



宁波诺丁汉大学15岁了 “母校改变了我一生” 宁诺毕业生“奔跑追梦”剪影

今年是中国第一所具有独立校园、独立法人资格的中外合作大学宁波诺丁汉大学创办15周年。宁波诺丁汉大学从一个在中国高等教育对外开放领域蹒跚学步的婴儿，逐步成长为一名融合国际视野与家国情怀的有志青年。

15年来，宁波诺丁汉大学已经向社会输送了近15000名本科、硕士、博士毕业生，毕业生的足迹遍布世界各地。2018年，继续深造的本科生中，超八成被世界排名前100的名校录取，其中25.3%入读世界排名前十的顶尖院校；直接就业的本科生中，近七成在世界500强和全球行业龙头企业就职，如宝洁、德勤、普华永道、毕马威、汇丰银行等。

A 多名毕业生登上福布斯榜单 宁诺让青年创业者为未来做好准备

2018年，宁波诺丁汉大学多名毕业生凭借在各自领域的优秀表现登上福布斯榜单。其中，2015届国际商务管理专业本科毕业生陈贝儿的VR体验店，实现公司成立两年内年产值2.3亿元的业绩；尼日利亚籍2014届创业与创新管理专业硕士毕业生阿布巴卡尔·萨迪克·穆罕穆德·法拉路毕业后在家乡一手创立了FaL-Rice碾米厂，为地方贡献逾180个工作岗位；邹艺与陈程分别是宁波诺丁汉大学2015届跨文化交流与国际创业专业硕士毕业生，由他们创立的Monster Guardians健身品牌在2017年年销售额已达6000万元，目前公司市值3亿元。

回首大学生活，几名青年创业者表示，在宁波诺丁汉大学的学习经历，对他们的创业之路起到了重要的作用。陈贝儿说：“在宁波诺丁汉大学学习生活非常充实，并且我在宁诺接触到了世界领先的技术。”

萨迪克入围的是福布斯的非洲创业榜单。他说：“在宁诺学到的商业理论为我现在创业打下了坚实的基础。我学会了如何从一份市场营销计划书或相关数据报告中提取有效信息，如何为投资者们提供不同投资证券组合等，很多创业相关知识都是宁诺教给我的。”

邹艺和陈程从健身伙伴到创业伙伴，再到人生伴侣，一路走来交织创业的艰辛与人生收获的甜蜜。这对生活和事业上的亲密伴侣感谢宁波诺丁汉大学给予他们多元化的环境，成功在宁诺有多重定义。“在大学里遇到了很多有趣的人，也受他们的启发，让我们对未来的样子想象出无限可能，渴望把自己真正愿意的事情做下去。”

宁波诺丁汉大学创业与创新管理学硕士项目主任Dr. Vincent GUO(郭庭魁博士)表示：“我们在课堂上嵌入了大量创业案例讨论，以便学生近距离观察前沿的商业运作模式，也帮助他们更好地了解如何与国际合作伙伴和顾客有效建立连接。既培养他们的创新意识，也教授他们运营企业需要的相关知识。通过把一个想法转化为一个真正的商业计划，甚至尝试落地，让学生置身于现实世界中解决商业问题，理论与实践融合，是我们秉承的重要教育理念之一。”



2018年1月，陈贝尔以视客集团CEO的身份登上美国纳斯达克大屏。



萨迪克荣登2018年福布斯非洲30位30岁以下优秀创业者榜单。

B 在英国大学执教的85后副教授： “宁诺点燃我心中的‘火种’”

陈洁是宁波诺丁汉大学首届毕业生，目前在英国利兹大学商学院担任金融学副教授。作为一名85后，陈洁已先后在世界一流期刊上发表了多篇论文，在别人眼中这是一位光鲜亮丽的青年才俊。陈洁坦言，其间奋斗的艰辛只有在梦想火种的照耀下才有勇气去克服。

陈洁的“火种”在于从事学术研究。“从做研究到发表文章，回馈期非常漫长。至少要两年，有时候要三年甚至更久。这个过程中，始终要保持敏锐的触觉，不断地调整。”在做研究时，他甚至会感受不到时间的存在，全身心投入，忘掉干扰，而在完成后又有一种充满能量的感受。陈洁在英国读博期间，四五年没有回过家，主要是因为不想给父母增添负担，求学期间他学会独立，不断打工养活自己。正是心中一份对学术蓝海的向往，让陈洁在异国他乡坚持不懈，化压力为动力。

陈洁说：“在宁波诺丁汉大学求学期间，学校给学生充分的空间去做自己喜欢的事情，鼓励学生去研究、去探索，思考如何拓宽自己相应的知识面。宁波诺丁汉大学一直鼓励每个学子追寻心中的梦想‘火种’，找到属于自己的发展方向。”

宁波诺丁汉大学校长杨福家院士曾多次鼓励年轻学生：“人与人之间的差别不在于分数，而在于发现‘火种’在哪里，如果点燃了‘火种’，他的人生就会腾飞起来！”在这种育人理念的引领下，学校重在发挥“平台”作用，以小班化教学、合作式学习为特点，培养学生自主学习及团队协作的能力。同时，致力于形成多元化、国际化的校园文化环境，目前在注册的学生社团近100个，不断满足青年学习求知成才及全面提升自身素质的愿望，成就学生的追梦理想。

C “隐形冠军”企业的女掌门： “宁诺教我保持拼搏冲劲”

2018年夏天，宁波协诚电动工具公司执行董事、宁波诺丁汉大学首届毕业生吴冰被授予“诺丁汉年度校友奖”，这是英国诺丁汉大学对全球校友授予的一项至高荣誉。

吴冰2008年从宁波诺丁汉大学本科毕业后在英国留学深造后留在伦敦工作。2011年，她看到中国经济蓬勃发展，机会众多，毅然放弃伦敦的工作和生活，入职上海AC尼尔森咨询公司。2013年，吴冰承担起改变一家企业经营困境的使命，开拓美国市场。她带领团队在芝加哥注册公司、寻找办公楼、招聘销售人员、拓展业务网，最终建立了与美国连锁超市的第一个直接合作项目。同时，她带领团队积极探索传统制造业转型升级，投入近5000万元完善生产线；注重技术创新，开发新能源汽车电机产业，让更多中国制造的高精尖产品走向了世界。短短几年，企业在她的带领下逐步走出困境，如今发展成为行业内的“隐形冠军”，2018年公司的产值达6.5亿元。

在许多同学、同事的眼里，吴冰是一个“女战士”：无论是单枪匹马在伦敦闯荡、在上海拼搏，还是作为一位年轻的女性企业家执掌一家千人公司，吴冰身上都体现了一种义无反顾的拼搏精神。回首来时路，吴冰笑谈，宁波诺丁汉大学的学习生涯是人生很好的锻炼，全英文的专业学习、严谨的学术氛围，对学生的学术成长是一段艰苦的历练。“我在这里学到了一个重要的道理：无论何时何地，都要保持自己坚定的意志和决心，保持好我们的冲劲和拼搏精神。”她说。通讯员 苏钧天 记者 李臻