人民锐评

“逆势飞扬”凭什么“逆势突围”

郑建钢

一个月前，旅游叫停、游客团款退付、银行贷款到期等一系列打击接踵而至，飞扬旅游不等不靠、转产自救，组织全体员工通过“飞扬南泥湾”微店，销售农副产品开辟新市场，力争“不因疫情裁员、停薪、添乱、坐吃山空”。

3月9日《宁波日报》

眼下，在疫情的重创之下，各行各业都不能幸免，旅游业算得上是重灾区之一。如果坐等疫情过去后再重起炉灶，恢复旅游主营业务，恐怕黄花菜都凉了。从旅游转型到农副产品销售，看似八竿子打不着的生意经，飞扬旅游却充分利用自身所拥有的先天优势，照样做得风生水起，成功地实现了华丽转身。

不要以为旅行社卖农副产品不靠谱，对飞扬旅游来说，其实有足够的底气。一是有货源优势。飞扬旅游员工来自五湖四海，可供组织的优质农产品资源丰富，从微店商城发送的农产品信息来看，土鸡蛋、散养鸡、精品大米、水磨年糕、山核桃、油焖笋、冻米糖等，应有尽有。二是有销售渠道优势。凭借旅行社的近水楼台，飞扬旅游多年来积累的近百万庞大的优质客户，提供了强大的消费端需求。

目前，“飞扬南泥湾”微店日销售额已经超过10万元，快赶上一个大中心部门的水平了。看似不起眼的微店，却迸发出了大能量。俗话说得好：东方不亮西方亮，旅游的损失可以通过经营微店来弥补，作为疫情重压下的旅游“升级版”，飞扬旅游打了一场漂亮的翻身仗。

宁波市工商联党组书记陈少春强调指出：飞扬旅游成功的“逆周期操作”，固然离不开自身靠前谋划积极转型的“新思维”，更在于其恰当其时地把握住了跨界合作的新潮流和“互联网经济”的新趋势，相信“飞扬南泥湾”的模式将会有效引领疫情危机下的旅游业“逆势飞扬”。

飞扬旅游不畏惧新冠肺炎利空所带来的暂时影响，迈出文旅商跨界合作的“新路子”，关键在于扬长避短，精确摸准了市场的需求，明确自己需要的是什么，自己能做的又是什么，从而通过副业创出了主业营收，在不利的市场形势下交出了一份亮丽的成绩单。

更难能可贵的是，飞扬旅游并不满足于微店所取得的成绩，“飞扬中国·新旅游经济”首个景区综合体有望于近期亮相，同时，他们还将与国际资本开展“逆周期操作”，打造更多市场新项目。

机会总是留给有准备的人，那是因为人家的目光看得更远，在背后的付出更多。飞扬，从字面上来看，飞，就是要飞出重围；扬，就是要扬长避短。看来，飞扬旅游确实名副其实。

三江快评

有态度 有温度 有力度

阿拉有话

敬业！宁波这教师用手机批改了一个月作业，学生至今不知她在武汉

“忙碌让我暂时忘记了自己身处武汉。唯一觉得吃力的就是批改作业。因为我没有电脑，只有一部手机。”马宏青，鄞州区江东实验小学英语老师，教六年级。春节前夕前往武汉市武昌区与家人过年。昨日，她向记者讲述了在武汉的另一种“日常”生活。交流中得知，她的学生至今还不知道这个每天批改作业到深夜的英语老师还被困在武汉。 宁波晚报生活号

Mr.范：“我从来没有这样盼望着开学，盼望着和我的学生们一起走过小学生活的最后三个月，一起迎接充满花香的幸福明天！”马老师的这段话，质朴而真实，打动人心，希望早日迎接闪亮的明天。

周一炜：是时候让学生们知道老师在哪里了！知道老师的良苦用心后学生作业也会交得积极点吧。

宁波42岁CEO最后一刻取消回甬，他留在武汉做了3件大事！

灯塔财经CEO、武汉宁波经促会会长、鄞州咸祥人朱留锋，这个春节办了三件大事：一是在最后一刻取消回甬，留在第二故乡武汉过年；二是瞒着家人接送医护人员出行；三是让公司员工开发“武汉医疗公益出行平台”的小程序，联系家乡宁波捐赠防疫物资给武汉。他的事迹在很多人的朋友圈热传。

宁波晚报微信公众号

猫天天：“我没有那么大无畏的精神，我也不是一开始就准备做多么轰轰烈烈的事，取消回宁波的行程，是怕给宁波添麻烦；留在武汉做志愿者，是得到了前同事的求助；病毒这东西，怕没有用，科学防控才是硬道理。”这不是一个一开始就打算做大事的人，唯一的区别是，当事件发生时，他选择了顶上去，而有的选择了退回来。

胡晓新 整理

继16次捐赠助力一线医护人员提高免疫力后

寿仙谷将再捐200万元无糖型铁皮枫斗颗粒为百家企业复工加油

3月7日至3月13日 登录寿仙谷公众号报名参加

“这一次疫情对我们很多企业，是一次大考。在经济下行的现实压力下，我们真的需要尽快复工，把前面落下的很多进度追回来。”说起疫情对企业的影响，杭州某知名食品公司的负责人感慨万千。

当下，疫情防控形势好转，社会秩序逐渐恢复正常，全力组织复工复产，成为各级政府和企业工作的重心。不过，境外疫情形势趋紧，输入性病例增加等隐患，还是反复在提醒各企业，“疫情防控”“复工复产”两手抓，两手都要硬。

国家卫健委2月8日发布的《新型冠状病毒肺炎防治营养膳食指导》、2月13日发布的《新冠肺炎防治膳食指导》等文件指出，除了增强个人防护意识，营养支持和增强免疫力，在当下特殊时期，都是非常必要的。

近日，记者从浙江省中小企业协会获悉，一项由浙江省中小企业协会和寿仙谷药业联合推出的“200万无糖型铁皮枫斗颗粒 免费为企业复工加油”活动，于本月7日开启。继捐助16批次总价值超过690万元寿仙谷灵芝孢子粉等产品后，寿仙谷将再次免费送出200万无糖型铁皮枫斗颗粒，为企业复工加油。

本次活动，报名时间为3月7日8:00—3月13日23:59，有需要的企业都可以通过寿仙谷官方微信平台（公众号：sxgooyy）报名参加。活动将依据“为抗击新冠肺炎疫情提供过帮助的企业优先”的原则以及报名时间的先后顺序，最终筛选169家企业，每家企业可免费获赠总价值11880元的寿仙谷无糖型铁皮枫斗颗粒产品。

寿仙谷药业是铁皮石斛行业首家主板上市企业，是铁皮石斛国际标准制定承担单位，其研发的无糖型铁皮枫斗颗粒，配伍灵芝，不含糖，更适合现代人体质，被浙江省保健品化妆品行业协会，选定为助力“浙大邵逸夫医院援助湖北医疗队”以及“浙江省疾病预防控制中心援助湖北医疗队”增强免疫力的健康防护产品。 记者 毛雷君