

曹光彪祖孙三代： 回甬兴办实业反哺故土

2

为“嫦娥”做眼睛 曹其东接棒父亲 再扩企业版图

2007年,曹光彪因年事已高,将公司交由儿子曹其东接手管理。曹其东是曹光彪的幼子,在上海长大,是美国工商管理硕士,继承了其父实干、敢干的作风。九七回归前,曹光彪创办港龙航空公司,曹其东长时间参与港龙航空公司的管理工作,并一直负责家族企业在内地的投资管理。

“曹光彪先生有五儿五女,一门都很出众,经商的、做学问的,真是个人才。”毛磊和曹家人多有接触,深刻感受到曹家人身上一脉相承的创新精神。

曹其东接掌宁波永新光学之后,锐意革新,不仅守业,还要创业。他用两年时间并购了原南京江南光学仪器厂,易名南京江南永新光学有限公司,“永新光学”的企业版图扩大了,并开始研发高端产品。

2010年10月2日3时59分,“嫦娥二号”从中国奔月卫星上遥望地球第一次拍摄了高清视频;2013年12月14日21时许,装在“嫦娥三号”探测器上的降落相机记录了中国航天器首次地外天体软着陆震撼人心的6分钟。而这两次拍摄的监视相机镜头和降落相机镜头,都是宁波永新光学与浙江大学历经多年潜心研制的。

永新光学的工程师对记者说,监视相机对于了解卫星的工作状态非常关键,而镜头作为相机的“眼睛”,又是关键中的关键。“太空的环境对镜头的要求非常高,我们从设计到选材,每一道工序都要经过反复论证和实验。”毛磊说,几年里他们做了6款共100多个镜头,反复实验,并记录每个零件、每道工序的详细数据,积累了上百万字的资料和几万个数据。

今天,永新光学拥有“NOVEL”“NEXCOPE”“江南”等自主品牌,生产光学显微镜和各类核心光学部件。永新光学有三个厂区,分别位于宁波国家高新区、镇海区和南京经济技术开发区。公司产品近七成销往美、日、德、俄等100多个国家和地区,成为“徕卡”“蔡司”“索尼”等国际知名企业核心供应商。



曹其东先生(右)和毛磊交流。



曹志欣在永新光学实习。

“我的事业在宁波起步” “创三代”曹志欣 引入国际化理念

在永新光学业务不断扩展之际,又有一名“曹家军”加入了,他就是曹其东的儿子曹志欣。“2006年我第一次到宁波,就有一种亲切感。大学毕业后我来到宁波工作,见证了家乡日新月异的发展,现在我已经是一个地地道道的宁波人了。”曹志欣目前担任永新光学董事,他这样描述了自己的故乡情缘。

曹志欣在香港上小学和初中,在美国上高中,2005年,听从父亲的建议,他进入清华大学法学院学习。大二那年暑假实习,他来到宁波,在永新光学的车间里当起了装配工人。“从小到大,爷爷经常教导我们,一个国家的基础是实业,一个成功的企业家要从基层做起。”曹志欣说。

2009年大学毕业后,曹志欣来到宁波工作,从永新光学市场部最基层的工作做起。毛磊知道,当时曹志欣放弃了到上海创业或者去海外投行工作的机会,这是一个多么艰难的选择。

身为“创三代”,曹志欣从祖辈和父辈身上学到了许多东西。在他眼里,“宁波帮”精神中最重要的就是务实和敢为。

曹志欣的加入,给永新光学注入了更多的活力。他利用自己在海外生活过的背景和法学专业的优势,不仅在发展海外客户时如鱼得水,还给公司在管理方面带来国际化理念和做法。

“此心安处是吾乡。”沿着祖父曹光彪的足迹,曹志欣选择留在宁波,守着曹家在宁波唯一的公司——宁波永新光学股份有限公司。这几年,他成为生活在香港及海外其他城市的亲人与家乡之间联系的桥梁。因为他,父亲曹其东来宁波的次数比以前多了;因为他,已经97岁的祖父总能在第一时间知道家乡发生的事。

毛磊说,曹家的老家在潘火曹隘村,前几年得知曹家老宅因修路要拆迁,曹志欣还专门跑去拍照留念。对于80后的曹志欣来说,家乡不再只存于老一辈口口相传的回忆里,已经与他的事业和人生密不可分。

作为曹光彪的孙子,祖父的名字和“宁波帮”精神,时常成为一个绕不过去的话题。在年轻的曹志欣看来,“宁波帮”精神是一种美德,是老一辈们创业过程中的经验积累,最重要的是他们在积累财富的同时,不忘回馈家乡。“这个传统,我们‘宁波帮’二代、三代都铭记在心。”

记者 滕华
永新光学供图

603297,今年9月10日起,“永新光学”有了一个新的代名词。作为我市首家“宁波帮”投资的制造业上市公司,永新光学在20多年时间里见证着曹光彪家族的实业兴国梦想,和他们反哺故土的浓浓乡情。日前,记者走进宁波永新光学股份有限公司,听公司总经理毛磊讲述曹光彪祖孙三代的宁波情缘。



曹光彪先生(左)和毛磊交流。

投资宁波光学仪器厂 78岁香港“毛纺大王” 进军光学行业

1

“我和曹光彪先生是忘年交。”毛磊与曹老先生的见面,始于1997年母校浙江大学的百年校庆。那时,曹光彪先生作为香港永新光电实业有限公司的董事长,投资了宁波光学仪器厂,委托浙大物色一名专业人士担任公司的经营者。同年6月,36岁的毛磊来到宁波,担任宁波永新光学仪器有限公司总经理兼总工程师。

当时已78岁高龄、人称香港“毛纺大王”的曹光彪,为何要进军从未涉猎过的光学行业?毛磊说,这是因为曹老先生坚信科技兴国,更想造福桑梓。“我做了一辈子毛纺,现在也要开始学习光学了。”曹老先生这么说。

1997年的时候,集体企业宁波光学仪器厂设备陈旧、技术落后,只能生产单一品种的传统低档显微镜,以销往东南亚市场为主,年销售额不到2000万元。厂里员工的平均年龄是47岁,总人数500多人,在岗上班的只有六成。

做了事业,就要全情投入。尽管年事已高,曹光彪先生每年还是坚持回到宁波参加董事会,坐在永新光学会议室的长桌前,认真地听取汇报。“我是宁波人,现在回到宁波来办企业,可不能弄得一塌糊涂,那是要在家乡人面前丢面子的呀……”曹老先生说。

在毛磊眼中,曹老先生很有长者的智慧,总是很有技巧地引导和鼓励他,为公司引领方向。“20多年,永新光学最大的一个骄傲,是没有主动与任何一名员工解除过合同。”毛磊说,在人事问题上,他们心甘情愿地把一代又一代员工送到退休,正是因着曹光彪先生这份故土乡情。

3