

# 深化金融创新 答好“时代命题” 广发银行“抵押易”业务 助力小微企业可持续发展

如何回归本源,服务好实体经济,满足实体经济有效融资需求,强化小微企业的金融服务,是时代提出的一道新命题。广发银行分管零售业务的副行长宗乐新认为,“商业银行针对小微企业推出专属个人经营贷款产品,为客户提供量身定制的融资服务,既是响应政策要求,主动提高金融服务实体经济质效的责任与使命,更是一次调整战略布局,激发转型内生动力,走好普惠金融特色之路的发展良机。”

## 特色化优势解决小微融资难题 贷款额度最高可达1000万

党的十九大报告指出:“要深化金融体制改革,增强金融服务实体经济能力”。作为国内首批成立的股份制商业银行,广发银行主动承担起服务实体经济、助力小微发展的社会责任,以创新谋发展,不断丰富小微贷款产品体系,延伸拓展服务的广度和深度,为解决小微企业融资难题,提供了“广发经验”。

“抵押易”是广发银行专门为小微企业主定制,以申请家庭房产为担保的个人经营贷款解决方案,致力于解决小微企业“融资难、融资贵”的难题。针对生意中遇到的资金短缺、周转不灵问题,“抵押易”业务以特色化优势,助力客户轻松拿下好生意。

为解决“融资难”问题,“抵押易”业务打造了额度高、期限长、成数足等竞争优势,贷款额度最高可达1000万,期限最长可达20年,抵押率最高达7成;通过对接工商、税务等第三方数据,“抵押易”业务大幅减少贷款资料,实现化繁为简,让客户省时省心;此外,广发银行为该业务推广配备了专职的客户经理团队,在接到客户申请后可快速响应,提供上门服务,为客户贴心制定个性化贷款方案。

针对“融资贵”难题,广发“抵押易”业务采用直客式服务,没有任何手续费、评估费、登记费、保险费等附加费;与此同时,“抵押易”业务设计了灵活的还款方式,支持等额本息、等额本金、按月付息到期还本以及超期月供、本金休假、按月付息分期还本多种还款方式,可大幅缓解资金周转压力,客户可根据自身经营特点随心选择。

## 建行宁波市分行 服务民营经济和小微企业出实招

“以‘不惟所有制,只惟客户’为原则,对接宁波‘中国制造2025’和‘凤凰行动’,优先支持宁波‘3511’行业,优先支持主业突出、盈利模式清晰、经营稳健的实体民营企业,优先支持民企技改项目,优先支持配套产品创新,优先支持核心企业供应链条企业”,这是建行宁波市分行近日出台的“支持民营经济和小微企业发展的若干措施”中支持民营经济和小微企业发展的“五个优先”,成为分行近年来着力打造“建行模式”,积极破解民企融资难、融资贵的又一有效举措。

分行不仅在本次推出的三十条措施中明确了“五个差别化,有效提升金融服务可获得性”,并且分行为全面提升服务民营经济和小微企业的水平,充分调动经营机构的积极性,又配套了“五个加大,激发基层行愿贷敢贷的内生动力”、“五个整合,发挥经营合力,筑牢客户基础”、“五个提升,提升民企金融服务水

## 科技再造零售信贷流程 打造行业新标杆

传统银行经营类贷款普遍存在流程长、效率低、成本高、无纸化程度低等问题,影响客户服务体验。为改善这一痛点,广发银行依托业内领先的金融科技实力,自主研发了“随申贷”系统。通过该系统,可实现资质预审与进件环节的移动化、自动化、无纸化,流程效率大幅提升,“抵押易”业务最快1个工作日内即出审批结果,5个工作日内实现放款。

广发银行客户经理通过该行自主研发的“随申贷”APP进行第三方信息查询时,可通过实时资质预评,在短短几分钟内全面、系统地判断客户资质,并给予最适合的授信方案。资质预审通过后,客户经理还可通过“随申贷”APP采集客户资料移动进件,通过对贷款资料现场拍照并上传,将现场调查和资料收集整理环节合并,打破上报环节时间、地点限制,大幅减少贷款在途时间,提升流程时效。

这一智能系统,实现了零售信贷流程再造,优化了客户体验,是广发银行发力金融科技的又一突破,打造了行业新的标杆。

宗乐新表示,作为服务实体经济与推动业务发展的结合点,广发银行“抵押易”业务将进一步推动“助力小微、支持双创”战略落到实处,让政策的红利落地开花,打通金融活水流向小微企业的“最后一公里”。2018年上半年,广发银行新发放贷款4000多亿元,一半以上贷款投向了民营和小微企业,为践行普惠金融、服务好实体经济交上了一份靓丽的成绩单。

平”、“五个加强,建立长效发展机制”的具体推进落实措施。

据了解,分行今年已启动民营企业“攻坚攀高”大营销大走访,建筑业银企座谈会等系列活动,主动搭建与民营企业定期联系的长效机制,倾听民营企业对银行金融服务的意见和建议,拓展金融服务民营企业的广度和深度,全力支持民营经济做强做大。数据显示,截至11月底,分行当年新增投放普惠金融贷款近12亿元,增量和同比增速居全市金融机构前列。其中,信用类“小微快贷”当年累计投放20多亿元,户均贷款约63万元,实现了信贷服务小额化、标准化,贷款利率持续下降,切实解决小微企业“融资难、融资贵”问题。近期,分行又创新推出一站式平台“建行惠懂你”APP,实现普惠金融贷款的在线测额、预约开户、在先办理、智能风控。目前,已有近3000户小微企业客户体验了“建行惠懂你”系列产品。 石志藏 彭秀丹

## 新华保险推出首款 特定心脑血管疾病专项保险

12月10日,新华保险在京召开发布会,宣布“附加特定心脑血管疾病保险”(以下简称“附加心脑血管保险”)于12月12日正式上市销售。这是目前公司首款针对特定心脑血管疾病提供专项保障的保险产品。

公司表示,保险的本质是风险保障,这款创新产品不仅一定程度上填补了目前心脑血管疾病方面保险产品的市场空白,而且是公司升级风险管理服务、完善风险管理产品链条的重要内容。

### 【附加特定心脑血管疾病保险介绍】

附加特定心脑血管疾病保险是新华保险针对特定心脑血管疾病提供特护保障的创新产品,主要面向18-60周岁、关注自身健康、有特定心脑血管疾病保障需求的人群,特别适合中老年人。该产品具有以下特点:

“专”——专项特护,心脑血管。产品责任针对性强,覆盖33种高发的心脑血管轻重症疾病,包含15种轻症与18种重疾,属于新华创新产品。

“惠”——感恩回馈,价格实惠。产品提供特定心脑血管疾病专项保障,因此价格实惠,以40岁女性为例,购买10万元保额,首年保费仅需154元,满足续保条件下最高续保年龄80周岁。

“广”——组合搭配,新老皆宜。产品组合更突显优势,该附加险与主险均可搭配,适合新老客户购买。比如,搭配防癌险,针对中老年客户群需求,提供专项疾病保障;搭配年金险,兼顾精英人士的资产配置和健康保障双重需求;搭配健康险,加固心脑血管保障,适合广泛客户购买。

## 工行宁波市分行 “五大行动”深化民企金融服务

针对民营企业发展面临的痛点堵点难点,工行宁波市分行提出要开展“资金优先保障”“工银普惠行”“服务集成升级”“救急帮困”“互联网+”等“五大行动”,多措并举支持宁波民营企业的发展壮大。

目前,工行宁波市分行支持宁波民营企业的贷款余额已高达707亿元,此次该行提出的开展“资金优先保障”行动,将通过加强货币政策传导,支持实体经济补短板、强弱项、稳预期。在“工银普惠行”行动,则打通信贷资金流入实体经济远端末梢的“经脉”,推动小微金融增量、扩面、平价。同时开展的“服务集成升级”行动,通过完善内部体制机制,进一步提高金融服务效能。在开展“救急帮困”行动中,坚持雪中送炭,针对性、差异化帮扶困难企业。在开展“互联网+”行动中,工行宁波市分行将加速“互联网+金融+实体经济”的融合,帮助企业“触网”、“上线”。 沈颖俊 吴娟

## 中行宁波鄞州下应支行 开展反假币宣传活动

为防范打击假币犯罪,净化人民币流通环境,维护广大市民权益,近日,中行宁波鄞州下应支行走进美康生物科技股份有限公司开展人民币反假宣传活动。结合最为关注和关心的反假币知识需求,该行向企业员工进行“面对面”答疑、讲解,达到反假币宣传直观、易懂、牢记的效果。

该行工作人员向企业员工分发宣传材料,并通过“看、摸、听、测”四字诀来对比真假人民币差异;同时该行进行反假币法律法规宣传与普及,宣传假币收缴规定以及金融机构的假币收缴义务,积极传导“宁肯自己吃点亏、不让假币再害人”的反假观念,倡导收到假币后积极配合银行人员工作,积极上缴,不做假币传播者,主动阻断假币传播途径,净化货币流通环境。

此次活动向企业员工普及了反假货币知识,提升了识别人民币的能力,也体现了中国银行的“担当”价值观。 包佳

## 强实力 增合力 助力民营经济发展

近日,国家税务总局宁波市奉化区税务局苑湖税务所邀请当地曲池村老书记、百琪达智能科技(宁波)股份有限公司原董事长王国培,给税务干部上了一堂以“40年风雨路,一部创业史”为主题的党课,了解创业者的打拼和不易,感受老党员创业的艰苦。他的奋斗历程着实让税务干部感受到了民营企业在发展经营中的不易,民营企业这种“不忘初心,矢志不渝”的精神,也激发了税务干部内心解放思想、干事创业的热情。

据悉,这是该所助力民营经济发展的又一举措,通过打造学习教育与宣传的平台,分享自身建设经验,拉近税企之间交流的距离。一直以来,该所始终以“强实力,增合力”为目标,加强与民营企业的互动交流,提振信心,增强使命,助力民营经济发展。 张峰 杨羚