

新能源汽车电池迎来“退役潮” 回收市场蕴藏 百亿元“蛋糕”



曹操专车宁波运营中心。

近几年,街上看到“绿牌车”,已经不再是一件新鲜事。据中国汽车技术研究中心测算,结合汽车报废年限、电池寿命等因素,2018年-2020年,我国累计报废动力电池将达12万-20万吨,我国首批新能源车的动力电池将迎来一轮“退役潮”。这股“退役潮”背后,也意味着一个新“战场”的开辟。业内预测,废旧动力电池的市场规模将超百亿元。

电池回收蕴藏新的市场

这些报废的动力电池处置不当,会造成资源浪费甚至环境污染,这一点在业内已经达成共识。记者调查发现,目前新能源动力电池的回收利用主要有拆解回收和梯次利用两种方式。这两种方式的背后都蕴藏着新的市场。

先说拆解回收方面。记者了解到,一些“小作坊”将电池回收后,最为普遍的是将电池进行拆解,把里面的钴、锂等贵金属提炼出来进行销售。记者在闲鱼上搜索,并未发现宁波有人在干这行,却找到了另一种处理方式。

记者拨通了北仑某新能源公司负责人挂在闲鱼上的电话,询问他是否回收新能源车电池时,得到了肯定的答复。对于电池回收后的用途,这家公司的负责人则表示不方便透露。不过,记者还是从这家公司在闲鱼上发布的信息中找到了些许端倪,几条帖子分别写着:“超远续航能力,超长使用寿命,外卖快递最佳选择,锂电池定制,按顾客要求定做”“电动车用动力强劲”。

此外,该负责人也并未直接回应记者对于“公司是否有电池回收及拆解资格”的疑问。记者找遍工信部披露的“白名单”,没有找到该公司的踪影。

按照《新能源汽车动力电池回收利用管理暂行办法》《新能源汽车动力电池回收利用溯源管理暂行规定》,工信部会面向社会公布新能源汽车动力电池回收服务网点的信息情况,并每季度更新一次。截至今年12月,在最新的名单中,宁波地区共有80个有资质回收处理新能源汽车电池的网点。

宁波企业提前布局梯次利用

在梯次利用方面,早在3年前,宁波就有人嗅到了商机。2016年年初,田中和与中科院宁波材料所的专家王建新合作,创办了宁波中科孚奇能源科技有限公司。同年,中科孚奇凭借电力储能系统项目与奇瑞汽车搭上了线。奇瑞在新能源汽车领域布局数年,深知回收电池组的再利用市场具有极大潜力,而要挖掘这些“废品”的价值,首先要对其进行评价筛选。

田中和说:“回收电池要进行再利用,首先要将同等条件的电池归类重组。就像一个手电筒中有4颗电池,如果其中有一颗状态不好,其他3颗状态良好的电池寿命也会受到影响。”

这个评价筛选过程就是回收电池再次利用的开始。通过中科孚奇的电力储能系统结合,评价过程就变成了

盈利过程——通过电力储能的自行检测功能检测使用电池组的运行状况,再通过充电、放电过程获取经济效益。

分类完毕后,这些电池将流向更广阔的应用市场。替换下的电池尽管不能再满足驱动汽车的要求,但可以被用于一些要求较低的场合,大到储存太阳能电池板或风力发电机的电力,小到为路灯、充电宝供电等,重新利用率在80%左右。

类似中科孚奇与奇瑞这样的合作尝试,目前正在各个车企中铺开。据宁波威马用户中心服务部经理陈方明透露,如果回收电池仅仅做拆解处理,获得的回报大概在100元每千瓦时。但如果车企将这些回收电池做梯次利用,获得的回报均价能达到500元每千瓦时。

探索回收利用的更多可能性

根据《新能源汽车动力电池回收利用管理暂行办法》,谁产出谁负责,谁污染谁治理,这就明确了汽车生产企业将承担动力电池回收的主体责任。

工信部在今年9月10日征求意见的《新能源汽车动力电池回收服务网点建设和运营指南》中指出,电池回收服务网点不得擅自对收集的废旧动力电池进行拆解,而是应移交至综合利用企业进行梯次利用或再生利用。

这在较大程度上保障了电池回收企业的回收量和业务运转,也促进了车企与独立电池回收企业之间的相关合作。记者发现,目前比亚迪、上汽通用、北汽新能源等车企与格林美等电池回收企业签约,计划共建新能源汽车动力电池回收体系。

也有不少运营平台选择与专业的二手车商合作。以Gofun共享汽车为例,他们和上汽大众、大众汽车新动力和大众易手车(筹)合作,旨在实现汽车

制造、汽车采购、汽车使用和汽车回收四者的无缝嵌合,“我们把过去很多只有150多公里续航的电动汽车用这种方式进行了处理,实现产能的更新、迭代。”Gofun共享汽车相关人士说。

不谋而合的还有宁波小灵狗出行科技有限公司。作为平台运营方,他们表示自己是没有限权去处理这些旧车的,“于是,我们会把整车做一个市场下沉处理。”小灵狗还透露,正是因为发现了这里存在更大的市场和更多的可能性,明年公司还将成立专门的二手车事业部。

在宁波,准备参与瓜分百亿元“蛋糕”的,还有像搭把手这样做再生资源回收系统的企业。相关负责人告诉记者:“搭把手也在关注新能源汽车电池的回收,不过,从大战略来讲,搭把手的发展方向是先从最难的居民端开始,再逐步考虑工业端,但不排除在不久的将来,搭把手对此会有所布局。”

记者 史旻 王心怡

宁波银行专栏

小微租赁:企业买设备,永赢租赁“埋单”

今年10月,宁波一家气动元件生产企业搬进了新厂房,但企业主王总心里却有些担忧。最近几年,王总的企业经营稳健,业务量逐步增长,产品销往中国台湾和阿根廷、加拿大等地区,积累了一批优质的客户和稳定的订单。随着企业销售规模的逐年扩张,对生产设备也提出了更高的要求。

王总原计划搬到新厂房后采购一批新设备,但是考虑到厂房还有工程尾款要付,不得不暂停了设备采购计划。在银行授信已经足额提用的情况下,怎样才能尽可能短的时间内补足资金缺口,满足设备采购需求并按时完成订单,成了摆在王总面前的大难题。

宁波银行业务人员了解到王总的难处后,第一时间联系了全资子公司——永赢金融租赁有限公司的业务人员,并立刻一同走访了王总的企业,与王总进行了深入交流。

永赢租赁业务人员通过实地走访王总的企业,了解到企业这几年经营稳健,具有良好的发展前景,于是结合企业的现金流情况特别定制了小微租赁产品。

最终,王总的企业获批2年期300万元设备融资,永赢租赁当月即将款项支付给设备供应商,不久,王总的企业就收到了设备并投入使用。后续企业按月还款,与企业生产周期相匹配,减少了企业采购设备时的一次性大额资金支出,大大缓解

了企业短期资金压力。

小微租赁产品便捷、高效的签约流程也让王总满意。永赢租赁采用电子签约模式,即使客户在外地出差也可以随时、随地进行合同签署。永赢租赁业务人员表示,公司未来将继续加大金融科技的应用,尽快实现从报价、申请到签约的全流程线上化、自助化服务,进一步提升流程效率。

当前,在政府政策支持、企业自身发展需要的大背景下,不少小微企业存在设备融资需求,但传统银行信贷一般不接受机器设备抵押作为主要担保方式,永赢租赁为广大小微企业客户提供的小微租赁产品,具有融资与融物的双重属性,其审批效率高、还款方式灵活等优势,更加贴近小微企业发展需求,越来越受到广大小微企业主欢迎。

利用金融服务为客户创造价值,真正服务实体经济,是金融机构的责任和使命。永赢租赁致力于成为广告小微企业设备融资租赁的有影响力品牌,通过更为精准、高效的租赁服务,帮助小微企业解决资金、设备等方面的困境,为小微企业打造更加畅通的融资通道,助力可持续发展。



达人旅业 上市公司 五星品质

14周年年末盛典 10条爆款路线限时抢购

线路: 舟山年货节一日游 日期: 12月21日-1月13日 达人价: 38元/人	线路: 台州国清寺、仙境琼台仙谷、济公故里赤城山一日游 日期: 12月15日 达人价: 158元/人	线路: 临安文武上田古村东普寺一日游 日期: 每周六 达人价: 168元/人	线路: 跟着西施 乾隆游江南二日游 日期: 12月14日 达人价: 199元/人
线路: 横店影视城四大景点梦幻狂欢二日游 日期: 周二-周四 达人价: 498元/人	线路: 探醉美大堰 品霸气牛头宴一日游 日期: 每周六/日 达人价: 138元/人	线路: 大观园 朱家角 外滩观夜景 登高瞰浦江上海二日游 日期: 每周六 达人价: 268元/人	线路: 12月特惠“千岛碧水画中游” 淳安千岛湖、特色鱼头宴 品质纯玩二日游 日期: 每周六 达人价: 299元/人
线路: 醉美楠溪江石桅岩 龙湾潭 特色烤全羊二日游 日期: 每周六 达人价: 399元/人	线路: 兰溪地下长河、诸葛八卦村 金华双龙洞品质二日游 日期: 每周六 达人价: 399元/人		

地址: 达人旅业大厦 (百丈路16号) 浙江达人旅业股份有限公司
 达人旅游网: www.57676.com QQ群: 411030887 报名电话: 0574-87651111 投诉电话: 0574-87652915 许可证号: L-ZJ-CJ00079