元。吃了这些所谓包治百病的产品,他身体上没有任何感觉。至此,杨先生幡然醒悟,从中脱身而出。

志愿队摸排劝阻 经销商只好打出标语“避嫌”

“反洗脑 防欺诈”老年志愿队成立后,成了象山市场监管局打击非法会销的得力助手。这些老年志愿者利用现身说法、现场取证等方式,对辖区以老年消费群体为对象进行“洗脑式”虚假宣传的养生讲座或保健品非法会销等,进行线索提供、踩点摸排、劝阻解散等工作,并对周边老人进行“防骗”宣传教育。

志愿者们按照社区分成小组,每周都要上街摸排线索,一旦发现蛛丝马迹,立刻向监管部门报告。据杨先生介绍,前不久,他们在排摸过程中,发现一家门店里有人正在开展“讲座”,于是以听课的名义上门“暗访”,结果发现对方以讲座的名义推销一种产品。“因为有接受过市场监管部门业务培训和之前‘免费讲座’受骗经

历,‘产品能够包治百病’这样的话,我们一听就知道是夸大了产品功效。于是,我们一方面向市场监管部门报告了情况,另一方面就和经营者耐心交流指出了这个问题。”监管部门随后也对该店开展了检查。此后,经营者收敛了很多,在门店醒目位置打出大幅标语“产品不能包治百病”。

除了摸排线索,志愿者们还利用各种形式,向老年朋友开展防骗宣传。“我们都是老年人,互相之间共同语言更多,也容易沟通,宣讲的效果也比较好。”杨先生说。与此同时,当地市场监管部门也走进社区、老年协会等,以案说法,开展丰富多彩的“反洗脑”宣讲活动。

记者 蒋继斌 通讯员 王梦莎

■相关新闻

当心不靠谱的养老“理财产品”

提起养老理财,陈先生就会想起和母亲发生的争执。原来,母亲偶然间看到有养老机构宣传一款名为“居家养老服务管家”的理财产品,被对方业务员各种“洗脑”之后,二话没说转去2万元钱。“对方承诺我可以每月领回200元收益款,还能享受各种家政、旅行服务呢!”面对母亲的坚持,陈先生关于“非法集资骗财”的劝说显得有些无力。

记者走访发现,社会上许多针对老年人的所谓“理财产品”,风险都非常大,老年朋友需提高警惕。

养老机构“筹资”建养老院?

“如果不是去取钱,我还不知道母亲交了2万块钱呢!”陈先生说,母亲今年72岁,一个人住在东裕新村的房子里。

不久前,陈先生偶然得知,老人拿了2万块钱借给一家“正规单位”去外地盖养老院,还说“所有参与理财的人最后都能赚大钱!筹资的模式大概是交2万元钱,每个月返还200元。”“说是借款,为什么没有借条?”这个回答让陈先生很是担心,追问下得知,所谓“正规单位”是在马路旁边摆放摊位,给来往的老人赠送一些鸡蛋、扇子等小礼物。

陈先生在这家公司的资料介绍上看到,该公司自称总部位于上海,致力于养老产业。法律界人士表示,该公司的理财经营方式涉嫌非法集资。如果仅仅是缴费享受服务,那无可厚非,但经营理财则属于违法,涉嫌非法集资。

“这种返利模式,明显就是非法集资,并有‘欺诈’的嫌疑。”一位多年从事理财顾问的赵经理提醒,老年朋友投资理财应选择正规

金融机构。

“免费”采摘之后推销保健品

小张的父母住在仓基小区,几个月前,信箱里经常会接到一些“老人理财”的传单,甚至会有人直接敲门来推销。当时小张的父母就在看到免费采摘的宣传后,动了心思。“报名参加的人,可以免费采摘三斤草莓,多出的草莓需要自己付钱。”王兰的父母与其他十几名老人被理财公司的车辆拉到了采摘地,每名老人都将采摘的量控制在三斤。

然而真相是,采摘只是这次活动的一道“开胃菜”。采摘之后,趁着老人们因此产生的一些信任感,该公司的负责人便趁机向老人讲解理财、养生的概念,并通过免费“体检”,“意外”地“查”出老人们患有多种慢性病。

“一听说一身的病,老人就有点慌了。”小张说,面对一群慌了神的老人,推销人员也开始了有针对性的保健品推销,有降血脂的、有降血糖的、有降血压的……老人的银行卡也一次次地刷在了POS机上。

小张的父母一下子买下了可以服用三年的保健品,事后小张发现,父母所购保健品价格至少为市场价的两倍,甚至一些产品来源还无从查询。

专家表示,一些理财骗局多是以免费、赠品开局,利用了老年人的心理。车接车送,把老人们聚拢到讲座现场,假冒的“老板”再出面讲故事忽悠老人。“不会第一次见面就推销保健产品和理财产品。几次的嘘寒问暖取得老人信任后,才会逐步开始。”

记者 陈韬

孩子体质弱 三伏天是调理的最佳时机

许多家长经常为宝宝免疫力低、反复生病而苦恼。“怎样才能增强儿童的免疫力,宝宝少生病,妈妈少担心呢?”儿童除了均衡营养,适量锻炼外,三伏天的冬病夏治穴位敷贴疗法是治疗儿童反复感冒,免疫力低下的有效方法之一。

冬病夏治是我国传统中医药疗法中的特色疗法,近年来,儿童逐渐成为冬病夏治的主力军。由于治疗时不疼痛,所以相比打针吃药,孩子更容易接受,而且与成人相比,幼儿冬病夏治的疗效更好。

今年海曙区中医院将于7月17日开始伏贴治疗,即日起接受预定。夏天需要贴3次,到冬天冬至时还有三九贴,联合使用可加强疗效。只有坚持按疗程治疗,才能保持药效的发挥,经络能处于持续兴奋应激的状态,对病邪的祛除才能保持力度和惯性,效果会更好。

医生提醒,在穴位敷贴治疗过程中,贴了头一贴,忘记或者放弃贴第二贴,或者第一年贴完全部疗程后,见效果不错,第二年就不继续敷贴的例子有很多。殊不知,中医疗法贵在坚持,效果往往不是立竿见影的。

儿童敷贴最好能严格遵守固定疗程,连续治疗3年。冬病夏治中的三伏贴通常分为头伏、中伏、末伏三个疗程,每个疗程为10天,三伏天阳气最旺,药力更易直达脏腑而发挥作用,取得良效。

需要提醒家长的是,冬病夏治三伏贴敷主要是针对慢性迁延性疾病和过敏性疾病的预防治疗,因此,患者在进行贴敷时,不要急于追求效果,一般而言,连续治疗3~5年后,能较大提高机体的抵抗力,冬病的发生会明显减少。

即日起海曙中医院起接受三伏贴预约登记,预约地点在针灸推拿科。请携带医保卡或病历卡前来预约,不接受电话预约。咨询电话分别为56123326、56123336。

记者 陆麒雯

博视眼科大讲堂即将开讲

眼睛是心灵的窗口,宁波博视眼科医院的医护人员在社区义诊时发现老人有部分存在视力模糊和重影等眼部问题。为了普及老人的眼科健康知识,提高其眼睛保健意识,宁波博视眼科医院即日起将在院内不定期开展眼科大讲堂。

7月4日上午8点半,白内障专家、博视眼科医院院长俞存将为大家带来眼科大讲堂的第一场讲座,使大家了解白内障的成因、危害、预防以及如何进行治疗。之后,将由医护人员进行免费的义诊。凡是前来参加的《宁波老年》读者将免费获得电脑验光、眼压、眼科常规检查、oct(光学断层扫描)、眼部B超等价值218元的眼科检查套餐,另有精美小礼品。即日起可报名参加,名额有限,先报先得,报名电话:87725855。

地址:海曙区环城西路北段337号(海曙区人武部旁)

公交线路:5路、14路、23路、305路 海曙区人武部站(博视眼科医院站)

专家简介:

俞存:宁波博视眼科医院院长,省医学会眼科学会委员,全国著名白内障手术专家。是国内最早开展白内障超声乳化联合人工晶体植入术的专家之一,为国内外白内障患者施术近10万例,也是全国第一个给老虎做白内障手术的人。

门诊时间:

俞存 主任医师 周一、周四上午

朱玉英 副主任医师 周二、三、四、六全天

周峰 主治医师 周五全天

毛春亮 主治医师 周一全天

记者 陆麒雯