

信用卡被开通自动分期功能 到底是优待还是套路 ?

信用卡分期到底是优待还是套路?不少消费者反映刷卡后遭遇了“被分期”或者绑定了额外的付费项目。专家提醒,信用卡分期暗藏的消费陷阱亟须警惕。

不管你分不分,反正刷满500元就自动分期

杭州的陈女士近日使用浦发银行信用卡刷了502元,很快就收到短信:“您申请的账单分期已成功,502元分6期,每期本金83.81元,手续费25.88元。”

陈女士感到莫名其妙,自己没有申请过分期,怎么刷了这么小一笔金额就自动分期了。一问银行客服才知道,信用卡被开通了自动分期功能,只要账单金额满500元就会自动分期。

“银行客服说,办卡的合约里有一项自动分期条款,如果当时没有提出不同意,那就默认开通。我当时跟线下业务员填单办卡的,对方也没提示过。”陈女士说。

有的银行还直接发行了带有自动分期功能的

信用卡,只要消费达到一定金额就会自动分期。河南的吴女士就稀里糊涂地办理了一张兴业银行带有自动分期功能的立享卡,“业务员到我们单位办的,就让填申请表,当时不知道是自动分期的卡,业务员也没说。”

如果说这是被误导办理,那还有更“霸道”的是直接默认捆绑,还美其名曰“免费体验”。上海的陈先生申请了某银行信用卡的“万用金”分期贷款,没想到被默认绑定了“免盗刷”服务,每月要付费24元,还有“免还款”服务,每月付费20元。“偶然一次查账单明细发现的,银行客服说申请‘万用金’就会赠送,免费体验两个月后,如果不致电取消那就要开始收费。”

信用卡分期市场需规范发展

分期手续费是各银行信用卡业务收入的重要来源,很多银行都会以送积分、兑换礼品、提升额度等优惠措施,吸引持卡人办理分期业务。但需要警惕的是,银行分期手续费并没有看起来那么低。以月费率为0.55%为例,一年费率就是6.6%,看起来不高。但这只是名义利率,实际利率其实要高很多。

据了解,金融机构的分期手续费算法,是按期初的分期总金额乘以一定的费率系数来计算,并不是按照每月剩余的未还金额来计算。若按每期本金递减的计算方法,以12000元分期金额为例,分12期实际的费率为12.2%。可以看出,考虑资金实

际占用因素后,信用卡分期手续费的年化费率要比名义利率高出近一倍。

“每月都在账单日前就按时还款的用户,不做分期也不贷款,说白了,对我们是没有利润价值的。”一位银行信用卡人士的话,道出了信用卡盈利的真相。

上海市消保委副秘书长唐健盛表示,经常收到关于消费分期的投诉,很多时候都是业务办理流程有问题,提示不足,刻意把重要条款放在不显眼的地方甚至默认捆绑。这种行为其实是给消费者挖坑,会造成消费者的权益损失。

据新华社电

中央和国家机关 党建门户网站 旗帜网 17日正式上线

新华社电 由中央和国家机关工委主管,原中直党建网、紫光阁网、中直机关党校门户网站和干部学习网整合组建而成的旗帜网17日正式上线。

据了解,旗帜网是各级机关党组织、党员干部和党务工作者共同的网上精神家园。网站运用文字、图片、动漫、微视频等形式直观生动地展示机关党建成果,为广大党员提供及时、权威、准确的机关党建信息服务,让党的旗帜在互联网上高高飘扬。

在栏目设置上,旗帜网分为内容宣传和管理服务两大类。内容宣传方面,包括“深入学习贯彻习近平新时代中国特色社会主义思想”长期特设专题,“今日要闻”“中央精神”“工委工作”等13个频道,下设33个二级栏目。管理服务方面,强调互动性和实用性,设有“工委子站”“党建资料库”“党建业务通”等9个版块。

一人创出一个长街营业部

太平人寿宁海长街镇营销服务部的徐满芬,一个人创立了整个团队,使得太平人寿成为镇上唯一的一个保险营销服务部。当地有句话说:吃蛏子到长街,买保险找太平。徐满芬几乎成为了当地保险的代言人。

2005年,徐满芬进入太平人寿。当时,宁海县城有太平人寿营业部,而徐满芬是长街人,所以回到家乡工作。

一开始,营业部还有十几个业务员,但是由于每天要往返于长街和宁海县城,加上初期业务开拓得不太顺利,没过多久,那些业务员都不干了,只剩徐满芬一个人在坚持。她有个信念:保险是帮助人的事业,不能因为一时的困难就放弃,一定要在长街闯出一片天地。在她的努力下,逐渐又有新的业务员进入。起初,业务员们每天要去宁海县城开早会,30多公里的路程让他们都很疲惫,于是徐满芬就把自己长街的家当成了临时会议室,不时召集业务员开会讨论,免去他们的奔波之苦。2008年,徐满芬晋升为高级经理,这让她工作的劲头更足了。

有一件事情让徐满芬印象深刻。当初她去一个客户家里谈业务,对方说:“你这单子有多少提成?我直接给你好了,保险我是不会买的。”可是徐满芬并没有气馁,还是继续提供咨询和服务。几年后,该客户

主动找上门来投保,签了一个大单子。徐满芬说,应该是自己坚持不懈的态度和细致的保险讲解打动了客户。

徐满芬一直非常认同太平人寿的理念,也很感谢这个平台给她带来的机遇。为此她工作起来充满了激情,行业内她的团队有个外号“长街一霸”,充分体现了他们整个团队强大的战斗力和霸气的风格。“长街镇是宁海县最大的乡镇,人口也最多,没有理由做不好业务!”借助土生土长的优势,徐满芬几乎把所有的精力全部投入到工作中。而宁波分公司也给了她充分发挥的平台,2014年太平人寿在长街成立了首个乡镇级别的营销服务部,租了一层楼作为办公地点,成为业内标杆式的存在。而现在整个团队141个人,她就是团队引路人和领导者,如同一个大家庭的家长一样,引领大家往前闯。而团队的业绩也从之前的几十万元,到去年的350万元,直到今年有望接近900万元,渗透率和达成率都在宁波地区名列前茅。

徐满芬说,这些年的经历让她深知保险的重要性,而她也在不遗余力地宣传保险知识,让更多人了解和支助保险事业。“我们打算把每个村子都变成展业基地,告诉村民,保险就是给他们提供保障的,太平人寿作为中管保险集团成员公司,会承担更多责任。”徐满芬对未来充满了信心。

记者 毛雷君



象山县山水人家二期住宅房拍卖公告

编号XCQ2018043

受象山县旧城区改造建设有限公司委托,经县国资局同意,定于2019年1月18日下午1时在象山县公共资源交易中心四楼交易大厅(象山县象山港路300号百福大厦裙楼四楼)举行拍卖会,现将有关事项公告如下:

一、拍卖标的:坐落在象山县丹东街道山水人家二期117套(其中B区104套,A区13套)住宅房,以均价约9650元/㎡进行公开拍卖(详见拍卖清单)。

二、报名时间:2019年1月16-17日(工作时间)

三、展示时间:2019年1月12-16日(看房请联系小区物业或拍卖公司)

四、报名地点:象山县公共资源交易中心四楼大厅;

五、报名办法:

1.申请竞买报名时须携带有效证件(本人身份证和相应的营业执照副本原件、公章),授权他人的则出具法人(自然人)授权委托书和委托代理人有效身份证。报名时须支付拍卖保证金15万元/标,保证金须于2019年1月17日16时前到县产权交易中心账户,以实际到账为准(象山县产权交易中心:开户行:工商银行象山支行;账号:3901340009000050115)。企业报名必须以本企业银行账户汇保证金。

2.失信人员和失信企业不得参与竞买。
六、竞买人必须严格执行国家及当地的房地产政策;符合条件的竞买人可采用银行按揭付款,如需按揭贷款的须提供银行审核证明;产权过户中所涉的税、费按国家规定各自承担。

七、拍卖方式:本次拍卖采用有保留价的增价拍卖方式。

八、联系电话:13606784850(陈) 0574-89507577

九、象山县产权交易中心网址:

http://www.xiangshan.gov.cn/col/col115120/index.html

十、亚德拍卖网址 www.nbyade.com;微信公众号:“宁波亚德拍卖有限公司”

十一、详细情况请见本次拍卖须知

宁波亚德拍卖有限公司

拍卖公告栏

刊登热线:87682558

13884469746 姚

另外承接《宁波晚报》《东南商报》政府类、企业类、
招聘等公告,欢迎垂询!

房屋租赁权拍卖公告 2018NBHSQ0651

受单位委托,定于2019年1月23日下午2时在宁波市中山西路298号海光大厦4楼宁波市海曙区公共资源交易中心开标室举行拍卖会。

一、拍卖标的:位于宁波市海曙区白云街道21套房屋租赁权,租赁期限为三年(2019年4月1日至2022年3月31日),整体拍租。年租金起拍价43.4万元,保证金10万元。

二、竞买对象须同时具备以下条件:1.注册资本在10万元(含)以上,具有房产租赁经营相关资格,能够独立承担民事责任的企业法人。2.具有履行合同所必需的专业能力和良好的企业信誉。

注:原承租人报名并参加拍卖会的,在同等价格条件下享有优先承租权。

三、标的咨询、看样:即日起至2019年1月18日止提前与拍卖公司联系,组织统一看样。

四、报名登记:符合条件的竞买人须于2019年1月22日下午4时前将保证金打入我公司指定账户(户名:宁波佳和拍卖有限公司开户行:华夏银行宁波分行营业部账号:12950000000537131,以实际到账为准),并于2019年1月22日下午5时前带上相关证件来本公司办理竞买登记手续,并提交密封报价单,密封报价须等于或高于起拍价。

五、拍卖方式:书面密封报价与现场竞价相结合的有保留价的拍卖方式。

电话:0574-87706061 15168150877

公司地址:宁波市东部新城锦绣东城5幢14号604室

未尽事宜详见拍卖专场资料或拍卖公司网站(www.jiahepaimai.com)查询

宁波佳和拍卖有限公司