

2018年11月16日

星期五

戊戌年十月初九

责编/张峰 包佳 照排/马喜春

宁波晚报

『心系寻常百姓 可读可用可亲』

商业 B01

宁波日报报业集团主管主办
国内统一刊号 CN33-0087

价享满减 力度不减

宁波二百“秋冬超值购”收官在即

经过了双11的购物大狂欢,本周是在漫长的等快递中度日的。新买的衣服色差偏大?鞋子码数不准?这是网购小伙伴们经常会遇见的问题。那么怎样可以买到称心如意又能马上到手的衣物呢?在这里给大伙儿安利一个Shopping好去处。

宁波第二百商店秋冬超值购活动还在火热进行中,如果你错过了双11,就一定得把握这最后三天的超值折扣了。购男女服饰、鞋履、床上用品等系列商品折后累计实付满1100元立减110元,上不封顶。

一楼梵迪珠宝爆款空降,臻美系列红18K金珍珠耳钉仅售499元;二楼康莉冬靴4.8折,购两双再减100元,李宁运动休闲5.5折,特例除外,沙驰男鞋5折畅享;三楼、四楼秋冬女装新品上柜,精致的girl是时候给自己添几件保暖的羊绒毛衫、大衣了。

活动期间,只要您在二百购物,将所购商品发送朋友圈,配文字“我在宁波二百购乐”集齐11个赞,即有机会参与免单抽奖,最高免单金额1111元,二百锦鲤等的就是你! **包佳**

从经营商品到经营服务

宁波苏宁的双十一经营之道

宁波苏宁易购双十一“全民嘉年华”购物狂欢节已进入尾声,在这一场以“上网上街苏宁”为口号的全民狂欢节中,宁波苏宁全体工作人员上下一心、通力合作,为广大甬城市民呈上了一场主打服务与品质的狂欢盛宴。

从喊出“上网上街苏宁”的那一刻开始,零售行业的大融合时代真正拉开帷幕,渠道融合、场景融合、体验融合预示着零售行业运营法则的新一轮激变。双十一期间,苏宁易购全渠道销售同比增长132%。其中,零售云门店达到1666家,销售同比增长3308%;苏宁易购直营店达2400家,销售增幅达84%;苏宁小店订单量环比日常暴增10倍;苏宁拼购订单突破8000万单。

可见,一年一度的双十一大战,不变的是消费者依旧在买买买、商家依旧是在卖卖卖;变了的是,双十一的价格战主基调慢慢降低权重,有着先见之明的零售商、品牌商纷纷祭出品质消费的大旗。

从双十一全民嘉年华的四大主题活动预热,到双十一当天宁波苏宁总冠名的宁波城市生活音乐节,宁波苏宁以始于品质、忠于用户、卓于全场景为核心策略,极致放大全场景的生态效应,打造双十一期间欢腾热烈的全民氛围。并从人、货、场三个维度出发,通过双线全场景的联动,在形式和内容上形成突破感和社会意义,强化苏宁的品牌主张。

苏宁的智慧零售,将场景的变革作为后流量时代的重点经营方向,其“两大一小多专”全新的线上线下融合业态也正试图通过数字化链接,消除原本割裂的线上线下场景,苏宁



在这些全新业态的构建过程中,利用包括人脸识别、移动支付、物联网及人工智能等技术,实现了需求即场景、产品即场景、内容即场景、服务即场景的全面落地。这样的方式,让消费不再是简单的交易,而是让消费者深度参与全过程,实现消费即生活。

苏宁易购双十一全民嘉年华购物狂欢节即将进入尾声,在十一月底宁波苏宁将全面开启年终大促。据悉,11月29日至12月2日宁波苏宁开启“万人空巷抢家电”活动。 **包佳**

奖励学生 赠体育器材

“李达三叶耀珍伉俪李本俊体育发展基金” 助推宁波体育发展

在世界“宁波帮·帮宁波”发展大会召开期间,世界各地的“宁波帮”游子们陆续回到家乡,共叙乡情。这其中就有李达三的家人。多年来,李达三先生出于对故乡的感情,先后出资数亿元助学。不仅如此,他还很关心宁波的社会公益事业,在2016年捐资3000万元人民币设立的“李达三叶耀珍伉俪李本俊体育发展基金”,用于支持宁波体育事业的发展。

近些年,“李达三叶耀珍伉俪李本俊体育发展基金”稳固发展,推动着宁波体育前行,鼓励了一批批的体育人。该基金今年就先后发起了多个项目:

李达三体育奖学金,奖励品学兼优、体育成绩突出的学生共30人,每人奖励5000元。

举办了“李达三善泽甬体杯”浙江省第二届老年气排球精英赛,共有来自全省37支队

伍300余名运动员参加,该比赛丰富了老年人的体育生活,提高了老年人锻炼热情。

“李达三善泽甬体·青少年体育营”项目,资助对象主要是外来民工子弟学校。为江北甬城学校的140名初二学生开展了游泳培训班,为朝晖实验学校的足球小将开展了足球夏令营。

“李达三善泽甬体·民间体育领跑人”项目,为挖掘宁波民间体育优秀“基因”,助推全民健身的开展而设立,活动共评选出8位民间体育领跑人,每人奖励1万元。

“李达三善泽甬体·健身苑”项目,以海岛、无体育器材村为先的原则申请。目前,共向海岛、山村捐赠了6套健身路径,5套乒乓球台和2套篮球架,同时给瞻岐小学捐赠了羽毛球器材及相关设施。 **包佳**

行业动态

中国银行发布《支持民营企业二十条》 宁波中行与七家民营企业 签署合作协议

为贯彻落实党中央、国务院关于民营企业发展的战略部署,不断为民营经济营造更好的发展环境,11月9日,宁波中行作为“中国银行支持民营企业稳外贸稳投资签约及座谈会”九家分会场之一,在中国银行总行的见证下,与我市七家民营企业签署“总对总”合作协议,全力支持新时代民营企业健康发展。

会上,中国银行总行发布了《支持民营企业二十条》,这是中国银行切实履行社会责任,毫不动摇支持民营企业发展所做出的庄重承诺。截止2018年9月,宁波中行民营企业本外币贷款余额合计为881.5亿元,占全行对公授信余额89.2%,较2017年末新增61.8亿元,共支持民营企业2580户。

在当前复杂的政治经济形势下,宁波中行将全力担当、努力作为,以实际行动贯彻中央和中国银行总行的决策部署,将中央支持民营企业发展的政策转化为具体落地的行动,不断提升民营企业金融服务水平,为民营企业和小微企业的发展营造良好的金融环境,努力建立互利共赢、长期稳定的银企合作关系,真正体现支持民营企业、支持实体经济的责任与担当。 **包佳**

工行宁波市分行 助力民营企业发展壮大

多年来,工行宁波市分行采取多项强有力措施,积极帮助民营企业解决实际困难,拓宽民营企业融资途径,提升民营企业融资效率,着力解决民营企业“融资难”“融资贵”“融资慢”难题,目前,仅支持民营企业的贷款余额就高达707亿元,有力助推了宁波民营企业的发展壮大。

在助力民营企业发展壮大中,工行宁波市分行坚持“不唯所有制、不唯大小、不唯行业、只唯优劣”,对民营企业 and 国有企业一视同仁。在贷款利率上给予优惠。在服务效率上,建立了“大客户直营、小微下沉”的分层服务体系,减少环节,提高审批效率。在服务创新上,针对民营企业的特点和需求,全面优化融资金种、期限、流程和模式。

下步,工行宁波市分行将持续提升对民营企业的服务水平,对主业突出、治理优良、负债率低的龙头企业,加大融资支持力度。对于一些优质民营企业,运用创新手段帮助企业降本增效、渡过难关。同时,积极探索服务先进制造民营企业新途径,加快推进金融服务从单一的信贷服务转变为综合金融服务,为民营企业提供境内+境外、债权+股权、融资+融智等全方位金融服务,全力支持宁波民营企业的发展壮大。 **沈颖俊**

建行江北支行 服务建筑领域谱新篇

建行江北支行积极践行政府“深入开展无欠薪活动”的要求,经与相关部门多次商谈服务方案后,独家代理了江北区建筑企业人工工资保函业务及办理工资性工程款专用账户。

支行以此业务为契机,与建筑企业开展了广泛的业务合作,向小微建筑企业大力宣传我行普惠金融产品,重点推荐“云税贷”、“抵押快贷”产品,引起客户浓厚兴趣。

在营销对公业务同时,积极开展公私联动,支行所辖各网点多次进驻建筑工地,为民工现场办理开卡,电子银行产品签约等基础服务,并积极开展非法集资危害、移动金融产品、劳动者港湾等相关内容的宣讲活动,落实普惠金融工作要求。截至10月,支行共计办理人工工资保函69笔,金额3300万元,开立工资性工程款专用账户13户,先后进驻均泰、中铁十四局、姚江里、中海丰汇城、金茂府等12家建筑工地。

近日,支行公私条线联合出击,共同走进区人社局,推介建行“工匠宝”服务平台,就农民工工资问题提出全面综合金融服务方案,获得人社局初步认可,后续将加强双方沟通和协商,为支行普惠金融谱写新篇章。

刘倩倩 石志藏