

国务院调查组公布长生公司疫苗案进展 2014年4月起就违规生产狂犬病疫苗

8月6日,国务院调查组公布了吉林长春长生公司违法违规生产狂犬病疫苗案件调查的进展情况。

调查组介绍,长春长生公司从2014年4月起,在生产狂犬病疫苗过程中严重违反药品生产质量管理规范和国家药品标准的有关规定,其有的批次混入过期原液、不如实填写日期和批号、部分批次向后标示生产日期。目前,召回工作在进行

中。其销往境外的涉案疫苗,同时启动了通报和召回工作。

为评估已上市销售的涉案疫苗安全性、有效性风险,国务院调查组成立了由病毒学、疫苗学、流行病学、临床医学、预防接种、卫生应急、质量控制等方面专家组成的专家组,进行了深入调查研究分析。专家组专家综合评估建议,尚未完成接种程序者,接种单位免费续种其他公司合格疫苗。根据狂犬病发

病特点,已完成接种程序者不需要补种。如受种者有补种意愿,接种单位在告知防控知识、疫苗的保护作用、接种后注意事项等内容后,可免费补种。据世界卫生组织2018年4月发布的狂犬病报告,狂犬病潜伏期通常为1-3个月,罕有超过1年。

调查组强调,长春长生公司案件涉嫌刑事犯罪和涉及监管责任必须依法严肃追究。相关调查及后续有关工作正在抓紧进行中。

据新华社

一天上七八个小时课 如此火爆的暑期培训班教些啥?

一天4门学科,一天要上七八个小时的课,上6天休1天……正值暑假,“新华视点”记者调查发现,与多地高温天气同样火热的是校外培训班,有的培训班在学校考试结束当天就开班了,名气大的培训班甚至想报都报不上。

在国家大力整治校外培训机构的情况下,暑期培训班为何依然火爆?在价格不菲的学费背后,到底哪些教学内容吸引着家长和学生?

有的家长抱怨“死活挤不进去” 有的学生一天上课七八个小时

记者近日在福州市榕城广场附近看到,“全科辅导班”“保分承诺班”“名师提高班”等标语遍布各楼层的墙壁,不出10米就有一个辅导班教室。记者走进一座大楼,10余个辅导机构占据了楼内绝大多数空间。尽管是暑假,早晨8点,大楼门口已有不少背着书包的学生。

“越是成绩好的孩子越是积极上补习班。”福州市民霍女士说,在中考结束当天,女儿补习班的QQ群名就由“中考冲刺班”变成了“新高一暑期班”,课程在中考结束5天后开始。一天4门学科,从早上8

点上到下午6点,上6天休1天。她发现,群里一些成绩优异的学生都选择连上四门。

在“福州家长帮”论坛上,一名家长抱怨,某补习机构名额太紧张,“死活挤不进去”。

在南京,记者日前在位于中山路的学而思华东电子城教学点看到,该教学点租用了商场两层办公楼,有近80间教室,每间教室都坐满了学生。记者随机采访几位家长了解到,他们在暑假都给孩子报了多门课程,一天要上七八个小时的课。

刘女士给记者算了一笔报班明细账:语文2700元,数学3000多元,英语暑期+秋季班5000多元,篮球+体能训练2000多元,还报了一个在线一对一课程,70节课2万元,算下来总共花了近3.3万元。

严令之下依然普遍主打“提前学” 以“新”为名“升级换档”

今年2月份,教育部办公厅等四部门联合发布《关于切实减轻中小学生课外负担开展校外培训机构专项治理行动的通知》,提出坚决纠正校外培训机构开展学科类培训出现的“超纲教学”“提前教

学”“强化应试”等行为,要求2018年底前完成集中整治。

但是,记者走访多家辅导机构发现,无论是市场知名度较高的大型教育机构还是普通培训班,普遍存在提前教学的情况。

福州一名培训机构老师介绍,暑期正是学生“升级换档”的季节,“小升初暑期班”“新初一”“新初三”等以“新”为名的培训班,成为市场上备受欢迎的课程。这类以“新”为名的课程内容普遍集中于下学期的课程。

一家名为“学有方”的培训机构为“新四年级”的学生提供五期暑期培训,在其提供的课表中有“植树问题”等超纲内容。在另一家机构提供的“新五年级”课表中,学习内容更是连跳两级,已经覆盖六年级语文、数学及新概念成人版英语。

“本来想着孩子中考后能好好放松一下,可是高中入学第一件事就是分班考试,考完了根据分数分实验班和普通班。不提前学怎么考出好成绩?”一名学生家长无奈地说。

据新华社

半年净利520亿超预期 恒大股价大涨27%

“到2020年底,恒大将实现总资产3万亿,年销售规模8000亿,年利税1500亿,负债率下降到同行中低水平,成为世界百强企业。”这是今年年初,许家印为“新恒大”描绘的“新蓝图”。

8月6日,中国恒大(3333.HK)发布正面盈利预告。“2018年上半年税后净利润较去年同期增长125%以上,核心业务利润较去年同期增长100%以上,净负债率进一步大幅下降,从去年年末的184%大幅下降到130%以下。”受此利好影响,恒大股价开盘后持续大涨,涨幅最高超27%,收报于25.25港元,领涨香港内房股板块。

今年上半年,恒大实现销售3041.8亿,同比大增24.6%,多家投行预计恒大全年销售将突破6000亿,强劲的销售为恒大利润持续高速增长提供有力保证。

“三低一高”经营模式 促利润持续高速增长

资料显示,恒大去年上半年净利润为231亿,核心业务利润为273亿,据此计算,其今年上半年税后净利润超520亿,核心业务利润超546亿,均创行业新纪录。

盈利能力持续提升的背后,一方面是由于恒大采用统一规划、统一招标、统一配送的标准化运营模式,大幅



降低了营销、管理、财务三大费用,实现强有力的成本控制。另一方面,恒大大力提升产品品质,增加产品附加值,为老百姓提供高性价比精品住宅,这也是其连续三年实施无理由退房的底气所在。而2018年上半年利润大涨增加了恒大的净资产,也推动其净负债率进一步降低,净负债率已较去年同期大幅下降近七成至130%以下,成功兑现降负债承诺。

今年以来,房地产调控不断加码,市场下行压力加大,房企违约、跑路、倒闭等风险逐步暴露。据海通证券报告,2018年以来,24家房企发行了公司债,总额为1125亿元;中止21项,拟发行规模合计1510亿元,中止金额超过发行金额。而恒大前瞻性的战略布局、独有的紧密型集团化管理、员工队伍的超强执行力,确保了风险防控、成本控制以及产品质量,让其成为少数业绩逆市大

增的房企。

行业人士指出,随着市场进入调整期,行业销售增速将有所降低,规模偏小、能力不足的房企将逐渐退出,龙头房企竞争优势凸显,销售规模和盈利水平仍将稳步提升。

盈利大幅提升构建“新蓝图” 持续高增长获大行看好

地产主业盈利能力的大幅提升,也为恒大进军高科技提供了强有力的资本支持。

事实上,就在今年年初,恒大提出要积极探索高科技产业,逐渐形成以民生地产为基础,文化旅游、健康养生为两翼,高科技产业为龙头的产业格局。4月,恒大就与中科院签署全面合作协议,恒大计划未来十年投入1000亿,在生命科学、航空航天、集成电路、量子科技、新能源等重点领域,和中科院共同打造“三大基地”,即科学技术研究基地、科研孵化基地、科研成果产业化基地。

此外,今年6月,恒大入股美国新能源汽车公司Faraday Future,正式进军电动汽车市场,成功打响进军高科技的第一枪。近日,FF首款高端电动汽车FF91已完成首辆汽车的白车身组装,并启动整车组装。

据了解,花旗、瑞信、海通等多家国际投行表达了对恒大前景的看好,并上调目标价最高至40.8港元。瑞信研报表示,恒大目前动态市盈率仅5.6倍,估值极具吸引力,且公司盈利实现持续高速增长,去杠杆收效明显,重申“跑赢大市”评级。

马娟娣