

黄金资产管理产品 仅限金融机构发起设立

作为有避险价值的投资产品,黄金颇受部分投资者青睐。近日,央行连发《关于黄金资产管理业务有关事项的通知》《金融机构互联网黄金业务管理暂行办法》(下称《暂行办法》)《黄金积存业务管理暂行办法》三个文件,对开展黄金业务的相关机构及业务类型予以规范,三个文件均自印发之日起执行。

16家银行黄金产品可通过互联网平台代销

在连发的三份文件中,《金融机构互联网黄金业务管理暂行办法》所受关注度最高。该暂行办法明确,“黄金产品仅限金融机构、国务院和金融监管部门批准成立的黄金交易场所向市场提供,其他任何机构或个人不得向市场提供黄金产品。”金融机构互联网黄金业务中,由金融机构提供黄金账户服务,互联网机构不得提供任何形式的黄金账户服务。这意味着,任何互联网平台不具有发行黄金产品的资质,这些机构想要从事互联网黄金业务都必须背靠金融机构,仅具有渠道和服务功能。

该暂行办法要求,互联网机构应具备互联网行业主管部门颁发的许可证或者在互联网行业主管部门完成网站备案,且网站接入地在中华人民共和国境内;近三年未受到过金融监管、互联网行业主管等

部门的重大行政处罚;未开展非法金融业务活动等要求。通过互联网机构代理销售其开发黄金产品的金融机构,应当具备上海黄金交易所银行间黄金询价市场做市商资格(含尝试做市商)。

根据上海黄金交易所2017年公布的银行间黄金询价市场正式做市商名单,仅有中农工建交、招商、兴业、中信、平安、宁波10家银行,另外,尝试做市商也仅有光大、民生等6家银行。这意味着只有这16家银行的黄金产品可以通过互联网平台代销,大部分银行的黄金产品都无法通过互联网平台代销。

对不符合黄金资管业务新规要求的金融机构,要求在2020年底前完成整改;对不符合《黄金积存业务管理暂行办法》的金融机构,要求在2019年底前完成整改。

小型互联网黄金业务平台会受遏制

值得一提的是,《金融机构互联网黄金业务管理暂行办法》进一步提高了代理销售金融机构黄金产品互联网机构的门槛。要求机构注册资本应不低于3000万元,且必须为实缴货币资本。

代销黄金产品的互联网机构应满足:1. 公司在境内依法设立,具备熟悉黄金业务的人员,注册资本不低于3000万元且必须实缴;2. 具备互联网行业许可证或完成网站备案,且网站接入地在境内;3. 未开展非法金融业务,近三年未受监管重大行政处罚。

据公开信息,黄金钱包等部分平台在今年5月份央行发布相关意见稿后,就进行了增资工作。不过融360分析师指出,能达到3000万元实缴资本门槛的平台其实不多,众多小型互联网黄金销售平台要被拒之门外。

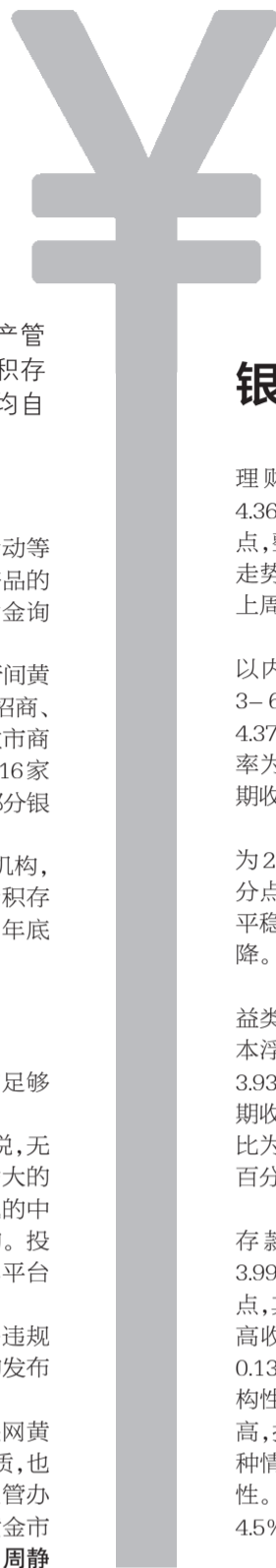
业内人士分析说,三个文件基本明确了从事互

联网黄金业务的要求和条件,一批中小型没有足够资质的互联网黄金理财平台应该会被取缔。

对于此前习惯从银行买黄金的投资者来说,无论是做纸黄金投资还是做实物金投资,都没啥大的影响。不过,这些规定出来后对一些在不合规的中小互联网平台投资的投资者还是有一定影响的。投资者集中提出实物黄金或者兑换现金,对中小平台来说可能会产生不小的压力。

分析人士认为,此次新规主要是打击违法违规开展黄金投资的互联网平台。此次央行新规的发布是金融强监管的体现。

业内人士表示,近两年和黄金相关的互联网黄金网站及产品陆续推出,但很多并没有相关资质,也并未受到明确监管,此次一系列的黄金相关监管办法推出,主要是为了维护黄金市场秩序,防范黄金市场风险,保护投资人的合法利益。 记者 周静



银行理财收益率略涨

融360监测的数据显示,上周银行理财产品平均预期年化收益率为4.36%,较上上周略微上升0.01个百分点,整体来看,近一个月银行理财收益走势较为平稳;平均期限为170天,较上周缩短了3天。

从不同产品期限来看,上周3个月以内产品平均预期收益率为4.17%,3-6个月产品平均预期收益率为4.37%,6-12个月产品平均预期收益率为4.42%,12个月以上产品平均预期收益率为4.60%。

上周3个月以内封闭式产品占比为21.66%,较上上周上升了1.37个百分点,下半年以来,产品平均期限相对平稳,3个月内产品占比也停止持续下降。

从产品收益类型来看,上周保证收益类产品平均预期收益率为3.93%,保本浮动收益类产品平均预期收益率为3.93%,非保本浮动收益类产品平均预期收益率为4.51%。其中,保本理财占比为26.02%,较上上周下降了0.32个百分点。

据融360不完全统计,上周结构性存款产品平均预期最高收益率为3.99%,较上上周上升了0.12个百分点,其中人民币结构性存款平均预期最高收益率为4.11%,较上上周上升了0.13个百分点。值得注意的是,部分结构性存款收益上限在6%以上,甚至更高,拉高了产品的平均收益上限,但这种情况下到期收益存在较大的不确定性。一般来说,结构性存款收益上限在4.5%以下,达标的可能性较大。 记者 周静

十个人,九个阳气不足,“冬至”补阳的机会到了

18年以上的野山参,每支仅600元

慢性呼吸道疾病、男性前列腺炎、阳痿早泄、下肢水肿、夜尿频多、内风湿关节炎、宫寒不孕……在一个中医流派看来,导致这些疾病的根源都是体内阳气不足。

冬至在即,一年之中最冷的天气正在到来,这段时间人很容易患病,同时所谓“冬天进补,来春打虎”,也是最适合补阳的季节。

十人九寒,很多病因就是阳气不足

“扶阳派”从晚清开始流行起来,临床上认为“十人九寒”,强调“温扶阳气”,养生目的就是要阳气充足。

宁波市中医院内科副主任医师朱斐一直在研习“扶阳派”医学。他告诉记者,就他临床观察,宁波人即便不是“十人九寒”,至少也有七八人是寒气郁积。一些病人年纪很轻,平时运动不少,阳气也不足,中老年人阳虚症状更是普遍。

“很多疾病就是体内阳气不足,寒气凝滞所致,中医普遍认可的如:宫寒不孕、男性前列腺炎、阳痿早泄、下肢水肿、夜尿频多、内风湿关节炎、慢性呼吸道疾病,等等。”朱医生说。

冬至补阳,莫失良机

阳气是人的能量,阳气不足,到了冬天,原本就不足的能量,消耗进一步加大,能够用于免疫的就更少,于是各种疾病接二连三袭来。

但冬天也是最适合补阳的季节。中医历来主张冬藏养生,认为冬天是一年之中养精蓄锐的季节,“冬天进补,来春打虎”,反过来则是“冬不藏精,春必温病”,意思说,冬天如果人体不养精蓄锐,春天发生疾病的几率非常高。

20年以上野山参 成材率仅1/200

人参补气,去年9月中旬,宁波晚报社与中华老字号寿全斋组团来到“中国山参之乡”——桓仁县考察货源,经过多方比较之后,最终与桓仁圣峰参茸制品有限公司达成合作意向。

桓仁县圣峰参茸公司是国内山参龙头企业,同仁堂的野山参绝大多数就是从圣峰公司采购,10多年来,从未发生过一起客户质量投诉事件。该公司的野山参在山野中完全任其自生自灭,不人为干预,20年以上的等级参,“成材率”仅为200:1。而如果进行大量的人工干预,山参的存活率可高达90%。 周皓亮

18年以上野山参,每支仅600元 13年林下山参,每支不到50元

寿全斋野山参,参龄20年及以上,480元/克起,全场8折,适合送礼

寿全斋等外参,参龄18年及以上,因品相不佳,原价168元/克,12月活动价128元/克。核算下来,一支参的价格大约在600元左右。

国检二等野山参,参龄在15年左右,原价1680元/支,人参节5折特惠,每支仅840元。

林下残参,参龄13年左右,原价20元/克,会员价18元/克,每支约五六十元。

凡购买以上任何一款山参满1000元,赠送价值100元花茶礼品1份

《宁波晚报》养生汇

那曲比如虫草官方助销点

年底冲量 虫草甩货

2019年1月起,《宁波晚报》养生汇冬虫夏草将主营那曲比如虫草品种。为清理库存,也为年底冲量,现将多个规格的西藏精品冬虫夏草进行清仓甩货,价格请电询。为避免跑空趟,购买请先微信或电话预约。

- 4000条冬虫夏草 库存 330克
- 3500条精品虫草 库存 217克
- 3000条精品虫草 库存 120克
- 2000条精品虫草 库存 170克

那曲比如断草 138元/克起
青海冬虫夏草 118元/克起

东阿阿胶 888元/盒
济水阿胶 568元/盒

地址: 海曙鼓楼永寿街6号
电话: 87228361

