

# “在线答疑”初三版来了

## 蛟川宁外兴宁联动,助跑2020中考

本报讯(记者 徐叶) 开学因疫情继续延迟,宁波的中考时间是否会变,目前尚无定论。

如何备战中考?如何提高网课学习效率?如何调整居家学习生活状态?如何进行各学科知识点梳理?如何让初中生保持与“复学”的衔接状态,以便在开学时尽快恢复正常节奏?如何把控难点重点,让各科成绩“稳中有升”?很多学生和家

长可能都有这些困惑亟待解决。3月21日(周六)上午9:00-11:00,本报特邀我市多所名校的资深学科教师,为初三学生举行“在线答疑”活动。结合中考具体科目,本次“在线答疑”主要涉及语文、英语、数学三门科目。

本次活动,我们非常荣幸地邀请到了兴宁中学语文教师徐赛儿、宁波外国语学校英语教师张姬红、镇海蛟川书院数学教师翁丹枫来分享。这三位老师的教学经验丰富,理论与实践结合紧密,比较了

解2020届初三学生的情况。最重要的是,三位老师极具奉献精神,在百忙中抽出时间参与公益活动,并非常乐意将多年备考经验和高效学习方法倾囊相授。

老师的一句话,或许能点醒埋头努力的家长和孩子们。期待初三家长、学生与老师们“相约线上”。当然,也欢迎其他年级家长与学生来围观和咨询。

“在线答疑”直播咨询平台为甬上APP,请参加活动的市民提前下载并安装手机客户端。活动当日,点开首页“陪你冲刺(初三场)”轮播图,即可进入互动活动的“虚拟空间”。

为方便网友提问及留言,我们还特别建立了“2020备战中考”微信群,有需要的学生及家长可扫码入群,预留想要咨询的问题。记者会提前梳理,并分科目转交给相应的教师。互动答疑结束后,所有提问会再次整理,分享到“2020备战中考”微信群内。



甬上APP 二维码



2020备战中考微信群

## 镇海发布招生二次预警 这10所学校拉响红色警报

本报讯(记者 王伟) 昨天,镇海区教育局发布镇海区2020年公办学校小学一年级、初中一年级招生第二次预警。

红色预警学校(2020年学区内适龄户籍生人数达到招生规模人数100%及以上比例的学校):

小学 镇海区中心学校、应行久外语实验学校、镇海区实验小学、崇正书院、骆驼中心学校、镇海区艺术实验小学、镇海区中心学校新城校区。

初中 镇海区仁爱中学、镇海区立人中学、镇海区中兴中学。

黄色预警学校(2020年学区内适龄户籍生人数达到招生规模人数90%及以上比例的学校):

小学 蛟川中心学校。

初中 镇海区骆驼中学、镇海区尚志中学。

温馨提示:学区内适龄儿童家庭的户籍情况和入学需求受多种因素影响(如户籍迁移、就读区内民办学校、因身体状况延缓入学、随父母或监护人去区外就读等),具有不确定性,预警信息仅供参考。届时,镇海区教育局将对超出招生计划的户籍学生按顺序位实施分流。

# 宁波市人力资源市场信息

## 甬优桥 Ujob——企业招聘人才、学生求职新平台

甬优桥UJob是宁波市人社部门搭建的公益性服务平台,是政府、学校、企业和服务机构四方联动,以促进就业、服务企业为目标的新型校企合作平台,切实解决以往学生求职和企业招聘受信息局限所导致的学生无法找到合适的实习岗位和工作,企业难以发现和招聘优秀的人才等问题,免费为优秀企业和学生提供优质实习实训对接的桥梁。

甬优桥UJob秉承“精心服务惠企业,多方联动促就业”的服务宗旨,汇聚优秀企业发布实习岗位,为实习生提供每月1500~5000元的实习生活补贴和商业意外保险、全程导师(师带徒)外,部分岗位还提供食宿和交通补贴等保障。

实习期满后,经企业与学生双向选择,确认录用为正式员工。

好工作始自实习

好员工源于实践



甬优桥 Ujob 微信公众号

## 宁波人才市场招聘会排期(3.20-3.26)

日期	招聘会名称	招聘地点
3月20日(周五)	综合性招聘会	地址:国际会展中心7号馆二楼(会展路181号)
3月21日(周六)	“海曙有你,复产有力”2020年海曙区春季综合性人才洽谈会	地址:国际会展中心7号馆二楼(会展路181号)
3月22日(周日)	新春综合性招聘会	地址:国际会展中心7号馆二楼(会展路181号)
3月25日(周三)	综合性招聘会	地址:国际会展中心7号馆二楼(会展路181号)

如有调整,请以实际招聘信息为准。

## 重点企业招聘信息专版

### 宁波同生人力资源管理服务有限公司

**1.人事服务专员:**主要负责客户单位员工基本劳动关系管理及员工薪酬、福利的核算、核定工作。年薪7万起  
要求全日制应届大学毕业,熟练使用OFFICE办公软件,能适应外勤或驻点服务工作。  
岗位双休、享受国家法定节假日,缴纳五险一金,旅游补贴、生日及各种节日福利、岗位工资+考核奖+年终奖。  
**工作地点:**宁波市世贸日湖茂悦商业中心1号楼1208室  
**联系人:**袁老师 13486683405

### 宁波泓瑞汽车销售服务有限公司

**1.销售顾问:**招若干名,要求大专及以上学历应届毕业生或有销售经验者,有驾照优先,4万-12万/年(上不封顶)  
**2.业务代表:**招若干名,要求大专及以上学历应届毕业生或有业务拓展经验者,有驾照,4万-12万/年(上不封顶)  
**联系人:**史留雁 13205746009  
**邮箱:**583874060@qq.com  
**公司地址:**宁波市江北区东昌路783号  
宁波市海曙区万成路277号

### 宁波市立聘人力资源服务有限公司

**1.软件工程师:**负责所有激光器自动控制软件及通用平台的上位机软件开发和维护,实现激光器的稳定长时间运行和人机交互界面和远程控制等。  
年薪10万元起,缴纳五险一金,午餐补助,周末双休  
**要求:**本科以上学历,三年以上自动控制相关的项目开发经验,熟悉软件编程语言、以太网、数据库;有工控、自动化、测控等软件开发等经验者优先。  
**联系人:**洪先生 057456266345

### 宁波邦芒人力资源有限公司

**人力资源市场经理/专员:**5000-15000元/月  
**岗位职责:**熟练掌握人力资源和市场业务知识;2、开发、洽谈和维护客户;3、透析客户的需求,给出合理针对性的服务解决方案;4、关注人力资源服务行业的发展趋势、竞品分析。  
**任职要求:**1.21-35周岁,大专及以上学历,可接受优秀应届生,人力资源专业优先考虑;2、经验不限,有人力资源实操经验,熟悉国家劳动法优先,具备良好的沟通、学习能力和团队合作精神。  
**薪资待遇:**底薪+业务提成(高额服务费提成,长期享有),综合5000-15000元/月,多劳多得,不封顶,五险,双休,法定节假日,带薪年假,餐补,生日福利,年度旅游,年终奖等  
**招聘联系人:**邵女士 18057465280/小芒 18094521156

### 宁波坤创人力资源有限公司

**1.总经理助理兼前台:**负责领导日常工作事务协助与安排,来访接待。要求:女 大专以上学历,形象干净整洁,具备良好的沟通协调能力和公文写作功底扎实。  
**2.企业策划:**负责广告内容的资料收集、创意发想、文案编写策划工作。要求:专科及以上学历,具备较强的文字功底,优秀的文案编辑、组织和撰写能力,熟练使用PPT  
**3.运营专员:**项目启动运营后负责招聘、客户协议、员工合同、项目咨询及各类资料办理、归档、谈判和合同签订工作;做好客群关系维护和客户关怀工作;保持良好、稳定的客情关系,对客户合作关系的稳定性与可持续性负责。要求:大专以上学历,有良好的协调及沟通能力,较强的团队合作意识,具备独立处理复杂问题和突发事件的能力。  
**地址:**宁波市鄞州区日丽中路555号总部壹号  
**联系人:**陈经理 15658423505

### 人事主管:年薪面谈

**任职要求:**1、年龄28--45岁,男女不限;2、人力资源管理师3级以上(含3级)职称,人力资源管理专业;3、制造业人事工作岗位5年以上工作经验,工贸一体化企业经验优先;4、执行力强、专业性能好、服务意识强。待遇:1、五险一金、十三薪至十四薪;2、提供工作餐、公寓宿舍;3、双休、提供各节假日福利;4、企业提供各类专业培训机会和职业晋升通道。  
**联系人:**朱老师  
**联系电话:**0574-83867127  
**简历投递:**83867127@nbrc.cn

### 某设计院财务总监兼董秘:年薪30-50万

**任职要求:**1、财务或相关专业全日制统招本科或以上学历;年龄35-45周岁;2、10年以上财务相关工作经验,5年以上大型企业集团财务管理工作经验或股权事务、董秘等高级管理经验;中级或以上职称,注册会计师优先;3、熟知新三板规则及相关流程,在资本市场运作有一定资源;4、良好的语言和书面表达能力,熟练使用财务办公软件,具有丰富的财务管理、资金筹划和资本运作经验;5、工作细致、严谨,具有较强的工作热情和责任感,并具有战略前瞻性思维;7、具有较强的判断和决策能力、人际沟通和协调能力、计划与执行能力;8、有企业上市过程工作经验者优先;经考核取得董秘职业资格证书者优先。  
**联系人:**严老师  
**联系电话:**0574-83867531  
**简历投递:**yanl@nbrc.com.cn

### 微商销售经理:年薪20-30万

**任职要求:**1、25-35岁,全日制大专及以上学历;电子商务、市场营销、品牌传播等经管类专业毕业;2、具有3年以上微商或直销门店运营及团队管理经验;3、具有美容营养品、化妆品微商运营经验且成果显著者优先考虑。4、负责公司产品在微信社群等的营销计划编制、营销策略的制定、营销运营等,对销售目标负责。5、辅导代理商进行市场的开拓,平台的运营;辅导代理商进行渠道的销售管理、规划、维护等;6、负责平台促销活动的组织与执行,配合线上平台活动落地。  
**联系人:**陈老师  
**联系电话:**0574-87861633  
**简历投递:**87861633@nbrc.cn