

宁波银行快审快贷：一诺千金 十年同行

鄞州区某设备制造企业陈总，经过3年多的打拼，企业的产值约2000万元。但他的企业货款账期长，为此也投入了不少资金。在不久之前，陈总接到了一个订单。这也是让他忧喜参半，因为要完成这个订单，现有的生产线产能是不够的，需要新增一个生产线，有较大的资金缺口，同时资金占用时间也会较长。这该如何是好，是要放弃这个绝佳的扩大生产的机会么？陈总这段时间天天是愁眉苦脸，茶饭不思。

在不久前的某一天，陈总从朋友那边听说，宁波银行的抵押类产品，一次授信最长10年有效，额度最高1000万，抵质押率最高可以达到100%。对于陈总来说，该款产品就像给他量身定做的一样，完全契合他的需求。于是，他就抱着试试看的心里，联系了宁波银行的业务经理，打算咨询融资产品。在宁波银行的业务人员实地走访了陈总的企业后，了解到该企业这几年经营稳健，具有良好的发展前景，并且详细的向陈总介绍了宁波银行的融资类产品。陈总当场就表达了合作意向，同时对我行的快审快贷产品非常感兴趣，该产品最快能够实现一日内完成评估及审批、三天内放款，完全符合陈总的需求。当日，陈总就提交了申请快审快贷所需要的材料。

没过两天，宁波银行的业务经理就打电话告知陈总，他已获批了1000万元的额度。在贷款额度生效后，宁波银行的业务经理还上门指导客户，指导陈总在网银端进入“掌上贷款”界面，告知如何在线上

操作提款与还款以及相关的注意点，方便客户需要资金时进行在线提款、还款操作。陈总连连称赞，对宁波银行的产品、效率和服务都非常满意。之后，陈总顺利地接下了这个大单，新增了一条生产线，为他解决了扩大生产后资金的后顾之忧，使陈总的企业抓住了本次发展的契机。

据悉，陈总在办理了快审快贷后，宁波银行的业务经理还多次上门拜访，了解企业的需求，为陈总设计了一整套金融服务方案：一是免费办理一张宁波银行对公账户“捷算卡”，刷卡取现、转账、消费时，免填支票、编密码器，还可以在银联ATM、银联POS和宁波银行任一网点使用；二是免费安装手机银行，实现掌上对公账户的转账功能，方便快捷；三是用闲余的资金购买专属理财产品，收益比同档期普通理财更高，实现企业资产价值的最大化；四是签订贴现总协议，实现日后企业的票据贴现线上化，贴现资金五分钟即可到账。

近年来，随着中小企业金融服务需求的升级，在国家政策的倡导下，在宁波银保监局等监管部门指导下，宁波银行立足小微企业客户需求，坚持产品创新，满足小微融资需求。针对小微企业融资需求，开发推出贷易融、小微贷等涵盖多种担保方式、融资期限和还款方式的贷款产品，较好地满足了小微企业融资需求。

今后，宁波银行将积极贯彻落实各级政府、监管部门支持小微企业的政策措施，以缓解小微企业融

资难为己任，继续推进管理革新和产品创新，持续优化和创新融资产品，不断拓展服务渠道，全面提升金融服务品质，致力于打造小微企业综合金融服务品牌，努力成为区域内小微企业融资首选银行、小微企业现金管理专家、小微企业国际结算特色银行。

经过二十多年的发展，宁波银行已经初步形成了有特色和竞争力的金融品牌，客户口碑良好。在“2019全球银行品牌500强”中，宁波银行品牌价值排名第113位，较去年提升了20个位次。2018年，宁波银行荣获了“最佳扶持中小微企业”、“最佳中小银行奖”等荣誉。宁波银行将一如既往，奋力前行，为更多的小微企业提供优质的金融服务。

链接

宁波银行快审快贷

快审快贷是宁波银行针对小微企业、企业主，解决贷款时间短抵押率低等问题的抵押贷款。

- 1、成本低：按月付息，到期还本。
- 2、期限长：期限最长可至10年。
- 3、额度高：抵押率可达75%，搭配小微贷配发额度，可实现100%授信额度。
- 4、灵活性强：支持随借随还，手机即可操作。

浙江稠州商业银行宁波分行 谱写普惠金融服务新篇章

浙江稠州商业银行初创于1987年，注册地在全球最大的小商品集散中心——义乌，2006年成功由城市信用社改建为股份制商业银行。30年来，稠州银行一直致力于做小微企业和市场商户的商贸金融伙伴，始终紧跟市场经济的步伐，关注小微客户的金融服务需求，在赢得广大客户满意和信赖的同时，也深受业界好评，2018年被浙江省人民政府授予“年度金融机构支持浙江经济社会发展三等奖”，获“年度十佳城市商业银行”、“年度最佳普惠金融城商行”、“年度最佳跨境电商支付服务银行”等荣誉，在英国《银行家》杂志“2017全球1000家大银行”榜单中列第420位。

“小微金融”服务更接地气

浙江稠州商业银行宁波分行成立于2011年3月。自成立以来秉承持续的金融创新、优质的客户服务、稳健的经营理念服务于宁波地方经济。目前已设立分行营业部、集士港支行、慈溪支行、余姚小微企业专营支行等网点，象山、奉化区域网点也将于今年年内开业，同时另有两家市区网点正在紧密筹建中。在发展物理网点的同时，通过网点智能化改造、设立直销银行等措施，以移动化、智慧化、线上化、自动化、集中化为原则，精简和再造业务流程，提供便捷高效的“智慧小微金融”服务。借助移动金融服务平台，有效解决了“最后一公里”的问题。

“小微金融”产品更加丰富

为满足小微客户“短、小、频、急”的融资服务需求，稠州银行围绕“一行一品”、“一鑫一益”、“用心用情”、“惠社惠民”十六字方针优化了小微零售产品系列，深化了普惠金融金融服务体系，在“市民贷”、“安心贷”、“亲情贷”等标准化产品的设计上，对额度、期限、还款方式进行了适应性改造，满足客户差异化需求。推出的“市民贷”配套融易卡业务，在

“市民贷”产品额度高、期限长等优势基础上，追加了“融易卡”额度循环使用、随借随还的便捷功能，有效解决客户抵押物不足、临时性资金需求等问题，该产品还获得了“2017年度服务小微五十佳金融产品”、2017中国金融创新论坛“十佳金融产品创新奖”等称号。

“小微金融”风控更加智能

小微企业信息不对称问题作为银行授信业务风控难点长期存在，稠州银行通过多年实践总结，形成了以“人缘、地缘、亲缘”为基础的“地缘信贷”模式，把数据报表等“硬信息”与口碑人品等“软信息”相结合，形成了特色风控体系。基于大量基础数据的收集、运用和处理，构建了“反欺诈预审批系统”、“智能评分卡准入系统”、“贷后监测预警系统”等一系列风控平台，从客户筛选、客户准入、风险预警等方面开展了一系列探索性应用，搭建并不断完善“地缘信贷+智能风控”模式。

“生物科技”助力金融服务

近年来，稠州银行围绕“科技强行”的战略目标，加快网点从“业务处理型”向“服务营销型”转型的步伐，在充分考虑风险防范和确保存款人资金安全的前提下，开创性地在智慧柜员机平台中嵌入指静脉生物识别模块，以“指静脉识别”替代银行卡(吞折)及支取密码，业务安全性和客户体验得到了全面提升。该技术结合动态现场授权、人脸识别、电子签名等辅助手段，实现了客户业务处理效率与业务风险防范的融合，带给客户更安全、更便捷的支付体验。下一步，稠州银行将在总结“指静脉生物识别技术”在智慧柜员机平台应用经验的基础上，逐步在柜面等其他场景中全面推广应用。

兴业银行宁波分行 以客为本，相伴成长

2019年，兴业银行宁波分行小微企业专业化推动已进入第10个年头。针对民营小微企业反映的“融资难”、“融资贵”问题，宁波分行坚持贯彻“简洁、务实、高效”的业务发展原则，构建差异化的小微企业专属作业流程，深入探索如何“让民营小微企业贷得到、贷得快、贷得起”的核心问题，通过强化品牌效应，创新推出“易速贷”、“交易贷”、“连连贷”、“循环贷”、“工业厂房贷款”、“诚易贷”、“创业贷”、“芝麻开花系列”等小微企业专属产品，发挥产品优势，逐步走出了一条符合地方实际的民营小微企业业务差异化经营之路。

一款超长期限超高额度的贷款 “工业厂房贷款”

工业厂房贷款是兴业银行向企业客户发放的用于购买一手/二手工业厂房，或用于自建工业厂房的贷款。针对民营小微企业固定资产投资过程中普遍存在短贷长用、期限错配的情况，“工业厂房贷款”具有授信金额上不封顶、按揭贷款成数最高可至70%、贷款期限最长十年、还款宽限期最长一年半、担保方式多样等特点，切实解决企业购置或建造厂房过程中的融资额度需求、集中还款压力等痛点。

一个投融资线上对接交流的平台 “芝麻开花·兴投资”

围绕科创小微企业“轻资产、高成长、高风险”等特征，聚焦融资难点、痛点，依托“商行+投行”战略，兴业银行持续优化升级“芝麻开花”产品服务体系，创新推出“芝麻开花·兴投资”免费线上投融资对接交流服务平台，足不出户实现融资人与全国投资机构“7×24小时”实时在线对接，并可根据需求偏好精准匹配，服务客群覆盖全生命周期的科创企业，助力广大优质科创企业与全国各类VC/PE机构实现精准高效对接，为科创小微企业提供涵盖“融资+融智”，集“结算理财、债权融资、股权融资、上市”为一体的一站式科创金融服务。

行远必自迩，追求无止境。兴业银行宁波分行始终践行普惠金融使命，切实推动小微企业“业务沉下去、服务提上来”，持续创新完善产品服务体系，精准施策满足薄弱领域不同群体的金融服务需求，不断提升小微金融服务覆盖率和可得性，以实际行动践行普惠金融主力军的责任担当。