小满节气来了 “桑叶正肥蚕食饱”

记者 崔引 摄

5月20日，小满。在江南地区，这是一个“桑叶正肥蚕食饱”的节气。

“哎呀，可惜你们来了看不到蚕。”宋锦方在纸箱里翻了半天，才找到3条蚕，其中一条看起来已经准备结茧，却不知为何已经变成了“僵蚕”。

宋锦方的老家在桐乡，全国知名的蚕桑之乡，有着近5000年的栽桑养蚕史。宋家祖祖辈辈都是养蚕人。他2003年来宁波，一直从事手工桑蚕丝制作。

不好“伺候”

打开冰箱，有好几块用塑料袋包着的纸板，上面布满了黑黑白白的小点。若没有宋锦方“解密”，很难将其和蚕卵联系起来。

将蚕卵放在接近0℃的冰箱里，是为了等桑叶“初长成”。“今年桑叶出得挺早，比去年提前了10天，但气候变化太大，对桑叶的品质有影响。”

等到桑叶“初长成”，就可以把蚕卵从冰箱里拿出来。随着气温回升，它就会慢慢变成一条蚕。

“像宁波的气候条件下，5月初开始发种，预计等到5月底蚕就会做茧。”

养蚕的人越来越少，很重要的一个原因是“太辛苦”。

“蚕24小时一般要喂食4次。桑叶最好现采现吃。太阳东升前和西落后采摘的桑叶最为新鲜、滋润，营养价值高，有助于蚕吐丝。”

宋锦方指着一片桑叶的茎说：“有没有看到茎里面白白的，像乳胶一样的东西？这是一种天然纤维，蚕就是靠这个来吐丝的。”

“一次性采一堆桑叶存在冰箱里，如果只是养着玩，那没关系。如果想要它吐丝的，那这样养出来蚕即便吐丝，丝也很少。”

蚕不仅挑剔桑叶是否新鲜，还挑剔桑叶是否健康。很多小区里种的桑树，为了防止病虫害，都会喷农药，蚕吃了就会出现不适应，甚至死亡。

蚕对空气质量的要求也很高。像蚊香、花露水的味道，很容易导致蚕吐水；有时把它们放在空调房里，它们也会因为空气不流通而出现异样。

蚕对风向也很敏感，被风吹过之后会变成“僵蚕”。不过，这种情况多出现在刚蜕皮的蚕上，因为它本身比较脆弱；蚕忌讳的是西北风这样的冷风，至于像东南风那样的热风，则要好一些。

37道工序

从一条条的蚕到一条可以盖的桑蚕丝被子，宋锦方说，需要完成37道工序，包括烘干、选茧、煮茧、剥茧、晾晒、脱水/油脂、高温消毒等。

他选择将制作桑蚕丝制品的绝大部分工序放在桐乡老家完成，很重要的一个原因是尽可能节省成本，“我只要将寄来的蚕丝撑开，做成被子、衣服等各种成品就好。”

选茧很考验经验。宋锦方抓起一把蚕茧，轻轻一捏，有些蚕茧立马像漏了气的乒乓球一样，凹进去一个坑，“那种捏不出坑的，说明蚕丝比较厚。”

蚕茧的好坏，直接影响蚕茧的收购价格。目前，鲜蚕茧的收购价格在每100斤2500元到3000元不等，干蚕茧的价格则要贵一些，每100斤在9000元左右，“3吨–4吨鲜蚕茧才能做1吨干蚕茧。”

煮茧也是关键的一道工序。煮的时间太长，纤维会被煮烂；煮的时间不够，剥茧就会遇到很大的困难。

宋锦方正在做一床220厘米×240厘米的春秋被，约3斤重。做这样一条被子，要用到16000个到17000个蚕宝宝吐出的丝。

他拿起一块由48个蚕茧制成的丝块，套在半椭圆棚架上，一次次撑，直到半透明的状态，之后再将丝片铺到床上，一点点拉伸、延展，直到它将断不断，变成被子中的一层。

忍不住上手摸了摸，触感轻且柔。

拥抱时代

刚走进宋锦方的店里，最先吸引人眼球的，不是那床做了一半，如同云朵般绵密的被子，而是桌子上的手机支架。

“你是在拍短视频，还是直播？”

“我主要拍点视频发抖音。”宋锦方有些不好意思地笑笑。对55岁的他来说，拍抖音是“拥抱时代”的一种方式，至于直播，还有点远。

粗粗浏览了一遍宋锦方拍的内容，多跟桑蚕丝被的制作工艺有关。虽然视频的制作比较简单，但也吸引不少人关注、点赞。

宋锦方说，自己的生意没有明显季节性，但今年受疫情影响，大伙儿不太愿意出门，多多少少还是打了点“折扣”。可能是担心他撑不下去，不少老主顾在微信上给他留言：“千万别关店。”

为了招徕生意，他还特地在微信上搞了一次优惠活动。

宋锦方说，虽然自己已经55岁了，但如果不学点年轻人的本领，恐怕也是要被时代抛弃的。

记者 石承承

宁波山姆多重活动开启周年庆 二店下月落户鄞州

坐落在宁波江北区清河路的山姆会员商店自去年5月开业以来，人气不断攀升，平日进店的顾客络绎不绝，此次五一假期，平均客流更是比平时增加了三成以上。面对日益增多的消费需求，鄞州欢乐海岸山姆店下个月就要开业了，打响今年山姆全国新店开业序幕“第一枪”。据了解，本月山姆还将在江北一店举行一周年店庆活动，一年开两店刷新了山姆在国内开业的记录。

宁波会员最爱商品清单出炉 高品质商品好评如潮

从宁波山姆用户购买的商品大数据中可以发现，甜品、熟食和牛肉最得宁波市民的青睐，山姆烤鸡、提拉米苏蛋糕、榴莲千层蛋糕和澳洲牛肉等热销商品，存在于80%的宁波会员购物车里。值得一提的是，澳洲谷饲牛肉作为山姆的“黄金招牌”，色泽红润、雪花均匀，平均售价却只有约30元一块，也难怪山姆可以把牛排价格做得既划算也能纳入广大会员的必购清单。

（宁波一店实景图）

与普通的超市不同，山姆选品坚持少而精的原则，仅售4000多款的商品，这样客户在购买时，节省了对比，挑选的时间。比如，智利三文鱼、泰国黑虎虾、黑鳕鱼等全是深海捕捞，从纯净的海域将海鲜捞起来后立刻在船上急冻，为了保持新鲜并全程冷链送到门店；水果也只卖应季水果，海南芒果、中国台湾凤梨、新西兰奇异果、泰国榴莲正在热销，但如果想现在买到好评如潮的日本品种草莓或智利高等级“JJ”认证的车厘子，对不起，山姆认为非应季水果品质不够好，口感不够香，所以不卖。

据山姆店工作人员透露，下个月二店开业时，山姆将推出“开业好礼”，不仅有独家的限量高端名酒，如路易十三时光典藏干邑和燕京八景茅台酒，还有iPhone手机、汉美驰破壁机、东芝电视等热门商品将以特别的“惊喜价”回馈会员。

鄞州新店体验再升级 周年庆活动优惠多

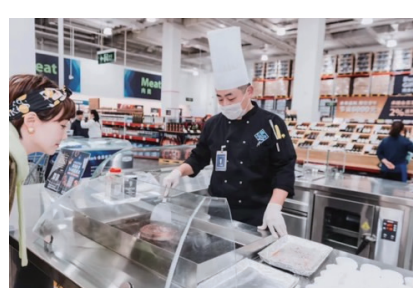
第一次来到山姆的宁波市民都会被山姆的“大”震撼，2万平方米超大购物空间，9米层高，3米宽的通道，山姆几乎比一些超市大10倍有余，营造出一种可敞开“买买买”的购物体验。

值得一提的是，除了与一店相同的门店环境，山姆鄞州店还特别开辟了健身体验区、红酒品鉴区，让会员免费享受专业验光、听力测试、血压测试等服务。不仅如此，山姆二店还打造了全新的“山姆厨房”，米其林大厨现场烹调谷饲牛排等豪华大餐，中西美食边逛边吃，甚至还能向大厨讨教烹饪技巧，这让不少妈妈级会员十分期待。

一边期待着新店，一边是山姆进驻宁波一周年，“双喜临门”下的山姆店也将推出一系列“迎新庆生”活动。不仅有多款商品推出店庆特价，购买华为手机、东芝电视以及博世冰箱等部分商品还可以领取300到2000元不等的优惠券，同时，会员还有生日蛋糕惊喜等专属福利，多重活动回馈广大山姆会员。

山姆线上线下全打通 部分商品“一小时”送到家

此次疫情后，各大零售商都加大了线上配送力度，打通全渠道发展，宁波山姆也在4月初开通了“极速达”服务，虽然鄞州山姆还没有正式开业，但附近的居民一样可以体验在家收遍山姆全球好物，譬如家住天童附近的会员都可以提前尝鲜，山姆部分的生鲜商品、奶粉、纸尿裤等可在1小时送达，满足会员的即时所需。

另外，最近山姆推出老会员推荐新会员办卡的“友福同享”会籍活动，参与活动的双方有50～165元不等的优惠券，这让许多老会员愿意带上亲戚朋友一起在山姆购物，为门店增添了不少人气。

包佳